

У
Ф 94

ХАЙМЕ ФУКС

АМЕРИКАНСКИЕ
ТРЕСТЫ
ПРОТИВ
АРГЕНТИНЫ



ХАЙМЕ ФУКС

АМЕРИКАНСКИЕ
ТРЕСТЫ
ПРОТИВ АРГЕНТИНЫ

Перевод с испанского

Г. А. КАЛУГИНА

Под общей редакцией

и с предисловием

С. А. ГОНИОНСКОГО

И * Л

ИЗДАТЕЛЬСТВО
ИНОСТРАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Москва — 1953

JAIME FUCHS

LOS TRUSTS YANQUIS
CONTRA LA ARGENTINA

Buenos Aires

1951

ПРЕДИСЛОВИЕ

Перейдя к открытой военной агрессии, стремясь развязать третью мировую войну, американские поджигатели войны все более нагло и открыто вмешиваются во внутренние дела других стран. Сколачивая всевозможные блоки и союзы, насаждая «американскую культуру», «американский образ жизни» и «американский порядок» в капиталистических странах Европы, Азии и Африки, монополисты Уолл-стрита используют в этом деле свой вековой «опыт» закабаления двадцати стран Латинской Америки.

Латинская Америка давно уже превратилась в опытное поле, где американские колонизаторы испытывают новые методы и формы закабаления и порабощения народов.

В планах установления мирового господства американские монополисты огромную роль отводят Латинской Америке. Товарищ Сталин в беседе с корреспондентом «Правды» от 17 февраля 1951 г. указал, что двадцать латиноамериканских стран наряду с десятью странами агрессивного Северо-атлантического пакта являются агрессорским ядром ООН и что: «Не только Соединенные Штаты Америки и Канада стремятся к развязыванию новой войны, но на этом пути стоят также и двадцать Латино-американских стран, помещики и купцы которых жаждут новой войны где-нибудь в Европе или Азии, чтобы продавать воюющим странам товары по сверхвысоким ценам и нажить на этом кровавом деле миллионы»¹.

¹ И. В. Сталин, Беседа с корреспондентом «Правды», Госполитиздат, 1951, стр. 12.

Генеральный секретарь бразильской компартии Луис Карлос Престес, разоблачая преступные планы США, вскрыл причины особой заинтересованности американских монополистов в Латинской Америке: «Латинская Америка в настоящее время представляет собой арьергард империализма янки, его основной резерв продовольствия и сырья, включая многочисленные материалы, необходимые для военной промышленности. Кроме того, ее население является хорошим резервом пушечного мяса, которое, в конечном счете, могло бы быть использовано военными авантюристами»¹.

Большая часть латиноамериканских республик является отсталыми аграрными странами с крайне слабо развитой национальной промышленностью. Исключительно низок уровень экономического развития этих стран. Здесь все еще сохранились полуфеодалные отношения в сельском хозяйстве, а во многих странах еще существует крепостничество. На одном полюсе — кучка реакционных помещиков и иностранных капиталистов, захвативших огромные массивы лучших земель, и на другом — многомиллионные массы батраков, бедняков и мелких арендаторов, влачащих рабскую жизнь и полуголодное существование. Достаточно сказать, что в большинстве стран Латинской Америки более 70% крестьян не имеют земли. Так, в Парагвае безземельные крестьяне составляют 94% сельского населения, в Сальвадоре — 93, в Колумбии — 92, в Перу — 86% и т. д.

Недра латиноамериканских стран очень богаты полезными ископаемыми. Крупнейшим богатством Латинской Америки является нефть, запасы которой составляют 18% всех нефтяных ресурсов капиталистических стран. В Латинской Америке находится 22% мировых запасов железной руды, 12% — марганцевой руды, 25% — меди, 13% — цинка, 15% — свинца. В одной лишь Бразилии сосредоточены огромные запасы урана и тория. Велики запасы и драгоценных металлов (платины и золота).

Свыше 40% территории Латинской Америки покрыто лесами. Разнообразие пород деревьев имеет громадное значение для строительной промышленности, производства красок, медикаментов и т. д.

¹ «Правда», 1 апреля 1949 г.

На большей части территории Латинской Америки климатические условия благоприятствуют разведению многочисленных тропических и субтропических культур.

Если бы латиноамериканские страны были действительно независимыми и их развитие протекало бы в подлинно демократических условиях, то их огромные естественные богатства содействовали бы быстрому и разностороннему экономическому развитию. Но, как указал товарищ Г. М. Маленков в отчетном докладе Центрального Комитета ВКП(б) XIX съезду партии: «В результате длительного гнёта империалистов и наличия феодальных пережитков экономика колониальных и зависимых стран, особенно сельское хозяйство, находится в состоянии упадка... Хищническая эксплуатация колониальных и зависимых стран империалистическими державами приводит к тому, что развитие производительных сил в этих странах задерживается, покупательная способность населения находится на крайне низком уровне, рынки сбыта для промышленной продукции суживаются»¹.

Американский империализм тормозит развитие латиноамериканских стран, превращая их в свои аграрно-сырьевые придатки.

Так, кофе составляет 89% экспорта Сальвадора, 70% экспорта Гватемалы, 60% экспорта Колумбии и т. д.; нефть составляет 90% экспорта Венесуэлы; бананы составляют 82% экспорта Гондураса, 73% экспорта Панамы; сахар составляет 73% экспорта Кубы, 60% экспорта Доминиканской республики; олово составляет 71% экспорта Боливии и т. д. Подсчеты показывают, что одиннадцать из двадцати латиноамериканских республик зависят от вывоза одного продукта, который составляет от 50 до 90% всего экспорта.

Односторонняя специализация на производстве нескольких минеральных или сельскохозяйственных продуктов облегчает США жестокую эксплуатацию народов Латинской Америки.

Аргентина представляет яркий пример однобокого, уродливого развития хозяйства. Эта огромная страна (территория 2793 тыс. км², население почти 17 млн.

¹ Г. Маленков, Отчетный доклад XIX съезду партии о работе Центрального Комитета ВКП(б), Госполитиздат, 1952, стр. 18—19.

человек) занимает в Латинской Америке второе место по территории (после Бразилии) и третье место по населению (после Бразилии и Мексики). Несмотря на то, что Аргентина в промышленном отношении — самая развитая страна Латинской Америки, она, тем не менее, является аграрной страной, развивающейся ныне как придаток американского империализма.

Экономическое развитие Аргентины всегда направлялось в интересах иностранного империализма. В результате страна специализировалась на экспорте зерна и продуктов скотоводства.

Иностранный капитал стал усиленно проникать в Аргентину со второй половины XIX в., причем главенствующая роль принадлежала Англии.

В 1916 г. В. И. Ленин, говоря об английских капиталовложениях в Аргентине, писал: «Нетрудно себе представить, какие крепкие связи получает в силу этого финансовый капитал — и его верный «друг», дипломатия — Англии с буржуазией Аргентины, с руководящими кругами всей ее экономической и политической жизни»¹.

К 1913 г. капиталовложения Англии в Аргентине составляли 1 860,7 млн. долл., а США 40 млн. долл. Но уже к 1929 г. капиталовложения США увеличились до 611,4 млн. долл., а Англии до 2 141,1 млн. долл.

Американский империализм в годы второй мировой войны и особенно в послевоенный период прилагает все силы к тому, чтобы полностью поработить Аргентину и вытеснить оттуда своего британского конкурента.

Непрерывно сокращаются английские капиталовложения в Аргентине, уступая место американскому капиталу. Обостряется борьба между американским и английским империализмом за политическое влияние в Аргентине. В результате этой борьбы ключевые позиции в аргентинской экономике переходят к американским монополиям. Однако английские империалисты все еще удерживают важные позиции в Аргентине.

Интересы американского капитала тесно переплетаются с интересами аргентинских купцов и помещиков, заинтересованных не в развитии своей страны, а в ограбле-

¹ В. И. Ленин, Соч., т. 22, стр. 250.

нии и закабалении аргентинского народа. Купцы и помещики Аргентины не прочь пофилософствовать о независимом развитии страны. В демагогических целях был даже выдвинут пятилетний план развития страны. На деле этот план оказался не планом развития экономики Аргентины, а планом закабаления страны американскими монополиями.

Компартия Аргентины указывала, что пятилетний план «имеет целью добиться компромисса между владельцами латифундий и представителями империалистических монополий и провести только некоторые несущественные реформы»¹.

Под давлением народа правительство Аргентины национализировало ряд иностранных предприятий. Но эта «национализация» преследовала цель скрыть хозяйничание американских империалистов путем замены иностранных предприятий «смешанными». «Национализация» иностранных предприятий привела к тому, что предприятия; ранее принадлежавшие английскому капиталу, теперь перешли под контроль американских монополий. Аргентина приобрела у англичан и американцев старое, негодное оборудование по двойной цене. Американская компания «Юнион телефоника», например, сумела не только выгодно сбыть свое старое и изношенное оборудование, но и монополизировать поставки телефонной аппаратуры в Аргентину.

Когда появился план Маршалла — план удушения стран Западной Европы, — буржуазно-помещичья олигархия Аргентины возлагала на него большие надежды. Американские монополисты обещали произвести в Аргентине закупки на 1,5 млрд. долл. На деле же оказалось, что Уолл-стрит использовал план Маршалла для дальнейшего подчинения Аргентины. Прежде всего США потребовали от Аргентины отмены импортных ограничений, создания благоприятных условий для частных капиталов США и установили низкие закупочные цены на аргентинские товары, наживаясь на их перепродаже. Закупки США в Аргентине по плану Маршалла составили в 1948 г. всего лишь 2,7 млн. долл. Так рухнули

¹ Posicion de los comunistas ante el plan quenquenal del gobierno, Buenos Aires, 1946, pág. 17.

надежды аргентинских купцов и помещиков сотрудничать с США в деле «восстановления» Западной Европы. Участие Аргентины в плане Маршалла значительно ухудшило положение страны.

Аргентина подписала агрессивный Рио-де-Жанейрский пакт и присоединилась на Боготинской конференции в 1948 г. к региональному блоку американских государств.

Аргентина идет по пути милитаризации экономики. За десять лет военные расходы выросли в 11 раз, составив в 1950 г. огромную цифру в 3 млрд. песо.

В 1951 г. военные расходы Аргентины поглотили 50% всего бюджета.

Бешеная гонка вооружений приводит к неслыханному росту налогов, тяжелым бременем ложащихся на плечи трудящихся Аргентины.

Резко растут цены на продовольственные и промышленные товары. Даже по данным экономической комиссии ООН для Латинской Америки стоимость жизни в Аргентине возросла с 1943 по 1951 г. в 4 раза.

Профсоюзный деятель Аргентины Г. Искарро, выступая на Международном экономическом совещании в Москве, заявил, что в Аргентине быстро растет стоимость жизни и что «в январе 1952 г. средняя рабочая семья, имеющая двух детей, нуждалась для покрытия своих жизненных потребностей в месячном заработке в 1 850 песо, в то время как заработная плата квалифицированного рабочего не превышала 800 песо в месяц... Недоедание является хроническим злом, от которого страдает большая часть населения нашей страны».

Все больше увеличивается инфляция. Количество денежных знаков в обращении за последние пять лет возросло более чем в 3 раза.

В стране усиливается жилищный кризис. Даже буржуазные авторы книги «Социальная и экономическая жизнь в Аргентине» вынуждены были признать, что «большая часть аргентинского населения, возможно около половины, находится в жилищных условиях, совершенно непригодных с точки зрения гигиены, морали и элементарных удобств»¹.

¹ Carlos M. Llerena, Roberto Marcenaro y Emilio Horens, Argentina social y economica, Buenos Aires, 1950, pág. 107.

Непрерывно растет армия безработных. В 1947 г. в Аргентине насчитывалось 150 тыс. безработных (с 1947 г. правительство запретило публиковать данные о безработице). По неполным данным, в 1950 г. в Аргентине было более 350 тыс. безработных. Причем к этой цифре надо прибавить десятки тысяч рабочих, занятых лишь 2—3 дня в неделю.

Исключительно тяжелое положение трудящихся Аргентины объясняется в первую очередь хозяйничанием английских и американских империалистов в этой стране.

Секретарь ЦК Компартии Аргентины Викторио Кодовилья, выступая с приветствием XIX съезду ВКП(б), заявил, что «Наличие крупной земельной собственности феодального типа и односторонний характер аргентинской экономики, созданный английскими и американскими империалистами, привели к деградации сельского хозяйства, к застою и упадку слабо развитой национальной промышленности. Так, например, в Аргентине, которая раньше рассматривалась как одна из житниц мира, теперь не хватает пшеницы, и народ не видит белого хлеба. Периодические кризисы в этой стране переплетаются с постоянным кризисом самой структуры экономики, что ведет к активизации борьбы за аграрную и антиимпериалистическую революцию»¹.

Книга видного прогрессивного экономиста Аргентины, участника Международного экономического совещания в Москве Хайме Фукса «Американские тресты против Аргентины», вышедшая в 1951 г. в Буэнос-Айресе, помогает понять причины глубокой экономической и политической зависимости Аргентины от США.

Автор поставил перед собой конкретную цель: «установить степень проникновения американского капитала в Аргентину». Как указывает Х. Фукс, «эта проблема не охватывает всех вопросов, связанных с политикой американского империализма в Аргентине» (стр. 18).

Х. Фукс подробно рассматривает проникновение американских монополий в экономику Аргентины. Он показывает, что за десять лет капиталовложения США в Аргентине увеличились более чем на миллиард песо и составили в 1949 г. 2 875 млн. песо. Если в 1940 г.

¹ «Правда», 10 октября 1952 г.

капиталы США в Аргентине были вложены в 125 компаний, то в 1949 г. количество компаний с американскими капиталовложениями увеличилось до 315.

Известно, что иностранный капитал всячески тормозит промышленное развитие латиноамериканских стран. Товарищ Сталин писал об экономической политике в колониальных и зависимых странах: «Это особый метод империализма — развивать в колониях промышленность таким образом, чтобы она находилась на привязи у метрополии, у империализма»¹.

Американские капиталовложения сосредоточены главным образом в мясохолодильной, текстильной, легкой и нефтяной промышленности. Причем развитие тяжелой промышленности всячески тормозится.

Бывший заведующий отделом латиноамериканских стран государственного департамента США П. Дэниэлс прямо заявил, что «Индустриализация стран Латинской Америки должна заключаться не в том, чтобы создавать крупные металлургические центры, наподобие существующих в Питтсбурге, а в том, чтобы создавать промышленные предприятия типа обувных фабрик, консервных заводов и т. п.»

Аргентина является типичным примером страны, где «индустриализация» целиком подчинена интересам иностранных монополистов, прежде всего финансовых воротил США, хозяйничающих в Аргентине, как в своей вотчине.

Выступая на Международном экономическом совещании в Москве, Х. Фукс указывал, что в настоящее время в Аргентине имеется 27 тыс. тракторов и 40 тыс. комбайнов. Между тем Аргентина нуждается по крайней мере еще в 100 тыс. тракторов и 15—20 тыс. комбайнов. Однако американские компании, монополизировавшие аргентинский рынок, продают только те машины, которые они сочтут необходимыми.

В настоящий момент металлообрабатывающая промышленность Аргентины находится в тяжелом состоянии из-за отсутствия листового железа, чугуна, цинка, меди и т. д. Ряд крупных заводов приостановил работу, и тысячи рабочих оказались на улице.

¹ И. Сталин, Соч., т. 8, стр. 121.

Несмотря на то, что Аргентина располагает большими запасами топлива и железной руды, она не может использовать их из-за отсутствия необходимого оборудования, в котором ей отказывают США.

В нефтяной промышленности Аргентины бесцеремонно хозяйничает американский трест «Стандард ойл»; этот трест, располагая в Аргентине капиталом в 140 млн. песо, за последние пять лет, даже по официальным, значительно преуменьшенным данным, получил 160 млн. песо прибыли. Вместо того, чтобы развивать собственную нефтяную промышленность, Аргентина ежегодно расходует на покупку нефти у «Стандард ойл» более 600 млн. песо.

Отмечая, что производство электроэнергии является ключом экономического развития страны, Фукс пишет, что почти сто процентов производства электроэнергии находится под прямым или косвенным контролем группы Моргана. Это «показывает, до какой степени американский империализм проник в самое сердце Аргентины».

Вывоз мясопродуктов составляет почти 23% аргентинского экспорта. А между тем мясохолодильная промышленность Аргентины почти целиком находится в руках крупнейших мясохолодильных компаний США: «Армур», «Свифт», «Вильсон» и др., которые почти совершенно уничтожили национальные предприятия. То же происходит и в других отраслях аргентинской экономики.

Характеризуя степень проникновения американских трестов в текстильную промышленность, Фукс приводит данные о баснословных барышах этих трестов. Так, хлопчатобумажная компания «Судамтекс» получила за два года 7 480 тыс. песо прибыли. Отдельные компании получают 7 000 и даже 9 000% прибыли!

Именно безудержное стремление получать максимальные прибыли, в соответствии с основным экономическим законом современного капитализма, открытым великим Сталиным, и толкает американских монополистов к ограблению слаборазвитых стран и превращению их в свои колонии.

Аргентина является ярким примером того, как американские монополии в погоне за максимальными прибылями грабят эту страну, превращая ее в свой аграрно-сырьевой придаток.

В книге показано, как американские монополии используют в своих целях аргентинскую реакцию. Эти же монополии прибирают к рукам и английские компании в Аргентине. Нередко английские предприятия в Аргентине в действительности представляют интересы крупных американских финансовых и промышленных корпораций.

В главе «Тресты и политика» Х. Фукс убедительно показывает, что американские послы в Аргентине — это в первую очередь представители крупного американского капитала. Автор пишет: «Роль американских послов в Аргентине, помимо защиты интересов американских трестов и монополий вообще и осуществления политики государственного департамента, состоит в том, чтобы отстаивать интересы компаний, акционерами или директорами которых они являются» (стр. 116).

Книга Х. Фукса показывает, как американские монополии подчиняют государственный аппарат и диктуют свою волю странам, которым они оказывают «помощь».

Пример Аргентины убедительно показывает, что «Американский империализм выступает ныне не только как международный эксплуататор и поработитель народов, но и как сила, дезорганизующая экономику остальных капиталистических стран»¹.

Ценность работы Х. Фукса состоит в том, что она скучным языком цифр и фактов разоблачает звериный характер американского империализма.

Х. Фукс указывает в своей работе, что единственный путь спасения Аргентины «состоит в укреплении дипломатических, культурных и торговых отношений на абсолютно равных началах и на основе взаимной выгоды со всеми странами мира и, в частности, с Советским Союзом, странами народной демократии (Чехословакией, Венгрией, Польшей, Румынией, Болгарией, Албанией), а также с Китайской Народной Республикой и Германской Демократической Республикой. Эти страны имеют высоко развитую экономику, обладают гигантским техническим и промышленным потенциалом, который к тому же все время растет. Поэтому эти страны в состоянии снабжать Аргентину тем, что ей требуется для независимого экономического развития» (стр. 30).

¹ Г. Маленков, Отчётный доклад XIX съезду партии о работе Центрального Комитета ВКП(б), Госполитиздат, 1952, стр. 12.

Х. Фукс заканчивает свою книгу «Американские тресты против Аргентины» правильными выводами о том, что «американский империализм, проникший в решающие отрасли аргентинской экономики, является главным врагом экономической независимости и суверенитета страны». Проникновение американского империализма носит колонизаторский характер и сопровождается резким усилением реакционности аргентинского режима. Стараясь втянуть Аргентину в лагерь войны, американские колонизаторы принимают все меры к усилению фашизации этой страны.

Но народ Аргентины решительно выступает против происков американских империалистов, за национальную независимость, за мир, за улучшение жизни.

К сожалению, Х. Фукс не показал в своей книге борьбы аргентинского народа против монополий США. А ведь в стране происходит непрерывное укрепление демократических организаций. Систематические забастовки свидетельствуют, что ни полицейские преследования, ни стовор между руководителями правительственных профсоюзов и предпринимателей не могут помешать объединению рабочих сил, которое в настоящее время находит свое выражение в движении за демократизацию профсоюзов, за восстановление демократических прав. Только в 1949 г. в забастовках участвовало свыше 1,5 млн. трудящихся Аргентины.

Ширится народное движение против дороговизны жизни, за строительство жилищ; непрерывно растет национальное движение за мир, в котором начинают принимать участие самые широкие массы. Во главе мощного народного движения идет коммунистическая партия.

Трудящиеся Аргентины вместе со всем прогрессивным человечеством борются за мир против войны, за национальный суверенитет против американского империализма.

Под Стокгольмским воззванием в Аргентине подписалось 1,5 млн. человек, а под обращением Всемирного Совета Мира о заключении Пакта Мира между пятью великими державами подписалось более 4 млн. человек.

Товарищ Викторио Кодовилья, выступая на XIX съезде ВКП(б), сказал, что «Борьба за мир в Аргентине так

же, как и в других странах Латинской Америки, тесно связана с борьбой за национальную независимость»¹.

Когда в Аргентине стало известно, что правительство собирается послать войска в Корею, то по всей стране прокатилась мощная волна митингов и демонстраций. В Буэнос-Айресе прошла многотысячная демонстрация под лозунгами: «Не пойдем в Корею!», «Не хотим воевать против народа, борющегося за свою независимость!», «Не хотим быть наемниками американского империализма!»

Именно благодаря мощному движению народного протеста аргентинское правительство, несмотря на сильный нажим со стороны США, вынуждено было воздержаться от участия в корейской авантюре.

Все сильнее и сильнее звучит голос протеста аргентинских трудящихся, выступающих против американских империалистов, за независимость Аргентины. Наглое хозяйничание американских колонизаторов в Аргентине вызывает все большее возмущение самых широких слоев народа. Именно благодаря давлению народных масс правительство Аргентины вынуждено в отдельных случаях выступать против планов Уолл-стрита. Все это свидетельствует о том, что в Аргентине происходит внушительное сплочение сил мира, способных покончить с американским господством в стране и помешать развязыванию новой мировой войны.

Книга Х. Фукса раскрывает звериный характер американского империализма, стремящегося превратить латиноамериканские страны в свой военно-сырьевой придаток и использовать народы этих стран в качестве пушечного мяса в безумной попытке установить мировое господство. Книга Х. Фукса на примере Аргентины разоблачает ложь о том, что будто бы американские капиталисты помогают странам Латинской Америки. Американская «помощь» преследует лишь одну цель — расширить границы долларовой империи и полностью лишить латиноамериканские страны их политической и экономической независимости.

С. Гонционский.

¹ «Правда», 10 октября 1952 г.

ВВЕДЕНИЕ

Американский империализм в настоящее время является главным врагом человечества. Нажившись на двух последних мировых войнах, обратив страдания и кровь миллионов мужчин, женщин и детей в баснословные прибыли¹, он стремится теперь к мировому господству.

«Нам нужно продолжать увеличивать мощь наших вооруженных сил,— заявил Трумэн в своей речи в Сан-Франциско.— Нам нужно уделять бóльшую часть наших ресурсов для военных целей и меньше для гражданского потребления. В этот критический период мы просим народы Дальнего Востока постараться понять нас так же, как мы стараемся понять их. С помощью Управления экономического сотрудничества, программы четвертого пункта и других средств мы стараемся помочь народам»².

Гитлер тоже проповедовал лозунг «пушки вместо масла» и требовал от народов всего мира признания его «нового порядка»... Рассуждая о «спасительной миссии» американского империализма, Трумэн в своей речи далее

¹ Прибыли американских корпораций увеличились (без вычета налогов) с 9,3 млрд. долл. в 1940 г. до 34 млрд. долл. в 1948 г. Во втором квартале 1950 г. эти прибыли находились на годовом уровне 37,4 млрд. долл., превысив на 25% прибыли первого квартала этого года, находившиеся на годовом уровне 29,2 млрд. долл. Военная экономика приносит трестам огромные прибыли. 419 крупнейших американских промышленных корпораций получили в третьем квартале 1950 г. на 53,2% больше прибыли, чем в первом квартале 1949 г. (данные министерства торговли США и журнала «Джорнэл оф коммерс» от 24 октября 1950 г.).

² Речь Трумэна в Сан-Франциско 17 октября 1950 г.

В тот же день агентство Юнайтед Пресс сообщило об отправке Соединенными Штатами во Францию и Индокитай вооружения на

заявил: «...нельзя сказать, что нас не знают на Дальнем Востоке». И это действительно так. Истинное лицо американского империализма знают и у нас на континенте по целому ряду актов военной и экономической агрессии, совершенных Соединенными Штатами в прошлом (аннексия Техаса, Калифорнии и Нью-Мексико, принадлежавших Мексике; интервенция на островах Гаити, Кубе, в Центральной Америке, а также в Колумбии, Венесуэле и других странах). В начале XIX в. Соединенные Штаты обладали территорией в 1,9 млн. кв. км, к концу же века—уже около 8 млн. кв. км.

Американский империализм стремится прикрыть свою экспансионистскую, колонизаторскую политику напыщенными фразами о «помощи по плану Маршалла», «помощи слаборазвитым странам» и т. д. Доказано уже, что план Маршалла и пресловутый «четвертый пункт» программы Трумэна (о помощи «слаборазвитым» странам) отнюдь не направлены на восстановление экономики европейских стран или развитие экономики отсталых стран, а имеют лишь целью найти выход из экономического кризиса за счет других стран мира, превратить экономику стран, которым оказывается «помощь», в придаток крупных американских монополий и военной экономики Соединенных Штатов.

В связи с углубляющимся с каждым днем экономическим кризисом американские монополистические круги, направляющие внутреннюю и внешнюю политику США, устремились по пути безудержной гонки вооружений и военных авантюр, попирая все международные соглашения (Ялтинское, Потсдамское) и извращая цели Организации Объединенных наций. В Соединенных Штатах с 16 декабря 1950 г. даже введено чрезвычайное положение. Они толкают все капиталистические страны, находящиеся в их орбите, на тот же путь. Они усеяли мир морскими, авиационными и наземными военными базами,

сумму 2,4 млрд. долл., предназначенного для истребления народов Индокитая, борющихся за свою свободу; в другом сообщении в тот же день указывалось, что Соединенные Штаты направляют в Таиланд военные материалы и вооружение, а также офицеров и техников для обучения тайландских войск. В обмен на это марионеточное правительство Таиланда обязуется поставлять Соединенным Штатам «некоторые материалы».

связали все капиталистические страны сложной системой военных союзов (Атлантический пакт, Рио-де-Жанейрский пакт, Боготинский устав и др.). Они стремятся развязать третью мировую войну. Соединенные Штаты возглавляют лагерь фашизма и войны.

Но это одна сторона дела; другая сторона — все более возрастающее и организованное сопротивление народов всех стран мира, включая народ самих Соединенных Штатов, политике разжигания войны, проводимой американскими монополиями. Растет и крепнет всемирное движение сторонников мира, превратившееся в фактор первостепенной важности в международной политике. Расширяется и усиливается лагерь миролюбивых стран, возглавляемый Советским Союзом — оплотом мира во всем мире, свободы и независимости народов. В 1950 г. Советский Союз представил на рассмотрение Организации Объединенных наций программу мира, содержащую, в частности, следующее: осуждение пропаганды новой войны; запрещение атомной бомбы и объявление правительства, которое первым применит атомное оружие, военным преступником; заключение Пакта по укреплению мира между пятью великими державами; сокращение вооруженных сил на одну треть; установление контроля за соблюдением запрещения атомного оружия; оказание экономической помощи малоразвитым странам без навязывания со стороны нации, оказывающей эту помощь, условий, которые были бы равноценны предоставлению ей политических, экономических и военных привилегий; поощрение международной торговли на основах равенства и уважения суверенитета всех стран и без вмешательства во внутренние дела других государств.

Мир может и должен быть сохранен! Необходимо отстаивать экономическую независимость и национальный суверенитет стран, являющихся объектами алчности американских империалистов. «Американский колосс» стоит на глиняных ногах.

Данный труд имеет лишь целью установить степень проникновения американского капитала в Аргентину. Несомненно, эта проблема не охватывает всех вопросов, связанных с политикой американского империализма в Аргентине.

ЭКСПАНСИЯ АМЕРИКАНСКОГО ИМПЕРИАЛИЗМА В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ

«Начать приходится с возможно более точного и полного определения империализма. Империализм есть особая историческая стадия капитализма. Особенность эта троякая: империализм есть (1) — монополистический капитализм; (2) — паразитический или загнивающий капитализм; (3) — умирающий капитализм. Смена свободной конкуренции монополией есть коренная экономическая черта, *суть* империализма. Монополизм проявляется в 5 главных видах: 1) картели, синдикаты и тресты; концентрация производства достигла той степени, что породила эти монополистические союзы капиталистов; 2) монопольное положение крупных банков: 3—5 гигантских банков ворочают всей экономической жизнью Америки, Франции, Германии; 3) захват источников *сырья* трестами и финансовой олигархией (финансовый капитал есть монополистический промышленный капитал, слившийся с банковым капиталом); 4) раздел мира (экономический) международными картелями *начался*. Таких международных картелей, владеющих *всем* мировым рынком и делящих его «полюбовно», — пока война не *переделила* его — насчитывают уже *свыше ста!* Вывоз капитала, как особенно характерное явление в отличие от вывоза товаров при немонополистическом капитализме, стоит в тесной связи с экономическим и политически-территориальным разделом мира. 5) Раздел мира территориальный (колонии) *закончился*».

В. И. Ленин, Соч., т. 23, стр. 94—95.

За последние десять лет наблюдается особенно агрессивная экспансия американского империализма в Латинской Америке. Она привела к усилению господства аме-

риканских трестов в экономической и политической жизни стран Южной Америки, в частности Бразилии, Чили, Уругвая и Аргентины. Если ранее в указанных странах господствующие позиции занимал английский империализм, то теперь он оказался оттесненным на второе место.

В осуществлении своих колонизаторских планов американский империализм опирается на поддержку земельной олигархии и определенных слоев крупной национальной буржуазии. Интересы земельной олигархии и крупной национальной буржуазии переплетаются с интересами империалистических монополий, причем руководящая роль здесь принадлежит иностранному капиталу. Проникая в страну, империализм не только не уничтожает отсталые полуфеодалные формы социально-экономических отношений, но, напротив, опирается на них; одного этого факта достаточно, чтобы развеять легенду о «прогрессивной роли империализма», распространяемую его апологетами.

Еще В. И. Ленин указывал, что:

«...,финансовый капитал стремится к господству, а не к свободе» Политическая реакция по *всей* линии - свойство империализма»¹.

Это замечание полностью относится к Латинской Америке, где американский империализм толкает правительства земельной олигархии и крупной буржуазии на путь фашистской диктатуры и рассчитывает таким путем подавить антиимпериалистическую борьбу народов². Основным объектом, против которого выступает американский империализм и его агентура, являются коммунистические партии — знаменосцы борьбы рабочего класса и народов за насущные социально-экономические требования, за

¹ В. И. Ленин, Соч., т. 23, стр. 95.

² Иллюстрацией могут служить события, происшедшие в Пуэрто-Рико в конце 1950 г. Используя наглую провокацию, сострепанную в виде «заговора» против Трумэна, американская полиция с помощью состоящего на службе американских трестов пуэрто-риканского правительства Муньоса Марина учинила жестокую и кровавую расправу с народом Пуэрто-Рико, его национальными вождями, его коммунистической партией, борющимися за независимость и свободу родины, угнетаемой политически и экономически американскими корпорациями.

мир, свободу и независимость своих стран. В настоящее время американский империализм всеми средствами, экономическими и внеэкономическими — через Рио-де-Жанейрский пакт, Боготинский устав, через Организацию американских государств, — старается использовать экономику и вооруженные силы латиноамериканских стран для осуществления своего агрессивного авантюристического курса.

Соединенные Штаты рассматривают Латинскую Америку как свой основной резерв, как своего главного поставщика сырья, а в случае необходимости и пушечного мяса.

Что же касается Аргентины, то в последнее время политика капитуляции перед американским империализмом, которую осуществляют правящие перонистские круги, достигла своего кульминационного пункта, в частности экономика страны уже приспосабливается к потребностям Соединенных Штатов, обусловленным их военными авантюрами. Такая политика является источником огромных бедствий для национальной экономики и жестоких страданий для народа.

Из этого следует, что борьба против проникновения американского капитала представляет ныне основную задачу всех аргентинцев, кому дороги свобода и независимость своей родины.

Следует отметить, что если правящие перонистские круги и значительная часть руководителей так называемой постоянной оппозиции, представляющие земельную олигархию и крупный капитал, все больше капитулируют перед американским империализмом, то в самых широких кругах народа (принадлежащих как к перонизму, так и к оппозиции) — в рабочем классе, среди крестьянства, интеллигенции, мелкой буржуазии и прогрессивной части национальной буржуазии — все сильнее крепнет национальное сознание, что создает благоприятные условия для организации *общенационального* фронта борьбы против империализма, в защиту демократии и мира.

Отчетливое представление об усиливающемся проникновении американского империализма в Латинскую Америку дают следующие цифры, показывающие рост американских капиталовложений (в млн. долл.):

1913 г.	1 242 ¹
1938 г.	4 370 ²
1948 г.	5 720 ³

Это, конечно, не означает, что в Латинской Америке исчезли капиталовложения других империалистов и, как отмечалось, в частности, английских. Напротив, империалисты других стран продолжают отчаянно бороться за сохранение своих позиций.

Английский империализм продолжает удерживать в своих руках важные позиции в Аргентине, так как Англия является традиционным рынком сбыта аргентинских сельскохозяйственных продуктов; Соединенные Штаты не могут занять место Англии, так как их сельскохозяйственная продукция сходна с аргентинской и закупка сельскохозяйственных продуктов у Аргентины была бы для них выгодной только на условиях полной монополии, в ограниченных размерах и по низким ценам.

«Известно, что общая агрессивная политика крупных капиталистических стран — в первую очередь Соединенных Штатов и Англии — в отношении Советского Союза, стран народной демократии и всех народов, борющихся за свободу и экономическую и политическую независимость, политика, которая имеет целью подчинение этих стран своему господству и их ограбление (именно этим целям служат Рио-де-Жанейрский пакт, план Маршалла, Западный союз и Северо-атлантический пакт, а также программа Трумэна о «помощи отсталым странам»), не только не устраняет межимпериалистических противоречий, то есть противоречий, существующих в лагере капитализма, и борьбы империалистических стран за сферы стратегического влияния, сферы приложения капиталов и рынки сбыта товаров, но, напротив, эти противоречия все больше обостряются» ⁴.

В одном из последних докладов Экономической комиссии ООН для Латинской Америки отмечалось, что иностранные капиталовложения в латиноамериканских

¹ Max Winkler, Las inversiones yanquis en la Argentina.

² American Direct Investment in Foreign Countries, Department of Commerce of the U.S.A.

³ Economía de Latinoamérica; publicación de la O.N.U.; año 1948.

⁴ Передовая в журнале «Нуэва эра», № 4, июль 1949 г.

странах сосредоточены «в основном или в производстве сырья и продовольственных товаров, предназначенных главным образом для экспорта, или в производстве либо в сборке промышленной продукции, предназначенной для внутреннего рынка, филиалами или дочерними предприятиями фирм, имеющих капиталовложения в этих странах. В первом случае требуются сравнительно крупные капиталовложения; это такие отрасли промышленности, как мясная и сахарная, в которых иностранный капитал до последнего времени играл преобладающую роль, а в некоторых странах преобладает еще и теперь. Второй тип капиталовложений получил развитие в особенности со времени первой мировой войны; в последние годы эти капиталовложения стали объединяться с национальными капиталами»¹.

По официальным данным американской статистики, в 1943 г. лишь 13% общей суммы американских капиталов в странах Латинской Америки было вложено в промышленное производство. Капиталы, вложенные в промышленные предприятия, распределялись следующим образом (в млн. долл.)²:

Аргентина	101	Коста-Рика	0,7
Боливия	0,5	Куба	65
Бразилия	64,4	Чили	27,5
Колумбия	5,8	Уругвай	16,8

Необходимо отметить, что эти капиталовложения в большинстве своем, как, например, в Аргентине, Кубе, Уругвае, Чили, Бразилии, относятся к мясохолодильным и сахарным предприятиям, горнорудной и некоторым другим видам промышленности.

«Что же касается вложения американских капиталов в развитие национальной (аргентинской — *Ред.*) промышленности с целью производства промышленных товаров для снабжения внутреннего рынка, то оно осуществляется как путем создания собственных предприятий, так и через смешанные компании и ограничивается развитием тех отраслей промышленности, которые являются подсоб-

¹ Informe económico sobre la America Latina, de la O.N.U.; 1948, pág. 51.

² Census of American Owned Assets in Foreign Countries (U.S. Treasury Department, 1947).

ными для американских предприятий и не могут составить серьезной конкуренции для их продукции.

Таким путем финансовый, промышленный и торговый американский капитал получает прибыли как «национальный» капитал, участвуя в различных смешанных предприятиях, в которых принимают участие местные частные и государственные капиталы, а также как импортер сырья, горючего и продовольствия и экспортер машинного оборудования и промышленных товаров.

Кроме того, развивая свои собственные предприятия и смешанные компании, американские капиталисты в союзе с крупными местными капиталистами поглощают мало-помалу мелкие и средние предприятия и, таким образом, получают возможность контролировать экономику латиноамериканских стран, поощряя или задерживая развитие той или иной отрасли промышленности, а также «регулировать» внутренний рынок в соответствии со своими монополистическими интересами»¹.

Цель, к которой стремится американский империализм, — превращение стран Латинской Америки в экономические придатки Соединенных Штатов, а не развитие их собственной экономики. В докладе об Аргентине, опубликованном чикагским журналом «Армур фаундейшн», среди невыгодных отраслей промышленности, которые не рекомендуется развивать, указаны следующие: «производство основных химических продуктов, выплавка железа, стали, сплавов других металлов и т. д.»

Зато среди выгодных для страны предприятий указываются «мясохолодильные заводы, мельницы, макаронные фабрики, винодельные заводы и другие предприятия пищевой промышленности»².

АМЕРИКАНСКИЙ ИМПЕРИАЛИЗМ И ТОРГОВЛЯ ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИХ СТРАН

Тяготение империалистических капиталов к внешней торговле Латинской Америки проявляется со всей очевидностью.

¹ V. Codovilla, *Será América Latina Colonia yanqui?*; pág. 20.

² *La estructura económica u el desarrollo industrial de la República Argentina*; informe de la Armour Foundation de Chicago; págs 78, 82; año 1944.

В. И. Ленин отмечал, что «Вывоз капитала за границу становится средством поощрять вывоз товаров за границу»¹.

За период с 1937 по 1939 г. Латинская Америка закупила в Соединенных Штатах товаров на сумму 530 млн. долл. Во время последней мировой войны — благодаря тому, что Соединенные Штаты производили крупные закупки, ограничивая вместе с тем свой экспорт, — страны Латинской Америки накопили в США запасы золота и долларов. Само собой разумеется, что Соединенные Штаты по окончании войны не позволили, чтобы эти запасы вышли из их страны и чтобы Латинская Америка могла ими свободно распоряжаться для закупок того, что ей более необходимо. В обмен на эти запасы золота и долларов США стали вывозить в Латинскую Америку продукты и товары второстепенной важности, в сбыте которых они были заинтересованы. Торговля Соединенных Штатов с Латинской Америкой выразилась, таким образом, в следующих цифрах (в млн. долл.):

	1947 г.	1948 г.
Экспорт	4 100	3 165
Импорт	2 150	2 352

В 1949 г. эта разница между экспортом и импортом существенно не изменилась². В 1950 г. вследствие недостатка долларов, вызванного вымогательством американского империализма и активизацией торговли США с европейскими странами, латиноамериканские закупки в Соединенных Штатах достигли за первые 9 месяцев 2 013 362 438 долл. При этом увеличился и американский импорт из Латинской Америки, главным образом так называемых стратегических материалов и товаров, в которых ощущается потребность в условиях военной экономики — нефти, минералов, шерсти, кофе и т. д. (сообщение агентства Юнайтед Пресс от 20 ноября 1950 г.).

Латиноамериканские страны покупают у Соединенных Штатов только то, что те хотят сбыть (а именно: промыш-

¹ В. И. Ленин, Соч., т. 22, стр. 232.

² Помощник министра торговли США К. Уитней, касаясь американских капиталовложений в соответствии с четвертым пунктом программы Трумэна, заявил, что «заграничные капиталовложения прямо стимулируют американский экспорт».

ленные товары, химические продукты, автомобили и т. д.), и по весьма высоким ценам, тогда как Соединенные Штаты приобретают сырье (нефть, медь, олово, кожи, овчины и т. д.) в латиноамериканских странах по очень низким ценам. Закупки Соединенных Штатов распределяются следующим образом (в процентах ко всему американскому импорту из Латинской Америки)¹:

Кофе	27,4
Сахар	19,1
Черные металлы	10,4
Нефть	8,0
Медь и олово	7,1
Текстильное волокно	6,6
Необработанная шерсть	3,7
Семена масличных культур и растительное масло	3,3
Какао и какаовые бобы	3,3
Бананы	2,3
Овощи	1,7
Кожи и шкуры	1,7
Табак в листьях	1,7
Другие товары (селитра, сырой каучук, резина)	<u>3,7</u>
	100,0

Латиноамериканские страны продают Соединенным Штатам сырье и сельскохозяйственные продукты. Речь, следовательно, идет о полукOLONиальной зависимости этих стран от США.

В отношении промышленных товаров латиноамериканские страны почти полностью зависят от произвола Соединенных Штатов. Положение усугубляется еще и тем, что добыча полезных ископаемых (в Чили, Боливии, Перу, Венесуэле и других странах) производится самими американскими трестами. Наглое вмешательство Соединенных Штатов проявляется и в том, что они принуждают латиноамериканские страны сводить свою экономику почти целиком к производству того, в чем нуждаются Соединенные Штаты. Так обстоит дело с сахаром на

¹ Boletín de la Unión Panamericana, Julio de 1948; pág. 384.

Кубе, с фруктами в Центральной Америке, с кофе в Бразилии, с медью в Чили и т. д., причем производство всего этого также находится в руках американских трестов.

АМЕРИКАНСКИЙ ИМПЕРИАЛИЗМ И ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ АРГЕНТИНЫ

Аргентина не является исключением из этого правила. Данные о торговле между Аргентиной и Соединенными Штатами весьма красноречивы.

За 1947, 1948 и 1949 гг. закупки Аргентины в Соединенных Штатах достигли 4 678 млн. песо, тогда как Соединенные Штаты приобрели товаров у Аргентины лишь на сумму 1 530 млн. песо. Около 60% проданных Соединенным Штатам товаров составляли невытая и необработанная шерсть и невыделанные кожи, а остальное — казеин, дубильный экстракт квебрахо, консервированное мясо, сыр и другие товары. При этом не следует забывать, что аргентинское правительство произвело девальвацию песо по отношению к доллару — более чем на 30% в конце сентября 1949 г. и дополнительно — от 25 до 40% в августе 1950 г. Это было сделано с целью поддержать сбыт шерсти, кож и таннина (дубильный экстракт). В результате американские коммерсанты получают за те же деньги большее количество аргентинских продуктов. Тот вопиющий факт, что аргентинская промышленность продолжает ощущать острую потребность в оборудовании, инструментах и т. п. (Управление государственных нефтепромыслов не имеет, например, нужного оборудования для увеличения добычи нефти), показывает, на что были израсходованы в Соединенных Штатах 4 678 млн. песо. На эти средства было куплено много железного лома и излишков военного имущества.

Широко известны также факты вмешательства Соединенных Штатов во внутренние дела Аргентины при заключении ею торговых договоров с соседними странами. Генерал Перон 1 мая 1948 г. в своем президентском послании отмечал:

«В Боливии до последнего времени в наши отношения вероломно вмешивались чуждые интересы. В Чили случилось нечто подобное же. Думаю, что было бы правильным, если бы конкуренция никогда не доходила до таких

крайностей, ибо часто она направлена против доброй гармонии, которая должна существовать между странами континента».

В начале 1948 г. аргентинским правительством был издан декрет, обязывавший Управление военного производства построить завод для выплавки олова из боливийской руды, которая должна была ввозиться в Аргентину по договору от 26 марта 1947 г.

Однако этот договор не вступил в силу. Американские тресты, контролирующие добычу олова в Боливии, меди и угля в Чили и прочих природных богатств в других южноамериканских странах, не допускают покупки Аргентиной необработанного сырья. Они сами заинтересованы отправлять из Соединенных Штатов в Латинскую Америку промышленные товары, вырабатываемые из сырья, добываемого в латиноамериканских странах¹.

Грабительская торговля Соединенных Штатов с Аргентиной привела последнюю к потере более 3 млрд. песо золотом и валютой.

«ТРЕТЬЯ ПОЗИЦИЯ»

Викторио Кодовилья отмечал, что «третья позиция» — это дымовая завеса, за которой правительства, придерживающиеся этой позиции, направляют свои страны в лагерь «континентальной», или «западной», коалиции, то есть на службу американскому империализму².

Факты показывают, что коммунистическая партия была права. Подтверждением этому служит ратификация Рио-де-Жанейрского пакта, солидарность перонистского правительства с американскими преступниками в их агрессии в Корею, деятельность аргентинской делегации в ООН на стороне блока поджигателей войны во главе с Соединенными Штатами против блока миролюбивых стран, возглавляемого Советским Союзом. Вспомним и

¹ Мощная американская компания «Бетлехем стил корпорейшн» вложила в разработки залежей железной руды в бассейне реки Ориноко (Венесуэла) 50 млн. долл. На пароходах этой компании железная руда будет отправляться для выплавки металла в Соединенные Штаты.

² V. Codovilla, ¿ Hacia dónde marcha el mundo?; ed Anteo, 1948, pág. 273.

последние уступки, сделанные Соединенным Штатам миссией министра финансов Серейхо.

О некоторых из этих уступок объявил один из ответственных чиновников государственного департамента США Роллин С. Этвуд в своей речи 2 мая 1950 г. в клубе управляющих американскими экспортными фирмами, а также бывший американский посол в Аргентине С. Гриффит в речи 27 октября 1950 г., произнесенной им на собрании нью-йоркской ассоциации банкиров. Уступки эти таковы:

1. Аргентина разрешила американской компании «Свифт интернейшнел» перенести свою резиденцию из Аргентины в Соединенные Штаты и перевести накопленные ею активы.

2. Аргентина предоставила американским компаниям «Пан америкэн эйруэйс» и «Панагра» («Пан америкэн грейс эйруэйс, инк.») право перевести по курсу, существовавшему до последней девальвации аргентинского песо, средства, вырученные от операций до девальвации.

3. Аргентина предоставила американской авиационной компании «Бранифф» право довести свою авиалинию из Соединенных Штатов через Асунсьон до Аргентины.

4. Аргентина и Соединенные Штаты вступили в двухсторонние переговоры о маршрутах воздушного сообщения.

5. Аргентина и Соединенные Штаты начали переговоры о заключении договора о дружбе, торговле и судоходстве.

6. Аргентина и Соединенные Штаты договорились о заключении в ближайшее время соглашения по вопросу о взаимных налоговых расчетах. Речь идет об освобождении от обложения налогами американских капиталовложений в Аргентине и доходов от них.

7. Аргентина разработала с представителями американской кинематографии план, предусматривающий ввоз американских фильмов; рассмотрен также вопрос о прибылях, накопленных американскими предприятиями

8. Аргентинские правительственные чиновники и представители компании «Америкэн энд форин пауэр компани», эксплуатирующей электростанции в Аргентине под маркой АНСЭК (Компанья де электрисадад де лос Андес, дель Норте Архентина, дель Суд, дель Эсте Архен-

тина и компания Централь Архентина де электрисадад), обсудили вопрос о капиталовложениях этой компании.

9. Аргентинские правительственные чиновники и представители нефтяных компаний группы «Стандард ойл» и «Ультрамар петролеум К°» пришли к удовлетворительному разрешению возникших у них трудностей в текущей деятельности и обсудили также способы разрешения проблем постоянного характера.

10. Американским компаниям будут предоставлены гарантии получения «справедливых прибылей». С. Гриффит в своей речи с удовлетворением отметил, что Аргентина подписала Рио-де-Жанейроский пакт, что «генерал Перон — ожесточенный враг коммунизма» и что, если в Аргентине и существуют законы, ограничивающие свободу, то это лишь потому, что «Аргентина еще не вполне подготовлена к тому, что мы именуем полной демократией».

Эти и многие другие уступки, которые мы прокомментируем в различных главах этой книги, были сделаны в обмен на заем в 125 млн. долл., являющийся одним из самых кабальных и наносящих огромный ущерб займов, которые когда-либо предоставлялись Аргентине. Это значит, что было отдано все и не получено ничего!

«Третья позиция» разоблачена как явно проамериканская и потому противоречащая подлинно национальным интересам Аргентины. Позиция, которая действительно отвечает интересам страны, состояла и состоит в укреплении дипломатических, культурных и торговых отношений на абсолютно равных началах и на основе взаимной выгоды со всеми странами мира и, в частности, с Советским Союзом, странами народной демократии (Чехословакией, Венгрией, Польшей, Румынией, Болгарией, Албанией), а также с Китайской Народной Республикой и Германской Демократической Республикой. Эти страны имеют высоко развитую экономику, обладают гигантским техническим и промышленным потенциалом, который к тому же все время растет. Поэтому эти страны в состоянии снабжать Аргентину тем, что ей требуется для независимого экономического развития (усовершенствованное оборудование, монтаж целых промышленных предприятий и т. д.). Доставленные в Аргентину венгерские дизельные локомотивы и чехословацкие тракторы наглядно показы-

вают выгоды, которые принесли бы стране регулярные, а не случайные торговые связи с этими и другими странами, то есть сколь выгодным было бы для Аргентины выйти в области торговых отношений из орбиты империалистических стран. Однако для этого требуется подлинно национальное правительство, которое проводило бы внешнюю политику, независимую от влияния империализма.

ПРОТИВ ВОЙН И ИМПЕРИАЛИЗМА

Против империалистических людоедов с их миллионами долларов, с их планами войны и эксплуатации поднимаются народы, поднимаются люди — этот «самый драгоценный капитал». Они повергнут империализм в прах и создадут новый, более счастливый мир, мир без войны и угнетения.

И. В. Сталин указывал, что «Эра безмятежной эксплуатации и угнетения колоний и зависимых стран прошла».

Наступила эра освободительных революций в колониях и зависимых странах, эра пробуждения пролетариата этих стран, эра его гегемонии в революции»¹.

РОСТ АМЕРИКАНСКИХ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ В АРГЕНТИНЕ

«Аргентинская экономика была аграрным придатком английского империализма. Именно в эти годы (1912—1915) началось усиление проникновения германского и американского капитала, в особенности в мясохолодильную промышленность»².

Еще в конце прошлого века появились первые американские капиталовложения в Аргентине — «Эквитебл иншуренс» (мощная страховая компания) и «Юнайтед шу мэшинери К^о» (обувная компания). Однако первые крупные капиталовложения были сделаны в 1907 г. в мясохолодильную промышленность.

¹ И. В. Сталин, Соч., т. 10, стр. 245.

² Esbozo de historia del Partido Comunista de la Argentina («Краткий курс истории коммунистической партии Аргентины», под редакцией комиссии Центрального комитета коммунистической партии Аргентины, стр. 15, раздел, касающийся первого десятилетия XX в.).

После окончания первой мировой войны американские капиталовложения в Аргентине значительно возросли; были учреждены химические предприятия («Дюпериаль» — в 1920 г.), горнорудные («Нейшнел лед К°») и др. Рост американских капиталовложений характеризуется следующими данными:

1913 г. 40 млн. долл.

1926 г. 600 млн. долл.

Ясно, что бо́льшая часть этой суммы в 600 млн. долл. относится к правительственным займам. В 1930 г. отмечается новое увеличение американских капиталовложений в Аргентине. Укрепляет свои позиции «Стандард ойл», учреждаются предприятия «Гудиир» (1930) и другие.

Алчность империалистических компаний растет неудержимо. Стремясь подчинить своему контролю всю экономику страны и в особенности добычу нефти, они явились вдохновителями фашистского военного переворота 6 сентября 1930 г., одной из целей которого было поставить у власти правительство, готовое служить интересам американского империализма.

В 1941 г. в палате депутатов национального конгресса были оглашены данные об американских капиталовложениях в стране. Эти капиталовложения достигли к тому времени 1 771 254 тыс. песо.

Во время второй мировой войны и после нее американский капитал поглотил важные предприятия, принадлежавшие ранее английскому, французскому, бельгийскому и германскому капиталу. Американские тресты расширили за этот период свою сферу влияния в Аргентине до такой степени, что их капиталовложения заняли первое место среди всех иностранных капиталовложений, и захватили ключевые позиции в промышленности, торговле и коммунальном хозяйстве страны.

В 1949 г. американские капиталовложения достигли 2 874 616 тыс. песо.

Таким образом, за последние десять лет эти капиталовложения увеличились более чем на миллиард песо.

Число компаний по отраслям хозяйства. Согласно данным, опубликованным в 1940 г. Министерством торговли

США, американские капиталы в Аргентине были вложены в следующие отрасли хозяйства (в тыс. песо):

Промышленность (54 компании)	316 300
Торговля (28 компаний)	97 432
Коммунальное обслуживание (12 компаний)	888 424
Другие отрасли (11 компаний)	249 624
<u>Всего 125 компаний с капиталом</u>	<u>1 551 780</u>

В 1949 г., по данным, опубликованным в Справочнике акционерных обществ и в бюллетенях Министерства юстиции, анализирующих деятельность акционерных обществ, а также в журналах «Больша де Комерсио», «Ла Информасьон», «Комаоти», «Монитор де сосьедадес анонимас» и др., капиталовложения по отраслям хозяйства распределялись следующим образом (в тыс. песо):

Промышленность (108 компаний)	1 075 720
Торговля (135 компаний)	234 018
Финансы (21 компания)	117 191
Коммунальное обслуживание (18 компаний)	1 418 217
Страховые общества и банки (11 компаний)	27 970
Транспорт и другие отрасли (22 компании)	1 500
<u>Всего 315 компаний с капиталом</u>	<u>2 874 616</u>

В приведенных данных размеры капиталовложений 80 компаний из 315 не учтены, так как большинство из них являются филиалами иностранных компаний и данных о своих капиталовложениях не публикуют.

Интересно проанализировать, в какие предприятия были вложены капиталы промышленных компаний:

4 мясохолодильных завода	186 400 тыс. песо
5 текстильных фабрик	174 163 „ „
13 металлургических заводов	164 800 „ „
12 нефтепромыслов	152 000 „ „
33 химических и фармацевтических завода	143 680 „ „
3 каучуковых и шинных завода	56 000 „ „
6 цементных заводов и заводов строй- материалов	54 500 „ „
8 заводов электрооборудования	53 220 „ „

10 предприятий пищевой промышленности	30 487 тыс. песо
4 стекольных завода	23 450 „ „
10 различных других фабрик и заводов	37 020 „ „

Итого 108 компаний с капиталом 1 075 720 тыс. песо

Капиталовложения в промышленность сосредоточены, в первую очередь, в мясохолодильной и текстильной промышленности (хлопчатобумажные фабрики и фабрики искусственного волокна); далее следуют мелкая металлообрабатывающая промышленность, нефтяные предприятия «Стандард ойл» и «Ультрамар». 33 предприятия, фигурирующие под рубрикой «химические и фармацевтические заводы»,—это по большей части заводы медицинских препаратов, косметических товаров и т. п. Тенденция американского капитала в промышленности заключается в том, чтобы скупить уже работающие предприятия, подчинив их промышленным корпорациям Соединенных Штатов, и монополизировать некоторые основные отрасли хозяйства, такие как мясохолодильная, химическая и электростанции. В отдельных случаях, как, например, в текстильной промышленности, они организуют крупные предприятия, в задачу которых входит ликвидация мелких национальных фабрик.

Как уже отмечалось, американские капиталовложения не только не ведут к подлинному промышленному развитию страны, а, наоборот, только тормозят его. Американцы не поощряют создание тяжелой промышленности, а сосредоточивают свое внимание на развитии мелкой обрабатывающей промышленности. Построенные ими фабрики входят в качестве дочерних предприятий в крупные корпорации Соединенных Штатов. Когда это соответствует их интересам, они без колебаний закрывают свои предприятия — как это произошло с «Дженерал моторс», а также в мясохолодильной промышленности, на нефтепромыслах, в производстве таннина и т. д., — не обращая внимания на то, что на улицу выбрасываются десятки тысяч рабочих, и не задумываясь над тем, какой ущерб они приносят национальной экономике.

Когда американские империалисты рассуждают о «здоровой индустриализации» (резолуция Боготинской

конференции от 1 мая 1948 г.), то это значит, что они стремятся к превращению промышленных предприятий латиноамериканских стран в простые придатки американской промышленности. Чтобы не оставалось ни малейшего сомнения, что именно понимают американцы под «помощью» другим странам в деле их индустриализации, приведем следующее заявление заведующего отделом латиноамериканских стран государственного департамента США Поля С. Дэниэлса, сделанное им 25 мая 1949 г.:

«Индустриализация стран Латинской Америки должна заключаться не в том, чтобы создавать крупные металлургические центры, наподобие существующих в Питтсбурге, а в том, чтобы создавать промышленные предприятия типа обувных фабрик, консервных заводов и т. п. с целью лучшего использования их естественных богатств».

Выступая с этим заявлением, Дэниэлс имел в виду главным образом Аргентину.

Ежегодные прибыли только 153 американских компаний в Аргентине составляют в последние два года в среднем 1 176 255 тыс. песо в год.

Таковы астрономические прибыли, которые получают американские тресты путем ограбления народа Аргентины.

Размер американских капиталовложений. Не следует думать, что 2 874 616 тыс. песо выражают весь объем американских капиталовложений, давящих на аргентинскую экономику и политику. Нужно иметь в виду, что в экономической жизни страны американские компании захватили ключевые позиции (нефтепромыслы, шахты, электростанции), что они тесно связаны с земельной олигархией и широкими слоями национальной буржуазии и, что всего важнее, они накладывают на промышленную деятельность страны уничижительный отпечаток колониального господства, поскольку в стране производится лишь то, что угодно американским корпорациям.

Вместе с тем американские корпорации усилили свое влияние и через так называемые холдинг-компании — финансовые объединения, которые, не имея больших капиталов, господствуют во многих предприятиях, имеющих значительные капиталы, в качестве смешанных акционерных обществ (предприятия, организованные при участии

государственных и частных капиталов), у которых аргентинское только название.

Данные о проникновении американского империализма показывают, что капитуляция правящих перонистских кругов перед Уолл-стритом вызывает дальнейшее развитие процесса колонизации Аргентины американскими монополиями, которые уже и без того проникли во все отрасли национальной экономики.

Заем в 125 миллионов долларов. 13 ноября 1950 г. в Вашингтоне было подписано соглашение, по которому Экспортно-импортный банк США (американское правительственное учреждение) предоставил Объединению аргентинских банков под гарантию Центрального банка Аргентины заем в 125 млн. долл. сроком на десять лет с уплатой 3,5% годовых начиная с 1954 г. Официальный характер этого займа виден прежде всего из того, что со стороны Соединенных Штатов действует правительственное учреждение — Экспортно-импортный банк, руководимый государственным департаментом США. Аргентина, со своей стороны, представлена десятью национальными банками, из которых три — правительственные (Национальный банк, Банк промышленного кредита и Банк провинции Буэнос-Айрес). Учитывая, что аргентинская банковская система контролируется правительством и что Центральный банк выступает гарантом указанной операции, эта последняя действительно является займом государства государству.

Колонизаторский характер этого займа бросается в глаза, если принять во внимание длительность предварительных переговоров, обстоятельства, при которых он был предоставлен, а также и самые условия займа. Переговоры о предоставлении займа, тянувшиеся с начала 1950 г. до ноября того же года, принесли немало унижений национальному чувству аргентинцев (постоянные поездки правительственных чиновников в Америку, путешествие министра финансов) ¹.

¹ На вопросы, с которыми агентство Ассошиэтед Пресс обратилось к министру финансов Серейхо во время его поездки в Вашингтон 6 апреля 1950 г., последний ответил: «Как я уже ранее неоднократно заявлял, мои переговоры и деловые встречи в этой стране имели целью дать толчок эффективному и немедленному

Чтобы получить заем, пришлось пойти на многие уступки компаниям «Стандард ойл», «Панагра», «Свифт» и др., что нанесло ущерб национальным интересам и суверенитету Аргентины, например разрешение на вывоз из страны прибылей американских компаний, действующих в Аргентине. В сообщении Экспортно-импортного банка об этом займе (как передавало агентство Юнайтед Пресс 13 ноября 1950 г.), между прочим, указывалось, что «28 августа 1950 г. министр финансов Аргентины издал распоряжение, разрешающее перевод в долларах до 5% текущих доходов. Центральный банк Аргентины с разрешения министра финансов дал согласие переводить накопившиеся суммы, как только финансовые возможности Аргентины позволят это сделать».

Ясно, что любое правительство, которому дороги национальные интересы, потребовало бы использования получаемых иностранными предприятиями прибылей в самой Аргентине. Что же касается условий займа, то выходит, что до Аргентины не дойдет ни одного доллара. 125 миллионов долларов будут использованы на выплату американским капиталистам прежней задолженности по закупкам американских товаров, а также по долгам Центрального банка Аргентины. Раньше при получении аргентинским правительством земельной олигархии займов правительственные учреждения могли, по крайней мере, самостоятельно распоряжаться расходом полученных сумм. Теперь же даже и это не допускалось. В соответствии с условиями соглашения о займе (опубликованного в газетах 14 ноября 1950 г.) ссуды должны регистрироваться в работающей в США специальной комиссии Центрального банка Аргентины, действующей в качестве представителя аргентинских коммерческих банков. Центральный банк, со своей стороны, должен будет заверять ссуды и сумму задолженности Экспортно-импортному банку, ходатайствуя перед последним об их оплате и включении в счет предоставленного кредита.

развитию аргентино-американской торговли и поощрить приток капиталов в нашу страну... Мои беседы с банкирами и представителями предприятий в Нью-Йорке соответствовали данной задаче, поскольку восстановление традиционных путей коммерческого и банковского кредита составляет одно из действенных средств для достижения этой цели».

Экспортно-импортный банк будет производить платежи по ссудам, если «сочтет их соответствующими соглашению в рамках обусловленного кредита». Это означает, что недостаточно ни заверения, ни гарантии Центрального банка для того, чтобы была разрешена выдача ссуды, так как только Экспортно-импортный банк может распоряжаться кредитными фондами и устанавливать, соответствует ли выдача ссуды условиям соглашения.

Следовательно, во-первых, заем был предоставлен Соединенными Штатами для того, чтобы Аргентина расплатилась с американскими кредиторами (Аргентина уже выплатила часть этого долга и выделила 30% своих долларовых поступлений для выплаты процентов; к концу мая 1950 г. этот долг составлял примерно 100 млн. долл.).

Во-вторых, ранее, при предоставлении займа даже на обременительных условиях, получавшее его правительство все же распоряжалось средствами самостоятельно. В данном же случае правительство Перона согласилось с условиями, навязанными американским правительством, по которым последнее будет распоряжаться предоставленными по займу средствами через Экспортно-импортный банк.

В-третьих, потребовалась гарантия 10 аргентинских банков с высшей гарантией Центрального банка, являющейся не чем иным, как гарантией самого аргентинского государства...

БАНКИ, КОНТРОЛИРУЮЩИЕ АМЕРИКАНСКИЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ В АРГЕНТИНЕ

Морганы, Рокфеллеры, Дюпоны, Меллоны — эти наиболее мощные финансовые группы — оказывают преобладающее влияние на американскую экономическую и политическую жизнь. Они же являются вдохновителями американской политики во всем мире и, в частности, в Аргентине. Морганы, контролирующие в Соединенных Штатах около 440 корпораций с общим капиталом¹ в 120 млрд. долл. и имеющие свыше 5 млрд. долл. капиталовложений за границей, действуют в Аргентине через

¹ Под капиталом корпораций и компаний автор имеет в виду активы.—Прим. ред.

следующие компании: «Стандард ойл», «Вест Индиа ойл», «Компанья натива де петролеа», «Лубрикантина», «Ла-Република», «Ситиз сервис ойл», «Суртидорес Вико», «Компанья транспортадора де петролео», «Петролифера дель Кармен», «Ультрамар», «Галена сигнэл ойл», «Нейшнел Лид К°», «Аллис Чалмерс мэнюфэчсеринг», «Фокс филм Архентина», «Кока-кола» и т. д.

Капиталовложения этой группы в Аргентине — 200 млн. песо, а общие доходы нескольких ее компаний за два года — 130 млн. песо.

От группы Рокфеллера¹, контролирующей в Соединенных Штатах 280 корпораций с капиталом в 40 млрд. долл., зависят следующие компании, действующие в Аргентине: «Файерстон де ла Архентина», «Нейшнел сити бэнк оф Бостон», «Шарп энд Дом», «Интернейшнел телефон энд телеграф», «Интернациональ де радио», «Компанья Архентина де телефонос», «Олл Америкэн кэйблз», «Кейз К°», «Джонс Мэнвилл Боли», «Пульман стандард кар экспорт», АНСЭК («Компанья де электрисидад Андес, дель Норте, Суд, Эсте и Сентраль»), СОФИНА («Сосьете финансьер де транспор э д'антреприз эндюстриель»), КАДЭ («Компанья Архентина де электрисидад») и связанная с ней Итало, «Дженерал электрик», «Гудиир», «Вильсон де ла Архентина» («Фригорификос»), «Уэстерн юнион телеграф», «Хоум иншуренс», «Морган, Стэнли К°», «Отис элевэйтор», «РКА Виктор», «Стандард электрик», «Болдуин локомотив», «Америкэн Палли К°», «Бетлехэм стил К°», «Континентал кэн корпорейшн», «Кодак Архентина» и т. д.

Список этот далеко не полный; общая сумма капиталовложений компаний группы Рокфеллера исчисляется в 1,4 млрд. песо. Прибыли только части этих предприятий, по данным за два года, составляют 220 млн. песо.

Группа «Дюпон де Немур», возглавляющая один из крупнейших химических трестов в капиталистическом мире, связана с английской «Империал кемикл», западно-германской «ИГ Фарбениндустри», бельгийской группой «Солвэй», французским трестом «Кюльман» и фирмами

¹ Нельсон Рокфеллер был назначен президентом Трумэном руководителем администрации по осуществлению четвертого пункта программы «помощи» отсталым странам.

«Эр ликид», «Монтекатини», «Сосчыета Дженерале де Италия».

В Аргентине эта группа контролирует «Индустриас кимикос Архентинас», «Дупериаль», «Электроклор», «Картучериа Орбеа Архентина», «Фабрика де асидо тарторако де Мендоса», «Дусило», «Дженерал моторс Архентина», «Юнайтед Стэйтс раббер экспорт» и др.

Капиталовложения этой группы превышают 200 млн. песо, а ее объявленные прибыли составляют, по данным за два года, 65 млн. песо.

Группа Меллона контролирует 80 корпораций в Соединенных Штатах с капиталом в 18 млрд. долл. В Аргентине под ее контролем находятся: «Вестингауз электрик интернасьонал», «Алюминио Архентина» и др.

Группа «Леман бразерс», связанная с Меллонами, контролирует «Мерк, кимика Архентина» и «Панамерикэн эйруэйс».

«Интернейшнел Пауэр Ко» контролирует «Компанья американа де сервисиос Публикос», «Лус электрика де трес арройос», «Лус электрика де Чубут».

Семейству Маккормик принадлежат «Интернейшнел харвестер» (капитал основной фирмы в США 110 млн. долл.), «Маккормик и компанья де велорес» и газета «Чикаго трибюн» (тираж 1 500 тыс. экземпляров).

Чикагская группа, действующая в Соединенных Штатах с капиталом в 4 млрд. долл., владеет в Аргентине компанией «Фригорификос Армур де ла Плата».

Бостонская группа, имеющая капитал в Соединенных Штатах 2 млн. долл., контролирует в Аргентине «Юнайтед фрут Ко» и «Юнайтед шу мэшинери Ко Архентина».

Помимо перечисленных, в Аргентине действует масса других американских компаний и филиалов крупных американских монополий и корпораций, в том числе «Форд», «Жиллет Архентина», «Гудиер», «Ликс Клетт», «Херст корпорейшн», «Эро», «Макимас Хоффман», «Интернейшнел бизнес мэшин», «Джексон инкорпорейшн», «Джонсон энд Джонсон», «Фригорификос ла Бланка», «Фригорификос Свифт», «Ла Кимика индустриаль де Архентина», «Мэсси Филлипс», «Миннеаполис молине Архентина», «Пибоди Архентина», «Рефинериас де маис», «Сосьедад де респонсабилидад лимитада» и другие.

АМЕРИКАНСКИЙ ИМПЕРИАЛИЗМ И АРГЕНТИНСКАЯ НЕФТЬ

«Время угнетения и применения силы прошло. Я пришел положить конец этой эпохе страданий и угнетений. Это — обет освободительной армии, страстно желающей скрепить своей кровью свободу Нового света».

*Сан-Мартин*¹.

Ныне на нашей земле завоевали себе плацдарм новые угнетатели. Новый Священный союз², воплощенный в американском империализме, сеет страдания и унижение среди народов и стремится завоевать мировое господство. Теперь нет в нем имен государей, но есть имя его хозяина, это имя — Уолл-стрит.

Верность идеям Сан-Мартина, являющимся символом борьбы за независимость и свободу против колонизаторских планов, означает в современных исторических условиях борьбу против империалистических трестов, которые, как увидим, вросли в самые жизненные центры аргентинской экономики, борьбу за уничтожение их эксплуатации.

Радость аргентинцев при открытии в 1907 г. черного золота в Комодоро Ривадавиа вскоре сменилась в результате стараний империалистов горьким разочарованием. Как только запахло нефтью, хищнические лапы «Стандард ойл» потянулись к нефтеносным землям Аргентины, стремясь отнять у ее народа право добывать горючее для удовлетворения своих собственных потребностей.

Генерал Москони, возглавлявший Управление государственных нефтепромыслов, следующим образом охарактеризовал зловещую деятельность компании «Стандард ойл»:

¹ Из воззвания Сан-Мартина при вступлении его войск на перуанскую территорию 13 февраля 1820 г. См. В. Mitre, Historia de San Martin.

² В 1815 г. в Европе был создан Священный союз, в который вошли самые могущественные монархи и одной из целей которого было подавить народное движение и помочь тем самым Фердинанду VII вновь поработить освободившиеся от испанского ига американские колонии.

«Крупные тресты, в частности «Стандард ойл», имеющие мрачную репутацию в своей собственной стране, применяют повсюду одни и те же средства для захвата нефтяных залежей и установления над ними своего господства. Золото, которым они располагают, и характерное для них отсутствие моральных принципов вызывают нездоровые стремления, приводят к измене и предательству, подкупу чиновников самого различного ранга, мелких служащих государственных учреждений, оказывающих содействие в удовлетворении административных ходатайств компаний, адвокатов (в отдельных случаях влиятельных) той страны, где эти компании действуют, с той целью, чтобы они защищали их интересы даже тогда, когда это противоречит интересам нации, послов в Вашингтоне, превращающихся в управляющих филиалами «Стандард ойл», видных политических деятелей, помогающих высокими государственным постов, которые становятся поверенными этих крупных трестов, судей, которые после проведения процессов компаний становятся адвокатами и получают солидные доходы, законодателей, вступающих в сговор с целью оказать содействие нефтяным компаниям, губернаторов, которые из заклятых врагов компаний становятся их решительными защитниками, государственных министров, предающих родину, не выполняющих своего долга и посягающих на интересы страны. Частые аморальные падения такого рода то и дело становятся достоянием гласности в Мексике, Соединенных Штатах, Колумбии, Аргентине и других странах в связи с ожесточенной борьбой, разгорающейся вокруг нефти — этого ценнейшего богатства»¹.

Проникновение компании «Стандард ойл» в Аргентину началось в 1918 г. с провинций Сальта и Жужуй. История империалистического треста Рокфеллера, капитал которого в Соединенных Штатах достигает 6 млрд. долл., — это история грабежа и порабощения. Черное золото, которым завладела «Стандард ойл», смешано с потоками крови многих народов. Характерные для «Стандард ойл» методы деятельности проявились и в Аргентине. Ожесточенную борьбу против этой зловещей империалистической корпорации развернуло Управление государственных

¹ A. Bunge, *La Guerra del Petroleo en la Argentina*, pág. 35.

нефтепромыслов, когда его возглавляли такие патриоты, как инженер Уэрго и генерал Москони. В доктрине, провозглашенной бывшим президентом Соединенных Штатов Кулиджем 27 апреля 1927 г. о нефтяных интересах, указывалось: «Личность и собственность американского подданного являются частью владений нации, даже когда они находятся за границей». Эта доктрина являлась и является законом для американских трестов. Недавно генеральный советник компании «Стандард ойл» в Соединенных Штатах Э. Джонсон заявил в американском сенате, что нефтяная промышленность должна пользоваться полной поддержкой правительства в своей внешней экспансии, что «всему миру должно стать известно, что эта промышленность опирается на постоянную и решительную поддержку со стороны правительства».

Империалистический саботаж. 1920—1929 годы были годами успешной деятельности Управления государственных нефтепромыслов. 1 августа 1929 г. эта организация снизила цену на нефть и была на пороге осуществления политики, направленной на то, чтобы сделать аргентинскую нефтяную промышленность независимой от империалистических корпораций.

Одной из причин, по которым американские империалисты поддержали переворот 6 сентября 1930 г., поставивший у власти военно-фашистского диктатора Урибуру, было именно стремление воспрепятствовать тому, чтобы аргентинская нефтяная промышленность стала независимой от англо-американских империалистических корпораций. Один американский писатель правильно отмечал, что государственный переворот 6 сентября 1930 г. был пропитан запахом нефти. Диктатура открыла период усиленного проникновения американских трестов, получавших различные привилегии.

Как мы увидим дальше, ныне в иной исторической ситуации происходит нечто подобное: фашистская диктатура, ликвидация демократических свобод, преследования и убийства — все это последствия того, что Аргентина все больше и больше становится объектом алчности американских трестов.

Интересно напомнить, что перед переворотом 6 сентября 1930 г. Советский Союз предлагал нефть, в которой

нуждалась Аргентина, по цене 10 сентаво за литр с доставкой в аргентинские порты.

Однако аргентинское правительство предоставило компании «Стандард ойл» новые привилегии. В 1936 г. между Управлением государственных нефтепромыслов и американской корпорацией были заключены секретные соглашения, в силу которых добыча нефти в Аргентине стала подчиняться американским интересам. В соответствии с этими соглашениями Управление государственных нефтепромыслов не имело права снижать цену на нефть, увеличивать добычу, а также импортировать больше определенного количества нефти. В дальнейшем положение не изменилось. Наоборот, попрежнему значительная часть аргентинской нефти находится в когтях трестов, а страна является ареной ожесточенной борьбы между американскими и английскими хищниками, стремящимися полностью подчинить себе аргентинский рынок.

В 1937 г. добыча нефти частными предприятиями составляла 1 438 400 *куб. м*, в 1948 г. — 1 042 402 *куб. м* и в 1949 г. — 1 011 200 *куб. м*. Общая же добыча равнялась: в 1943 г.—3 948 402 *куб. м*, в 1948 г.—3 692 493 *куб. м*. и в 1949 г.—3 591 300 *куб. м*¹. Из этого видно, что добыча нефти не только не увеличивается, но даже сокращается.

Добыча нефти Управлением государственных нефтепромыслов в 1943 г. составляла 2 632 901 *куб. м*, в 1948 г.—2 646 091 *куб. м*, в 1949 г. — 2 580 000 *куб. м*.

Таким образом, добыча нефти почти не увеличилась, а за последний год даже несколько сократилась, хотя потребности страны возросли. Директор по вопросам индустриализации Управления государственных нефтепромыслов в докладе, сделанном им в Военном клубе в 1949 г., отметил, что дефицит нефти, то есть разница между потреблением и добычей нефти, достиг в 1948 г. 5 750 тыс. *куб. м*. Он предсказал, что дефицит в 1951 г. составит 9 500 тыс. *куб. м*.

¹ За первые 6 месяцев 1950 г. добыча нефти частными предприятиями составила 566 тыс. *куб. м* против 591 700 *куб. м* за тот же период 1949 г. Источник: «Sintesis Estadística Mensual de la R. Argentina», Nov. 1950, pág. 53.

В то время как торжественно провозглашается экономическая независимость страны, политика, которую проводят правящие перонистские круги в вопросе о нефти, приводит к росту дефицита нефти, являющейся основой, на которой должна базироваться подлинная экономическая независимость нации.

Когда в палате депутатов министрам так называемой экономической группы был задан вопрос, почему не ввозилось оборудование, необходимое для увеличения добычи нефти Управлением государственных нефтепромыслов, эти министры признали, что США не выдавали лицензий на такого рода закупки.

В результате Аргентина оказалась зависимой от империалистических трестов, поставляющих 60% необходимой стране нефти.

Соглашения, заключенные между Управлением государственных нефтепромыслов и фирмой «Дриллинг энд Келлог», являются продолжением политики ложных шагов. Именно так была охарактеризована правительственная политика на заседаниях конгресса.

В отчете Управления государственных нефтепромыслов за 1947 г. отмечалось, что из-за отсутствия оборудования в этом году бездействовала 531 скважина. Если в 1941 г. в Комодоро Ривадавиа работали 9 групп, которые пробурили 59 скважин, то в 1946 г. работали только 2 группы и появились лишь две новые скважины.

В 1941 г. было пробурено 9 726 скважин, а в 1946 г. только 406. Рабочие-нефтяники разоблачили эту политику компаний, которая является не чем иным, как империалистическим саботажем¹; так, например, в Пласа

¹ Приведем следующие пункты из обращения, подписанного рабочими-нефтяниками, незаконно уволенными с разработок Управления государственных нефтепромыслов в Комодоро Ривадавиа и подвергшимися обыскам и арестам со стороны федеральной полиции:

«Мы неутомимо боролись за полную национализацию наших нефтяных богатств и за то, чтобы нефтеразработки эксплуатировались исключительно Управлением государственных нефтепромыслов. Мы последовательно отстаивали патриотическое завещание Москони, как единственно правильное решение проблемы национальной нефти... Поскольку мы всегда считали, что защита интересов Управления государственных нефтепромыслов является частью защиты суверенитета нашей родины, мы рассматривали контракт, заключенный с компанией «Дриллинг энд Келлог», как начало империалистического

Уинкул «Стандард ойл» не производила вовсе разведки нефти и снизила добычу ее (на разработках Соль, Дадин и др.).

Что же происходит? Принимаются ли меры, чтобы покончить с империалистическими махинациями? Политика правительства указывает на обратное. Рабочие нефтяники подвергаются преследованиям, их движение за удовлетворение насущных требований объявляется незаконным, их разоблачения остаются без внимания, а тресты, само собой разумеется, весьма благодарны за все это.

Новые уступки тресту. Перед подписанием торгового договора с Англией, угрожавшим нанести ущерб американской торговле нефтепродуктами, представители государственного департамента США не переставали выступать с протестами. Министр промышленности Аргентины заявил тогда в конгрессе:

«Нефтеочистительные компании страны, зависящие от крупных американских групп, выступали против договора с Великобританией, настойчиво заявляя, что они не примут нефти из английской зоны на том основании, что она якобы содержит значительный процент серы, делаю-

проникновения, как позорную передачу внутреннего рынка нефти и нефтепродуктов иностранным монополиям, как экономический блок американских империалистов, как колониальную политику с их стороны по отношению к свободным народам и странам, ко всему человечеству... Какова позиция руководства Управления государственных нефтепромыслов и военных властей зоны Комодоро Ривадавия? «Нынешнее руководство, заявил один из его членов, доктор Санатта, не вполне согласно с линией Москони... и в Управлении государственных нефтепромыслов хозяевами являются скорее нефтяные тресты, чем его руководство» (заявления эти были сделаны доктором Санатта в Комитете труда). Руководство Управления государственных нефтепромыслов отдало приказ о нашем увольнении, не считаясь с безукоризненными отзывами о почти двадцатилетней работе многих из нас, не произведя предварительного расследования и не выставив никакой правдивой причины для увольнения. Одно совершенно ясно. Это то, что хотят подготовить условия, которые бы облегчили передачу аргентинской нефти и Управления государственных нефтепромыслов в руки «Стандард ойл» и других англо-американских империалистов. Для этого нужно добиться раскола рабочих, этой большой рабочей семьи Управления государственных нефтепромыслов, разбить рабочее движение, объявить массовое сокращение рабочих, как это недавно было сделано, и отказать в повышении заработной платы в связи с ростом дороговизны жизни».

щей ее непригодной для нефтеочистительных заводов страны. Это представляет собой, указывал министр, оппозиционный маневр крупных международных корпораций, имеющий целью помешать заключению англо-аргентинского договора... В результате получается, что если наша страна не примет английской нефти, то у нас не будет никакого иностранного источника снабжения нефтью, который бы не принадлежал к долларовой зоне, и мы будем вынуждены истратить на это все наши долларовые запасы»¹.

Подписывая договор с Великобританией, правительство Перона хотело сыграть на противоречиях между двумя соперниками-империалистами — американскими и английскими, — оказать давление на Соединенные Штаты, идя на уступки «Ройал Датч». Отрицательные результаты этой политики очевидны. Подлинно демократическое правительство, которое проводило бы прогрессивную внутреннюю политику, направленную против латифундий и монополий, правительство, которое проводило бы *независимую внешнюю политику*, то есть торговало бы со всеми странами мира на началах равенства и на основе принципа взаимной выгоды—в частности, с Советским Союзом и странами народной демократии, — может и должно использовать в интересах страны межимпериалистические противоречия. Но все это не относится к правительству Перона, которое со своей «третьей позицией» капитулирует перед Уолл-стритом.

«Свободу, экономическую независимость и национальный суверенитет не защищают путем уступок одному империализму с целью добиться его поддержки в борьбе против другого империализма или поддержкой одного американского империалистического хищника с целью «вырвать» уступки у другого»².

Миссия Серейхо пошла на соглашения, весьма выгодные для «Стандард ойл». Она гарантировала этому тресту ввоз по 725 тыс. куб. м нефти в полугодие начиная с мая 1950 г.

¹ Diario de sesiones de la Cámara de Diputados, 26 и 27/VIII 1949.

² Из передовой журнала «Нуэва эра», теоретического и политического органа ЦК Коммунистической партии Аргентины, июль 1949 г.

Министр промышленности и торговли Аргентины в своем заявлении 4 мая 1950 г. указал, что это как раз то количество нефти, которое необходимо для полной загрузки нефтеочистительных предприятий «Стандард ойл» в стране.

Разве не было иного выхода, кроме увеличения закупок нефти у «Стандард ойл», добытой на нефтепромыслах в других странах? Разве для экономической независимости страны нельзя удовлетворительно разрешить проблему расширения добычи национальной нефти, имеющей столь большое значение для разрешения энергетической проблемы Аргентины в целом? Такой выход существует. Есть возможность приобрести машины и оборудование, которые позволили бы интенсифицировать национальное производство, в странах, чья внешняя политика основывается на уважении суверенитета любой нации, а именно: в Советском Союзе и странах народной демократии (Чехословакии, Венгрии, Польше и т. д.)¹. Но для того чтобы это стало возможным, нужно, чтобы Аргентина проводила в свою очередь *независимую* политику, порвав с противоречащими интересам нации обязательствами перед американским империализмом, такими, как Риоде-Жанейрский и Боготинский пакты и другие аналогичные соглашения.

Импорт нефти обходится Аргентине более чем в 600 млн. песо в год; более того, 70% покупается очищенной и лишь 30% сырой нефти.

Возвращение аргентинской нефти родине продолжает оставаться горячим стремлением народа, рабочего класса, которые со своим авангардом — коммунистической партией активно борются за уничтожение опорных баз американских империалистов в стране. Когда в Соединенных Штатах шли переговоры о займе, газеты нефтяного треста — в частности, «Нью-Йорк таймс» — писали, что

¹ Президент Чехословацкого банка при посещении им Аргентины в середине 1948 г. указал в заявлении для местной печати, что Чехословакия могла бы построить здесь без оплаты долларами нефтеочистительные заводы, цементные предприятия, спиртоводочные заводы. Она могла бы поставлять локомотивы, различные моторы, инструменты и т. д. В Сан-Николас строится крупнейший на американском континенте завод для очистки этилового спирта производительностью 2 500 гкл в день, и на этом заводе устанавливаются чехословацкие машины и оборудование.

одним из условий предоставления займа была ратификация аргентинским правительством Рио-де-Жанейрского пакта. Этот пакт дает американским вооруженным силам возможность распоряжаться Аргентиной, как своей военной базой, и втягивает страну в преступные планы Уолл-стрита. Одновременно с окончательным урегулированием вопроса о займе и другими переговорами послушное правительству парламентское большинство утвердило в течение нескольких часов упомянутый пакт, нарушающий суверенитет наций, пакт, с помощью которого хотят использовать аргентинский народ в качестве пушечного мяса для осуществления планов поджигателей войны.

В законе о бюджете на 1951 г. предусматривалось, в частности, (ст. 26), что правительству предоставляется право вносить изменения в устав децентрализованных предприятий. Сюда относится и Управление государственных нефтепромыслов. Депутат от радикальной партии Фрондиси на заседании палаты депутатов 28 июля 1950 г. указал на опасность, которая содержится в этом положении для национального нефтяного предприятия.

«Правительство, — заявил он, — используя право, предоставленное ему этой статьей, сможет изменять устав децентрализованных предприятий, к которым относится и Управление государственных нефтепромыслов». Он напомнил далее о переговорах правительства с представителями компании «Стандард ойл». Все это означает, что Управление государственных нефтепромыслов может принять форму смешанного общества или другую форму, благоприятную империалистическим интересам.

На том же заседании был оглашен закрытый циркуляр Управления государственных нефтепромыслов, датированный 28 июня 1950 г.¹ В этом циркуляре говорилось:

«Господин инспектор зоны! Прилагаю правила, которыми Вы должны руководствоваться в отношении с частными нефтяными предприятиями. Прошу помнить, что Вы должны воздерживаться от того, чтобы предпринимать шаги, направленные на изменение положения частных нефтяных компаний на рынке, вовлекая связанных с ними агентов и перепродавцов в орбиту Управления государственных нефтепромыслов...

¹ Diario de Sesiones de la Cámara de Diputados; 1950, pág. 1430—1431.

В порядке разъяснения вышеизложенного указываю, что Ваша линия поведения должна быть сходной с той, которой Управление государственных нефтепромыслов придерживалось несколько лет тому назад в отношениях с частными предприятиями.

Это означает, что снова вступает в силу режим прежних соглашений между Управлением государственных нефтепромыслов и империалистическими предприятиями, ограничивающими деятельность Управления государственных нефтепромыслов и, как следствие, наносящими большой вред независимости и расширению деятельности национального нефтяного предприятия. На том же заседании палаты депутатов перонистский депутат Виска отметил, что нефтеколонки «Техако» в Пиларе, перекрасившиеся было в цвета Управления государственных нефтепромыслов, теперь снова стали принадлежать «Техако»... И он добавил:

«Управление государственных нефтепромыслов находится под строгим контролем. Почему не было разрешено, например, оборудовать заправочную станцию Шелл Мекс на перекрестке в Пергамино? Да потому, что напротив стоит колонка компании «Стандард ойл», сбоку — колонка компании «Пан-ам» (тоже «Стандард ойл»), а в трехстах пятидесяти метрах находится колонка Управления государственных нефтепромыслов»¹.

Все абсолютно ясно. Ситуация, обрисованная депутатом Виска, показывает те преимущества, которыми пользуется «Стандард ойл» перед Управлением государственных нефтепромыслов, ибо «Стандард ойл» распоряжается двумя бензозаправочными станциями, против одной, принадлежащей Управлению. Депутат Виска, излагая правительственную политику в отношении нефти, показал, что правительство защищает интересы... «Стандард ойл».

Капитал компании «Стандард ойл» составляет в Аргентине 140 млн. песо, а среднегодовые объявленные прибыли, по данным за пять лет, исчисляются в 160 млн. песо. Эта цифра весьма далека от *истинных доходов* компании. Компания «Ультрамар», находящаяся под контролем «Техас К°» (в сфере контроля «Стандард ойл»), с

¹ Diario de Sesiones de la Cámara de Diputados; 1950, pág. 1433.

капиталом в 22 млн. песо сообщила, что в 1948 — 1949 гг. ею получена прибыль в 32 млн. песо.

Филиалом компании «Ультрамар» является «Риоплатенсе компаниа де навегасьон».

В Аргентине «Стандард ойл» орудует следующим образом: нефть добывает «Стандард ойл», очистку ее производит «Компаниа натива де петролео», транспортировкой занимается «Компаниа транспортадора де петролео», продажей — «Вест-Индия ойл». В зависимости от «Стандард ойл» находится также «Галена сигнэл ойл» (1928 г.)¹, занимающаяся добычей и продажей нефти. Капитал этой компании 600 тыс. песо.

Новая реформа налоговой системы, объявленная 14 августа 1950 г., принесла новые значительные барыши империалистическим хищникам.

С 1949 г. введен 8-процентный налог на продажу товаров национальных промышленных предприятий. Для нефтяных предприятий был исходатайствован особый режим: в соответствии с новыми правилами, они платят налог с проданной нефти и нефтепродуктов в размере лишь 1,25%, причем им возвращается полностью разница в налоговых суммах, начиная с 1 января 1949 г. Интересно также отметить, что «правительственное покровительство» в отношении цен касается только империалистических предприятий и не распространяется на национальное производство нефти.

В следующей таблице приводятся цены на нефть и нефтепродукты, установленные правительством.

	По закону от 16 июня 1947 г.	По законам от 28 февраля 1948 г. и 15 мая 1948 г.
Нафта	0,35 песо за л	0,60 песо за л
Керосин	0,21 " " "	0,38 " " "
" для тракторов	0,18 " " "	0,40 " " "
Газойль	151,61 " " т	209,61 " " т
Дизельное топливо	129,07 " " "	189,07 " " "
Мазут	109,98 " " "	149,98 " " "

¹ Цифры в скобках означают год основания американских компаний в Аргентине. — Прим. ред.

Только повышение цен на нефть (с 0,35 до 0,60 песо) означает (из расчета потребления всей страны) перерасход в 480 млн. песо в год. Но интересно отметить еще следующее: по закону № 14233—1948 г. компании, ввозящие нефтепродукты, должны отчислять по 0,20 песо с каждого литра нефти, проданной по установленной цене, выплачивая эти суммы в Национальный энергетический фонд. Если продаваемая нефть произведена в Аргентине из сырья, ввезенного из-за границы, компании должны отчислять по 0,205 песо за литр; в тех же случаях, когда нефть произведена на месте из аргентинского сырья, уплачивается по 0,265 песо за литр. Что же касается тяжелых видов горючего, то импортеры готовых продуктов или компании, продающие нефтепродукты, произведенные из импортированной сырой нефти (закон № 5008—1948 г.), вносят в Национальный энергетический фонд разницу между ценой, которая складывается из себестоимости (определяемой компанией), надбавки в 5 песо с тонны в виде прибыли компании и установленными твердыми продажными ценами. Однако от продажи мазута, произведенного в стране из аргентинской сырой нефти, должна вноситься разница между ценами, установленными 16 июня 1947 г. и 28 февраля 1948 г. Все это благоприятствует импортерам нефти, то есть империалистическим компаниям, стимулируя импорт нефти, а не добычу ее в стране. Но это еще не все! По закону № 5008 — 1948 г. импортерам (империалистическим компаниям) компенсируются из средств, накопленных в Национальном энергетическом фонде, убытки, которые они понесут в случае, если себестоимость нефти (определенной компанией), плюс указанная прибыль будут выше установленных продажных цен. Однако и этой привилегии оказалось недостаточно. По закону № 11729—от 18 мая 1949 г. компании, импортирующие нефть и нефтепродукты, освобождаются от уплаты ранее установленных отчислений, чтобы покрыть, как указывается в законе, перерасход в результате повышения заработной платы. Это означает, что под предлогом выплаты мизерной прибавки рабочим нефтяникам империалистические нефтяные компании получают солидные прибыли. Только от продажи нефти ими будет получена прибыль, превышающая 200 млн. песо в год.

Империалистические компании «Стандард ойл» и «Ультрамар» задерживали эти отчисления и в течение 1950 г., хотя только одна из компаний, контролируемых «Стандард ойл», за 10 месяцев 1950 г. получила прибыль более 14 млн. песо. Несмотря на это, американские тресты требуют повышения цен на нефть. И что же — с 1 февраля 1951 г., по решению правительства, цена на нефть повышена на 1 песо за литр, на мазут — на 200 песо за тонну, на дизельное топливо — на 250 песо за тонну и газойль — на 300 песо за тонну. Это повышение цен должно вызвать еще большее вздорожание жизни. И это-то называется защищать национальную экономику и народ от алчности империалистических трестов!

ЭЛЕКТРИЧЕСТВО

Производство электрической энергии — одна из ключевых отраслей экономики страны. Но тот факт, что почти вся эта отрасль находится под прямым или косвенным контролем группы Моргана, показывает, до какой степени американский империализм проник в самое сердце Аргентины.

Важно подчеркнуть, что этот американский империалистический спрут контролирует большую часть всего производства электрической энергии в капиталистическом мире.

Одним из первых капиталистических предприятий по производству электроэнергии, созданных в Аргентине, была КАТЭ («Компания Алемана Трансатлантика де электрисадад»), организованная в 1901 г. германской монополистической группой АЭГ. Впоследствии она была преобразована в КИАДЭ («Компания Испано-Американна де электрисадад»), а затем в КАДЭ («Компания Аргентина де электрисадад»).

Однако банк Моргана через свою компанию «Дженерал электрик» и через компанию СОФИНА («Сосьете финансьер де транспорт э д'антреприз эндюстриель»), попавшую в его сети, вытеснил германский капитал и захватил контроль над КАДЭ. (Бывший американский посол в Аргентине Мессерсмит являлся личным другом президента Перона и одним из заправил СОФИНА.) Компания «Итало-Аргентина де электрисадад», основанная в

Аргентине в 1912 г., тоже связана с СОФИНА («Дженерал электрик») ¹. И если учесть, что другая компания, действующая в стране, — АНСЭК — тоже входит в банк Моргана, мы получим полное подтверждение того, о чем говорилось выше, а именно, что почти все производство электрической энергии в Аргентине контролируется одним лишь американским трестом через его многочисленные филиалы, которые сумели добиться гегемонии, вытесняя национальные предприятия, кооперативы и другие организации, возникшие с целью действительного удовлетворения потребностей страны. Так, например, в период функционирования КАТЭ в Палермо работала построенная Управлением санитарного обслуживания электростанция, мешавшая осуществлению планов КАТЭ; КАТЭ «убедила» тогдашнее руководство Управления санитарного обслуживания, что выгоднее покупать электроэнергию, чем производить ее. Осуществление политики трестов было поручено инженеру Гальегос, который вскоре занял видный пост в СЭР («Ла Сосьете де л'электрисите де Росарио»), филиале СОФИНА в Росарио. Компания «Итало» в период, когда Хоакин С. де Анчорена занимал пост интенданта (мэра.—*Ред.*) Буэнос-Айреса, получила концессию на снабжение города электроэнергией; позднее Хоакин С. де Анчорена получил важный пост в правлении компании.

История электрических трестов в Аргентине — это поистине история бедствий. Это непрерывная серия краж, грабежей и даже убийств, оставшихся безнаказанными.

¹ При пересмотре устава акционерного общества «Итало» (22 сентября 1950 г.), в результате которого его капитал был увеличен со 100 млн. до 200 млн. песо, среди лиц, подписавших соглашение о пересмотре устава, находился Ф. Готьель де Лука, действовавший, как указано в этом соглашении, в качестве представителя компаний «Леу и К°» и «Креди сюисс» (финансовые компании, обосновавшиеся в Швейцарии). Далее, как в СОДЭК («Сосьете де электрисите») — люксембургской холдинг компании, контролирующей КАДЭ, так и в КИАДЭ, получившей затем название КАДЭ, и в СОФИНА принимают участие некоторые из заправил «Креди Сюисс», которые участвовали, также в основании КИАДЭ, впоследствии преобразованной в КАДЭ. Это указывает на близкую связь, существующую между КАДЭ и «Итало». Со своей стороны «Банк Леу и К°» имеет интересы в «Мотор Колумбус», «Компанья суиса Архентина де электрисидад» и многих других предприятиях. (F. Giolavola, Libre Suisse, Voici tes maitres, стр. 22.)

Так, например, КАДЭ, начиная с 1920 г., взимала тарифы выше максимума, установленного для нее при выдаче концессии. Вместо того чтобы получать 0,112 песо золотом за киловатт-час электроэнергии, расходуемой для моторов и освещения предприятий и учреждений, КАДЭ получала от 0,16 до 0,20 песо золотом, незаконно присвоив, таким образом, 60 млн. песо. Компания устанавливала счетчики марки, не утвержденной техническим отделом муниципалитета, применяла и применяет опасное высокое напряжение с целью получения экономии.

Если бы собрать данные о трагических несчастных случаях, происходящих в результате этого, то получилась бы огромная цифра.

К числу методов, применяемых трестом, относится и обман общественного мнения. Так, в 1936 г., когда обсуждался вопрос о продлении его концессий, трест развернул рекламную кампанию с целью внушить ложное представление о том, что продление концессии будет означать снижение тарифов на электроэнергию.

Такой пропагандой цинично занялись газеты «Эль Мундо», «Нотисиас графикас», «Ла Расон», «Ла Фронда» и другие. В связи с этим в Совещательном совете была брошена крылатая фраза, что «мы имеем дело с самой страшной из монополий, которая грабит настоящее и прибирает к рукам будущее нашей страны».

Основной капитал КАДЭ исчисляется в 659 090 909 песо и резервный в 474 145 689 песо, что в целом составляет 1 133 236 598 песо. Объявленные прибыли — 40 млн. песо в год. В балансе за 1944 г. упоминалось, что компания участвует в других акционерных обществах, где ею вложены капиталы в сумме 23 049 289 песо.

Основной капитал «Итало» составляет 100 млн. песо и резервный — 112 млн. песо. Объявленные прибыли — около 10 млн. песо в год.

Группы КАДЭ и «Итало» охватывают, помимо того, значительное число финансовых, промышленных и других акционерных обществ, о которых будет упомянуто в соответствующих главах.

Деятельность КАДЭ и «Итало» в провинции Буэнос-Айрес. В результате военно-фашистского проамериканского переворота Урибуру американские электрические

тресты получили выгодные концессии в провинции Буэнос-Айрес. Повторилось то же, что произошло с нефтью.

Назначенный правительством губернатор этой провинции Карлос Майер Пелегрини стал вскоре фигурировать в правлениях американских компаний, действующих в Аргентине. Далее, при псевдонациональном правительстве фашиста Фреско был проведен закон № 4742, предоставивший полную монополию на производство электроэнергии группам КАДЭ и «Итало». Принятию этого закона способствовал тогдашний министр Роберто Х. Нобле, впоследствии работавший директором проамериканской газеты «Кларин».

Виска, являвшийся в то время депутатом от консервативной партии, в выходявшей в Пергамино газете «Трибуна», выдававшейся им за свою собственную, но на самом деле принадлежавшей «Итало»¹, проводил энергичную кампанию, превознося «милости» этого электрического треста и «выгоды» от предоставления ему концессии. В то же время он ожесточенно нападал на созданные по инициативе народа электрические кооперативы. Как известно, сейчас Виска — перонистский депутат. Он возглавлял заслужившую печальную известность комиссию по расследованию полицейских пыток; причем вместо этого он, под предлогом расследования антиаргентинской деятельности, бешено обрушился на свободу печати и демократические свободы.

Повышение тарифов. Захватив в свои руки все производство электроэнергии, КАДЭ и «Итало» повысили тарифы на электричество почти настолько, насколько хотели. За последние десять лет они увеличили более чем на 43% тарифы на электроэнергию в пределах основной нормы и примерно на 70% сверх основной нормы.

К этим повышениям прибавились и другие. В 1949 г. начал взиматься муниципальный налог на потребление

¹ Это подтверждают показания служащего объединения предпринимателей «Асосиасьон де продукторес и дистрибуидорес де электрисидад» Л. Массианино Феррони, сделанные им в следственной комиссии полковника А. Инсагуррат.

электроэнергии, который тресты стали включать в свои тарифы, то есть они заставили платить этот налог население. С другой стороны, с 1 июля 1949 г. начали действовать минимальные расценки на электроэнергию и снова было разрешено повышение тарифов: на один сентаво за киловатт-час для освещения квартир, на 2 сентаво — для торговых заведений и на 5 сентаво — для кухонных нужд. Из этого видно, что вместо того чтобы ограничить повышение тарифов, была предоставлена полная свобода для их непрерывного увеличения.

Бывший американский посол Мессерсмит был прав, когда сказал, что «КАДЭ — курица, несущая золотые яйца».

Насколько это сравнение верно, можно судить по следующему факту, имевшему место в 1949 г. Когда компания стала жаловаться на то, что она понесла убытки в результате подписания соглашения со своим персоналом, она получила щедрую правительственную субсидию в размере 36 млн. песо.

Недостаточно 4 674 189 674,78 песо! Подсчеты, сделанные на основании данных о прибылях компаний по производству электроэнергии за последние годы, показывают, что КАДЭ и «Итало» за время действия их концессий, оканчивающихся в 1957 и 1962 гг., выкачают из карманов аргентинцев, благодаря чрезмерно высоким тарифам, незаконным поборам, вроде взысканий особой платы за подключение квартир и т. п., сумму в 4 674 189 674,78 песо. Но и эта цифра оказалась мала для них. Их концессии, несмотря на протесты народных масс, продлены еще на сорок лет, то есть соответственно до 1997 и 2002 гг.

Если мы возьмем прибыли КАДЭ, согласно отчету СОФИНА за 1935 г. и сравним это с нынешними данными о производстве электроэнергии, то мы получим после несложного расчета цифру примерно в 9 млрд. песо, которая попадет в сейфы этого спрута в результате продления срока его концессии с 1957 до 1997 г. В свою очередь для «Итало» эта цифра составит 2,5 млрд. песо. Не пора ли, как этого требует рабочий класс и весь народ, положить конец деятельности этих американских империалистических корпораций?

Здесь, однако, следует снова подчеркнуть, что уничтожение этих спрутов, которые душат национальную экономику, невозможно, пока будут существовать правительства, проводящие «национальную политику» и разглагольствующие о том, что они занимают, дескать, «третью позицию», тогда как на практике повседневно капитулируют перед американским империализмом. Экономическое освобождение нации будет достигнуто только при демократическом, народном, антиимпериалистическом правительстве, которое могло бы проводить *независимую* внешнюю политику и которое, вследствие этого, поддерживало бы торговые отношения на началах абсолютного равенства со всеми странами мира, ведущими внешнюю торговлю на основе принципа взаимной выгоды, и в особенности, с Советским Союзом и странами народной демократии.

Электрические тресты саботируют индустриализацию страны. Производство электроэнергии сосредоточено, как известно, в Пуэрто-Нуэво и Док-Сур, которые снабжают электроэнергией столицу и провинцию Буэнос-Айрес. Однако другие районы страны почти не получают электроэнергии. В палате депутатов были оглашены данные, показывающие, что 3 млн. жителей совершенно не пользуются электроэнергией. За период с 1939 по 1949 г., несмотря на огромный рост потребности страны в электроэнергии, КАДЭ и «Итало» почти не увеличили своего производства.

Нежелание увеличивать производство электроэнергии является примером колониального господства американских трестов в Аргентине, имеющих целью ликвидировать всякую попытку независимой индустриализации.

И это имеет место, несмотря на то, что в Аргентине существуют неисчислимые возможности развития производства электрической энергии в масштабах, которые могут полностью удовлетворить ее потребности. Страна получила бы большие выгоды, если бы были построены гигантские электростанции, которые использовали бы водопады Сальто-Гранде, Апипи и Игуасу, способные дать 20 млрд. *квт-ч* электроэнергии по весьма низкой цене. Но осуществление этих проектов привело бы в раздраже-

ние м-ра Мессерсмита, лучшего друга высокой иерархии «хустисиализма»¹.

Еще один американский электрический спрут — АНСЭК. АНСЭК — сокращенное название треста, в который вошли: «Компанья де электрисадад де лос Андес», «Компанья де электрисадад дель Суд Архентино», «Компанья де электрисадад дель Эсте Архентина», «Компанья сентраль Архентина де электрисадад» и «Компанья Кордоба де электрисадад».

АНСЭК принадлежит американской компании ЭБАСКО («Электрик бонд энд шэйр компани»), контролируемой фирмой «Дженерал электрик» (банк Моргана). В зону действия ЭБАСКО входят: Мендоса, Сан-Хуан, Сан-Луис, включая освещение 41 муниципалитета и эксплуатацию трамваев в городе Мендоса, Мар-дель-Плата, Некочеа, Хунин, Сан-Николас, южная часть провинции Санта-Фе, Хенераль Пико (территория Пампа), Вьедма (Рио-Негро), Энтре-Риос (территория Чако), Кордоба и т. д.

Эта компания-спрут имеет примерно 113 концессий.

Деятельность ЭБАСКО началась с поглощения английских компаний по производству электроэнергии — «Ла Ривер Англо-Архентина» и «Компанья гидроэлектрика де Тукуман». Первоначальный капитал корпорации составлял 29 млн. песо, но в скором времени он вырос до 477 млн. песо. Цель этого увеличения капитала состояла в создании возможностей повышать тарифы.

Война против кооперативов. Провинциальные городки в стране в связи с безудержным грабежом, проводимым империалистическими монополиями, в порядке самозащиты создали кооперативы для постройки электростанций. При этом выяснилось, что себестоимость производства киловатт-часа электроэнергии ниже 0,035 песо, тогда как АНСЭК получала более 0,40 песо за киловатт-час. Аме-

¹ «Хустисиализм» (от хустисиа — справедливость) — официальная доктрина перонистской партии, утверждающая, что современное аргентинское правительство якобы проводит политику справедливости и равенства, политику особой «третьей позиции». — *Прим. ред.*

риканский трест развернул ожесточенную кампанию против кооперативов, которые не смогли долго сопротивляться. В г. Рафаэла (провинция Санта-Фе) трест дошел до дарового снабжения электроэнергией с целью разорить народную электростанцию и даже стал выплачивать денежные суммы каждому новому потребителю или тому, кто найдет новых потребителей; излюбленный метод треста состоял в использовании своего «влияния» в фирмах, торгующих электрооборудованием, — «Брау», «Бовари», «Фиат» и др., с тем чтобы последние не удовлетворяли заказов, сделанных кооперативами. Гангстеризм АНСЭК дошел даже до того, что этот трест стал засылать вредителей, которые портили машины кооперативов (факт, за протоколированный в 1945 г. комиссией по расследованию деятельности электрических концессий) ¹.

400 миллионов песо за десять лет. Доходы АНСЭК за последние десять лет составили 400 млн. песо. И тем не менее эта компания получает правительственные субсидии. За период с 1947 по 1949 г. АНСЭК получила через Банк промышленного кредита в порядке так называемой компенсации 24 652 261 песо. Поскольку компания, несмотря на свои крупные прибыли, утверждает, что она не может выдержать условий новых соглашений о заработной плате, предусматривающих скудные прибавки, правительство пришло ей на помощь, выдав крупные субсидии. Чтобы показать мнимые финансовые затруднения, в балансах АНСЭК появился долг на сумму около 50 млн. песо, причем заимодавцем является компания «Эмпресас электрикас Архентинас» (правление которой помещается в Нью-Йорке), — фактически филиал ЭБАСКО. Таким образом, компания предоставила заем самой себе.

История этой корпорации банка Моргана полна подобных темных фактов. И тем не менее Серейхо прислу-

¹ В газетах была опубликована следующая телеграмма от 8 ноября 1950 г.: «Сан-Хуан. Исполнительная власть наложила штраф на «Компания де электрисидад де лос Андес». Эта мера вызвана плохим обслуживанием потребителей компанией и нарушением законов, запрещающих всякого рода спекуляции». Штраф составил 40 тыс. песо. Комментарии излишни!

шался к «жалобам», которые ему были заявлены в Соединенных Штатах в отношении компании АНСЭК¹.

Капитал компании АНСЭК в настоящее время составляет 125 млн. песо, а объявленные прибыли превосходят 18 млн. песо.

В приложении А (см. стр. 125) приводится перечень остальных компаний по производству электроэнергии, зависящих прямо или косвенно от американского империалистического капитала.

ЗАХВАТ АМЕРИКАНСКИМИ ХИЩНИКАМИ АРГЕНТИНСКОЙ МЯСОХОЛОДИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Американские мясохолодильные компании занимают господствующее положение в основных странах, экспортирующих мясо, — Аргентине, Бразилии, Уругвае и Австралии.

Ни одно из мясохолодильных предприятий Аргентины, находящихся ныне под контролем американцев, не было создано ими, все они были просто захвачены.

В 1907 г. «Свифт» — первая американская мясохолодильная компания, начавшая деятельность в Аргентине, купила английскую фирму «Ла Плата колд сторэдж К^о» и пустила ее в ход под названием «Компанья Свифт де ла Плата».

В 1909 г. мясохолодильная компания «Ла Бланка», созданная на национальные капиталы, перешла в руки компании «Армур»; вскоре, в 1912 г., «Свифт» поглотил английские компании «Нью-Патагониа мит энд колд сторэдж» (мясохолодильные заводы в Рио-Гальегос и

¹ За последние десять лет некоторые из электростанций, принадлежащие АНСЭК, как например, в Вилья Мариа, Рио Сегундо (Кордоба), Парана и др., были выкуплены государством. Однако корпорация начала тяжбу против государства, требуя огромных сумм за экспропрированное имущество. В частности, электростанции Параны, Колон, Росарио-Тала, оцениваемые в 600 тыс. песо, фигурируют в книгах АНСЭК в 9,5 млн. песо.

Президент компании «Америкен энд форин пауэр», дочерней компанией которой является ЭБАСКО, заявил в одном докладе, что за имущество некоторых дочерних компаний «Америкен энд форин пауэр» в Аргентине, выкупленное правительством за 10 100 тыс. песо, компания требует 134 млн. песо. («Джорнел оф коммерс». 3 мая 1949 г.)

Сан-Хулиане». В 1913 г. мясохолодильный завод «Архентино» с национальными капиталами перешел под контроль «Вильсон К^о», а несколько лет спустя компания «Армур» приобрела предприятия «Ривер Бритиш энд континентал мит К^о».

Американские мясохолодильные компании захватывают первое место. Империалистические компании заключили между собой соглашение для устранения конкуренции (пул), распределив квоты на экспорт. В этом пуле американские мясохолодильные компании добились превосходства, завоеванного после долгой борьбы с английскими компаниями, борьбу, рассмотрение которой не входит в задачи данной работы, но описание которой послужило бы иллюстрацией захватнических методов английского и американского империализма и могло бы объяснить многие политические события из прошлого Аргентины.

Американские мясохолодильные компании получили следующие квоты из общего количества экспортируемого мяса, постепенно оттеснив английские империалистические мясохолодильные компании:

1910 г.	42 %
1911 г.	46 %
1917 г.	57,4%

Одна следственная комиссия палаты депутатов отмечала в коммюнике, опубликованном в 1917 г.:

«Эти предприятия — иностранные; они рассматривают наши поля и земли как места, которые можно выгодно эксплуатировать, и не более. Исходя из этого, они устраняют действительную конкуренцию, поддерживая ее только для видимости, и устанавливают цену, выплачиваемую скотоводам, по общему соглашению, сохраняя в то же время за собой право продавать мясо по самым высоким ценам с целью получения в стране огромных доходов. Вот почему в последних балансах этих мясохолодильных компаний прибыль составляет более 100% к основному капиталу, или — что то же самое — они заработали за год больше, чем их основной капитал».

Состоявшаяся в 1927 г. конференция представителей мясохолодильных компаний определила американским корпорациям квоту в 60%, а остальная часть была распределена между английскими и другими компаниями. В настоящее время империалистические мясохолодильные компании получают от 80 до 85% экспортных квот (в том числе американские компании—66%), а остальное приходится на национальные мясохолодильные предприятия и КАП.

Вспомним страстную борьбу Лисандро де ла Торре, который разоблачил махинации и крупные мошенничества трестов, действовавших против интересов нации; убийство в конгрессе Бордаэбере; интриги и махинации мясохолодильных компаний, стремившихся скрыть свои бухгалтерские книги и доходы. До сегодняшнего дня так и не удалось установить подлинные издержки производства иностранных мясохолодильных компаний. Столь могущественны эти империалистические мясохолодильные компании! Они представляют собой государство в государстве, или, вернее сказать, государство находится у них на службе как в эпоху правительств открытого господства земельной олигархии, так и в эпоху «хустисиализма»¹.

Иностранные мясохолодильные компании получили от правительства Перона крупные субсидии; в балансе

¹ Недавнее создание Аргентинского животноводческого института еще более укрепило позиции американских империалистических мясохолодильных компаний, которым предоставлены большие права для вмешательства во внутреннюю торговлю, не считая других привилегий. С другой стороны, создание этой организации наносит серьезный удар по КАП, который должен был служить базой для создания национальных мясохолодильных предприятий.

Вот некоторые места из выступлений делегатов правительственной партии в палате депутатов 23 и 24 сентября 1950 г., когда речь шла об утверждении создания этой организации; эти выступления иллюстрируют правительственную политику в данном вопросе.

Деккер: «...скотопромышленники зарабатывают столько, сколько хотят».

Каннус: «В этом блоке много скотопромышленников».

Диас де Вивар: «Я утверждаю, что экспортные квоты не имеют никакого значения (речь шла об участии мясохолодильных компаний в экспортных квотах.—*Ред.*) ...Кроме того, следует подчеркнуть, что уже два года цена на мясо на внутреннем рынке превышает цену на экспортируемое мясо. Еще бы! Англичане вывозили и вывозят лучшее мясо по цене 1,30 песо за кг, тогда как аргентинский народ платит в три-четыре раза дороже. Мясохолодильные пред-

Аргентинского института развития торговли за 1949 г. фигурирует сумма в 288 708 340 песо как «аванс мясохолодильным предприятиям».

Империалистические мясохолодильные компании не только грабят богатства Аргентины, но и подвергают варварской и бесчеловечной эксплуатации тысячи наших рабочих, женщин и мужчин, которые работают в крайне вредных для здоровья условиях, под постоянной угрозой для жизни. Рабочие мясохолодильных заводов ведут героическую борьбу, чтобы вырвать хоть чуть больше хлеба у этих жадных до наживы компаний, накапливающих в стране огромные прибыли. Рабочий мясохолодильного завода получает мизерную заработную плату — 2,75 песо в час; в огромном большинстве случаев он не получает на руки даже 600 песо в месяц. Между тем потребитель вынужден платить за мясо все дороже и дороже.

В Аргентине орудуют следующие американские мясохолодильные компании:

«Армур» (1911 г.). Эта компания имеет в стране три завода и, кроме того, 11 других предприятий, разбросанных по главным городам. В Санта-Крус ежедневно забивают около 5 тыс. овец. В Ла-Плате ежегодно забивается 23 тыс. свиней; с 1942 по 1948 г. здесь было забито 15 256 179 голов крупного рогатого скота. Всего на предприятиях компании работает от 7 500 до 10 тыс. человек. Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 303 млн. долл. В Аргентине — 45,5 млн. песо. *Объявленные* прибыли в Аргентине за 3 года — 13,2 млн. песо.

приятия и скотоводческая олигархия компенсировали низкие цены, получаемые за границы, повышением цен на внутреннем рынке».

На это заявление Диаса де Вивара депутат консерватор Пастор ответил: «Всегда так бывало, сеньор депутат!» (то есть и во времена земельной олигархии и во времена «хустисиализма»).

В свою очередь, на предложение национализировать мясохолодильные предприятия Кук ответил:

«Именно это заставляет нас не заниматься рассмотрением внесенных здесь демагогических предложений экспроприировать мясохолодильные предприятия несмотря на то, что это могло бы показаться очень красивым и очень национальным...»

Таким образом, выходит, что вопрос об экспроприации империалистических мясохолодильных предприятий — просто «демагогия». «Diario de sesiones de la Cámara de Diputados» 24 сентября 1950 г., págs. 2996, 2984, 3016, 3025 и 3040.

«*Ла Бланка* (1909 г.). Эта компания ежедневно забивает 1 500 телят и 3 500 овец. Занято около 3 тыс. рабочих. Капитал — 22,7 млн. песо. Прибыль за год — 3 370 тыс. песо.

«*Свифт*» (1907 г.). Капитал в Соединенных Штатах — 310 млн. долл. Мясохолодильные заводы в Росарио, Ла Плате и Патагонии. Имеет 11 филиалов, распределяющих мясопродукты по всей стране. В 1948 г. было забито 637 тыс. голов крупного рогатого скота, 1 734 тыс. овец и 140 тыс. свиней. Компания имеет, кроме того, в районе Консепсьона (Уругвай) специальную ферму для выводки цыплят. На предприятиях «Свифт» в Аргентине занято более 17 тыс. рабочих—женщин и мужчин. Капитал составляет 100 млн. песо. Объявленные прибыли, по данным за три года,— 118 350 тыс. песо.

«*Вильсон*» (1913 г.). Капитал — 18 200 тыс. песо. Прибыли, по данным за два года,— 3 610 тыс. песо. Занято рабочих около 3 тыс. человек. Компания экспортирует консервированное мясо в Соединенные Штаты.

Во время визита помощника государственного секретаря США по латиноамериканским делам Миллера в Аргентину и поездки министра финансов правительства Перона Серейхо в Соединенные Штаты был затронут вопрос и о мясохолодильных предприятиях¹. Бывший американский посол Гриффит в речи, произнесенной им в женском клубе университета Буэнос-Айреса, когда он еще выполнял свои посольские функции в стране, сказал, что среди вопросов, обсуждавшихся им с президентом Аргентины, фигурировала «проблема трех крупных американских мясохолодильных компаний».

Вскоре после этого, 25 сентября 1950 г., по приезде в Вашингтон, он подчеркнул, что среди уступок Аргентины было также «получение американскими мясохолодильными предприятиями справедливых доходов...»

¹ На завтраке, устроенном 19 апреля 1950 г. банкирами Чикаго в честь Серейхо и сопровождавших его лиц, присутствовали: президент «Свифт интернейшнел К°» — Дж. О. Хансон, вице-президент и казначей «Свифт интернейшнел К°» — Дж. Х. Блисс, вице-президент «Свифт интернейшнел К°» — Х. Х. Луннинг, секретарь и помощник казначая «Свифт интернейшнел К°» — А. Дж. Мерсон, президент «Свифт энд К°» — Харольд Х. Свифт, вице-президент «Свифт энд К°» — А. Т. Тэйлор, казначей «Свифт энд К°» — А. Трайнор.

Из вышеизложенного видно, что послы Соединенных Штатов — это представители американских монополий и что американские монополии получают от «хустисиалистского» правительства привилегии и концессии за счет народа и страны.

Американские мясохолодильные компании являются главными экспортерами кож, овчин и продовольственных товаров, а также вырабатывают много других продуктов.

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Основные отрасли пищевой промышленности страны также находятся под властью американского капитала. В качестве примеров растущего проникновения американского капитала в последние годы приведем факты о некоторых компаниях.

Компания «Кока-кола», являющаяся собственностью Рокфеллера, действует во всем капиталистическом мире; в Аргентине обосновалась в 1941 г.

Интересно отметить, что в публикуемых балансах компании постоянно фигурируют убытки, колеблющиеся ежегодно от 120 тыс. до 140 тыс. песо в год; несмотря на это ее капитал недавно увеличился с 3 млн. до 10 млн. песо.

Обращает внимание широчайшая реклама, проводимая торговой сетью компании. Эта реклама проникает во все уголки страны; нельзя проехать ни по одной из аргентинских дорог, не увидев щитов, рекламирующих этот американский безалкогольный напиток.

Напрашивается вопрос, какую цель преследуют Рокфеллеры созданием в Аргентине филиала компании «Кока-кола», если она действительно приносит убытки? Может быть, эта цель заключается в том, чтобы разорить национальное производство безалкогольных напитков? Или, может быть, в том, чтобы держать в стране шпионскую организацию?

Дочерней компанией «Кока-кола» является «Кока-кола экспорт сейлс сосьедад анонима».

Компания «Тодди, сосьедад анонима коммерсиаль и индустриаль» создана в 1937 г.; ее капитал — 2 020 тыс. песо; прибыли за последние три года составляют 2 050 тыс. песо. Недавно капитал компании увеличился до 2 380 тыс. песо.

Компания «Краш сосьедад анонима комерсиаль и индустриаль» основана в 1926 г., ее капитал равняется 1 млн. песо, а прибыли за последние пять лет достигли 2 380 тыс. песо.

Компания «Рефинариас де маис сосьедад де респонсабилидад лимитада» является дочерней компанией «Корн продактс рифайнинг», принадлежащей Рокфеллерам. «Рефинариас де маис сосьедад де респонсабилидад лимитада» является мощной промышленной компанией по переработке кукурузы с капиталом в 13 млн. песо. Компания имеет филиалы в Росарио и других городах страны.

Компания «Элабарадора Архентина де сереалес» («Куакер Отс») основана в Аргентине в 1936 г. с капиталом в 800 тыс. песо. Прибыли за три года составили 890 тыс. песо.

Остальные американские компании этой отрасли промышленности приводятся в приложении Б.

АМЕРИКАНСКИЕ ТРЕСТЫ В ХИМИЧЕСКОЙ И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Химическая промышленность играет весьма важную роль в экономике Аргентины. Учитывая это, американские империалистические тресты направили свои капиталовложения и в данную отрасль промышленности; в результате крупные химические предприятия, даже ранее построенные в стране, подпали под их контроль.

Функционирование основных химических предприятий страны зависит от снабжения их сырьем и материалами, которые империалистические монополии получают в Соединенных Штатах и других странах. Следует также учесть, что в Аргентине нет тяжелой химической промышленности; химические предприятия производят лишь такие товары, которые выгодны для трестов и которые в большинстве представляют собой подсобные продукты к тем, которые импортируются из Соединенных Штатов и других империалистических стран.

На импорт химических и фармацевтических товаров затрачиваются ежегодно значительные суммы, причем в основном этот импорт идет из Соединенных Штатов.

Именно поэтому Дюпон и Морган, имеющие в Аргентине филиалы своих компаний, стремятся не допустить развертывания в стране национальной химической и фармацевтической промышленности.

Импорт химических товаров за последние годы выразился в следующих цифрах:

Год	тыс. т	на сумму	млн. песо
1-37-1939 (средн.)	— 209	86	
1947	— 311	318	
1948	— 269	357	
1949	— 174,3	200,5	
1950	— 176,7	263,1	

Следует отметить, что в последнее время наблюдается значительное увеличение цен на химические и фармацевтические товары главным образом на карбонат соды, каустическую соду, различные лечебные средства и медикаменты, анилиновые краски и т. п. Так, например, за 29 034 т карбоната соды в 1945 г. было уплачено 3 932 тыс. песо, а в апреле 1948 г.¹ за 9 598 т тех же химических продуктов — 3 958 тыс. песо. Таким образом, если раньше покупали 29 тыс. т карбоната соды за 3,9 млн. песо, то в апреле 1948 г. за эту сумму можно было приобрести только 9,6 тыс. т. Нечего говорить о том, что с тех пор цены на химические и фармацевтические товары вновь резко возросли².

¹ «Bolletín de la Dirección General de Estadísticas», 1948, pág. 306, 310.

² Из бюллетеня «Síntesis Estadística Mensual de la R. Argentina» за октябрь 1950 г., стр. 109, приводим следующие индексы импортных цен на некоторые химические и фармацевтические товары:

	1949 г.	1950 г. (август)	Повыше- ние индекса (в пунктах)
Скипидар	232,3	356	123,7
Анилин черный	274,6	373	98,4
Анилин других цветов	342,7	450	117,3
Медь, неочищенный сульфат	234,5	310	75,5
Медикаменты для лечения чесотки	433,7	640	206,3

Это повышение индекса цен далеко не отражает подлинного вздорожания фармацевтических и химических товаров, которые из-за своей дороговизны становятся совершенно недоступными для потребителя.

В то же время американские коммерсанты вывозят из Аргентины (особенно с сентября 1949 г.) кожи, шерсть и мясо по заниженным ценам. В Аргентине орудуют следующие основные американские монополии химической промышленности:

«Индустриас кимикас Дюпериаль» основана в Аргентине в 1926 г. Эта компания находится в зависимости от крупнейших монополий — американской «Дюпон де Немур» и английской «Импириал кэмикл», — поделивших между собой рынки сбыта химических продуктов во всем капиталистическом мире.

«Дюпон де Немур», являющийся, как уже сказано, одним из главных американских империалистических спрутов, производит более 4 тыс. различных продуктов и обладает в Соединенных Штатах капиталом, превышающим 1,2 млрд. долл. и, что самое важное, он захватил в свои руки производство атомных бомб¹. Именно поэтому «Дюпон де Немур» играет главенствующую роль в американской политике разжигания войны.

Чтобы дать представление о его удельном весе в экономической жизни Аргентины, мы перечислим ниже некоторые из основных предприятий, которые контролируются им:

Капитал «Дюпериаль» составляет 49 млн. песо, а ее прибыли за четыре года (с 1945 по 1948 г.) превышают 40 млн. песо. В 1949 г. она получила 30 653 тыс. песо прибыли.

К числу предприятий принадлежащих или контролируемых «Дюпон де Немур» относятся: фабрика искусственного шелка «Дусило — С. А. продуктора де рэйон», о которой речь будет идти ниже, завод по производству кислот в Герли; химический завод «Пальмира» в Мендосе; патронный завод «Орбеа», имеющий капитал 2 100 тыс. песо и получивший за последние четыре года 2 495 тыс. песо прибыли; наконец, предприятие «Электроклар» в Хуан-Ортисе (провинция Санта-Фе), пролетариат которой прославился своей

¹ В штате Южная Каролина, в США, ведется строительство заводов по производству атомных бомб, которое поручено фирме «Дюпон де Немур». Американский конгресс ассигновал на это строительство 260 млн. долл. (сообщение агентства Юнайтед Пресс от 25 октября 1950 г.).

героической борьбой против грабежа и произвола, от которых страдают рабочие фабрики¹.

В правлении предприятия «Электрокмор» представлена также мощная группа «Фабриль финансьера». Капитал химического предприятия «Электрокмор» составляет 8 100 тыс. песо, а объявленные прибыли за последние пять лет исчисляются в 8 353 тыс. песо.

Другой мощной химической компанией, действующей в стране, является «Кимика сосьедад анонима», принадлежащая фирме «Бунхе и Борн»; эта компания также связана с «Дюпон де Немур» и «Геркулес паудер».

Все это указывает на наличие тесной связи между крупными национальными компаниями и американскими трестами; национальные компании и американские тресты, само собой разумеется, стараются в силу общих интересов воспрепятствовать достижению экономической независимости страны, в данном случае в области химической промышленности.

«Монтсанто кемикл». Этот американский спрут имеет 26 промышленных предприятий в Соединенных Штатах; он протянул свои щупальцы в Канаду, Австралию, Индию, Бразилию и т. д. Аргентинское правительство через химическую компанию «Атанор сосьедад анонима микста» создало совместно с «Монтсанто кемикл» смешанное акционерное общество. Несмотря на значительные привилегии, предоставленные империалистическому капиталу при создании этого смешанного общества, американские тресты не ставят себе целью увеличить химическое производство в стране и создать независимую национальную химическую промышленность. Напротив, они лишь стремятся вывозить интересующее их сырье по баснословно низким ценам².

¹ Крупнейшая забастовка на фабрике «Электрокмор» была поддержана всем населением, выразившим солидарность со справедливыми требованиями рабочих. «Хустисиалистское» правительство жестоко подавило движение рабочих. Такую же жестокость проявило правительство и во время мужественной борьбы рабочих-сахарников в Тукумане, где был убит рабочий-коммунист Агирре, и при массовой забастовке железнодорожников, в результате которой тысячи рабочих были выброшены на улицу и сотни бастовавших арестованы и отданы под суд.

² Декретом от 14 марта 1950 г. президент республики распорядился о приобретении акций частных акционеров (на 3 млн. песо)

Викторио Кодовилья подчеркивает, что «участие иностранного капитала в национальных смешанных предприятиях представляет современную характерную форму империалистического проникновения в колониальные и зависимые страны, а следовательно и в Аргентину»¹.

Большой удельный вес в химической промышленности страны имеет компания «Ла Оксихена», которая, хотя и является французской, однако ее главная контора «Лэр ликид» в Париже находится в сфере влияния Дюпона и Рокфеллера. Кроме того, следует отметить, что генеральный директор компании «Ла Оксихена» в Аргентине Франсуа Обри представляет также американский концерн «Спако инкорпорейшн», а сама компания «Ла Оксихена» представляет интересы мощного концерна химических предприятий «Хобарт бразерс» (штат Охайо).

«Ла Оксихена» производит сжатый газ; ее капитал составляет 12,8 млн. песо; за последние два года компания получила 7 млн. песо прибыли.

В приложении В дается перечень других американских химических предприятий, действующих в Аргентине.

Американские тресты наживаются на здоровье населения. Цены на медикаменты, в большинстве своем американского производства, дошли до таких пределов, что покупка их является для простых людей подлинным разорением. Само собой разумеется, что американские компании, наживающие миллионные прибыли, интересуют не здоровье народа, а увеличение своих капиталов.

Среди основных американских фармацевтических компаний, действующих в Аргентине, отметим следующие.

«Скибб санз Архентина». Эта мощная американская химико-фармацевтическая компания основана в 1944 г. Она монополизировала производство пенициллина и других медицинских препаратов.

По случаю закладки фабрики в Мартинесе (провинция Буэнос-Айрес) в 1947 г. президент республики

другого смешанного акционерного общества, действующего в стране,—«Индустриас кимикас насионалес сосьедад микста»; Главному управлению военного производства поручена реорганизация этого акционерного общества. Данная мера вызвана затруднениями, которые испытывало Управление в производстве серы и продуктов из серы.

¹ V. Codovilla, Posición de los comunistas ante el Plan Quinquenal del gobierno; pág. 13, Editorial Anteo.

обратился с горячим приветствием к президенту компании «Скибб санз» Арнольду. Интересно, в связи с этим показать, кто такой этот Арнольд. Прежде всего, он связан с банком Моргана, в частности он представлял американский трест ИТТ («Интернейшнл телефон энд телеграф») при заключении крупной сделки, каковой являлась для этого концерна продажа телефонной сети страны аргентинскому правительству. Кроме того, Арнольд состоит в правлениях ряда компаний группы Моргана, действующих в Аргентине, и недавно был назначен директором КАДЭ.

В 1947 г. ряд депутатов потребовал назначения следственной комиссии в связи с изданием декрета от 23 апреля 1947 г., по которому компании «Скибб санз» было предоставлено исключительное право производить и продавать пенициллин в стране. Задавался законный вопрос, почему не была предоставлена подобная концессия аргентинским предприятиям, причем один из депутатов заявил, что «подобная операция противоречит интересам Аргентины в области здравоохранения и экономики».

Последствием предоставления компании «Скибб санз» исключительной монополии явилось происходящее изо дня в день фантастическое повышение цен на пенициллин и вырабатываемые из него медикаменты.

Первоначально капитал компании «Скибб санз» составлял 14 350 тыс. песо. Однако дела у нее пошли настолько хорошо, что она увеличила недавно свои капиталы до 30 млн. песо. Объявленные компанией прибыли равнялись в 1949 г. 4 250 тыс. песо. Так тресты спекулируют на здоровье народа!

«Джонсон и Джонсон де Архентина» (1937 г.). Компания производит и импортирует химические продукты. (Филиалы этой фирмы в Соединенных Штатах: «Альфа Браш К°», «Сьючур лейборатори», «Миллис К°» и др.) Капитал в Аргентине — 1 400 тыс. песо; объявленные прибыли за три года — 2 327 тыс. песо. В 1949 г. доходы компании выразились в 1 400 тыс. песо.

«Продуктос кимикас Сиба» (1931 г.). Компания производит и импортирует медикаменты, анилиновые краски и т. д. «Продуктос кимикас Сиба» является мощной компанией швейцарского происхождения, находившейся под контролем «Банк насиональ Сюис (Базель)». Эта компа-

ния попала затем под американский контроль, а его аргентинский филиал представляет собой сейчас лишь дочернее предприятие фирмы «Сибанк», находящейся в Соединенных Штатах. В его правлении в Аргентине фигурируют, между прочим, Карлос М. Майер и Дж. М. Майер, состоящие также членами правлений американских компаний «Ла Бланка», «Вест-Индия ойл», «Фригорификос Армур», «Нейшнел лэд К°» и многих других.

«Колгейт Палмолив пит лимитада» (1927 г.). Производит мыло и различные парфюмерные товары. Капитал этой компании составляет 520 тыс. песо, а прибыли за три года достигли 7 887 тыс. песо.

«Парке, Дэвис и К°» (1926 г.). Мощная американская компания, имеющая в Аргентине небольшой капитал в 100 тыс. песо, но получающая при этом каждый год огромные прибыли. В 1948 г. фирмой был объявлен доход в 650 тыс. песо.

«Хениоль». Предприятие это в Аргентине находится под контролем фирмы «Лабораториос Суарри»; принадлежит, однако, мощному американскому концерну «Стерлинг продактс интернейшнел инк.». Этот американский химический трест, дочерними компаниями которого являются «Уинтроп Кэмикл К°» и «Альба фармасаеутикал К°», вложил также капиталы в предприятия компании «Байер» в Нью-Йорке, приобретя, в частности, право ставить на свои изделия марку компании «Байер» (предприятия компании «Байер» входили в состав германского треста «ИГ Фарбениндустри»)¹. В правлении «Лабораториас

¹ В 1923 г. между американской фирмой «Стерлинг» и германской компанией «Байер», входившей в «ИГ Фарбениндустри» и финансировавшей вместе с другими фирмами преступный режим Гитлера, было заключено соглашение сроком на 50 лет, по которому был обусловлен общий раздел доходов от продажи аспирина и других медикаментов в Южной или Центральной Америке любой из заинтересованных сторон. В 1941 г. в Соединенных Штатах компании «Стерлинг продактс интернейшнел инк.» было предъявлено обвинение в «интригах и махинациях», проводимых совместно с нацистской фирмой «ИГ Фарбениндустри».

С помощью своей компании «Байер К°», организованной в Нью-Йорке, компания «Стерлинг» сумела после поражения нацистов сохранить капиталы своих бывших компаньонов и захватить большую часть патентов и марок продуктов, вырабатывавшихся немецкой компанией «Байер». (Ervin Hexner, *Carteles Internationales*; pág. 388, ed. Fondo Cultura Económica, Mexico.)

суарри» (капитал 6 млн. песо; прибыли за два года — 7 млн. песо) фигурируют члены правлений других американских компаний, в частности «Беккар Варела»; юрисконсульт этой фирмы У. Дж. Гален является одновременно юрисконсультом другой американской компании — «Архентина Сидней Росс».

«Архентина Сидней Росс» основана в Аргентине в 1922 г., с капиталом в 3 млн. песо; производит некую разновидность аспирина, носящую название «Мехораль». Как видно, несмотря на иное название, аспирин, потребляемый в стране, принадлежит американским трестам.

В отношении фабрики «Байер» в Аргентине, приобретенной ныне государством, мы не смогли выяснить, поддерживает ли она еще связь с компанией «Байер» в Нью-Йорке.

АМЕРИКАНСКИЙ ИМПЕРИАЛИЗМ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Одним из самых больших зол для Аргентины является отсутствие у нее тяжелой промышленности; металлы, оборудование и инструменты приобретаются большей частью на иностранном рынке.

Даже в металлообрабатывающей промышленности, преимущественно мелкой, господствующее положение занимает американский капитал.

Американский капитал стремится превратить металлургическую и металлообрабатывающую промышленность (и это уже осуществляется) в придаток мощных американских промышленных корпораций и помешать любым способом попытке создания основ национальной промышленности.

В коммюнике и отчетах Палаты металлургической промышленности аргентинские предприниматели были вынуждены признать эти факты. Так, А. Мерлини заявил, что «наши поставки сырья в значительной мере находятся в зависимости от тех стран, которые конкурируют с нами в нашем собственном доме, продавая нам промышленные товары... Помимо того, что они предпочитают продавать нам готовые товары, они поставляют их нам по

ценам, значительно выше тех, которые существуют на эти товары в стране, где они производятся»¹.

Основные металлургические предприятия, зависящие от американского капитала, принадлежат компании «АРМКО Архентина». Эта американская компания, основанная в 1938 г., является филиалом «Америкэн роллинг милл компани», принадлежащей семейству Меллона—одному из самых гигантских трестов, руководящих экономической жизнью Соединенных Штатов. Компания имеет филиалы в Росарио, Кордобе, Тукумане, Санта-Фе и Мендосе. Ее капитал, вначале составлявший 7 млн. песо, недавно был увеличен до 10 млн. песо. Прибыли компании составляют 14 070 тыс. песо.

В свое время сообщалось, что АРМКО допустила злоупотребления в строительных работах и при прокладке труб в Арройо Лудуэнья (провинция Санта-Фе). Кроме того, было указано, что компания, скупив все запасы листовой жести, организовала вместе с «Дженерал электрик» спекуляцию этой жостью, предназначавшейся для производства электроплит и других товаров.

Эта компания является главным пайщиком в смешанном акционерном обществе «Сосьедад микста сидерурхика Архентина», которое правительство Перона широко разрекламировало как одного из столпов индустриализации страны.

Это смешанное общество, созданное в 1947 г., располагает капиталом в 100 млн. песо, из которых 90 млн. песо вложило государство. В уставе общества говорится, что частным акционерам гарантируется 4% прибыли даже при наличии убытков. Кроме того, на государство ложатся организационные расходы, расходы по оплате инженеров и консультантов; эти расходы в конечном счете служат обогащению самих частных акционеров АРМКО.

Убытки, которые должны быть покрыты государством, исчисляются в 85 млн. песо.

Политика американских империалистов приводит к тому, что убытки относятся за счет аргентинского государства, а американские акционеры всегда остаются в выигрыше, независимо от того, получена прибыль или убыток.

¹ Речь президента Палаты металлургической промышленности А. Мерлини 8 июня 1949 г., в день аргентинской металлургической промышленности.

В довершение всего в уставе предусматривается, что частный капитал может скупать акции в пределах общей суммы в 90 млн. песо.

«Это значит, что смешанное предприятие в той форме, в какой оно существует ныне в Аргентине, имеет целью предоставить частному капиталу чрезвычайные привилегии, чтобы заинтересовать его в определенных видах деятельности. В первый период деятельности смешанного предприятия государство ограждает частный капитал от всяческих неудач; после же того как предприятие окрепнет, оно полностью переходит в руки частного капитала, иностранного и отечественного»¹.

В уставе смешанного акционерного общества определено, что частные капиталы, на которые покупаются акции смешанного общества, должны быть аргентинскими, то есть аргентинскими капиталами не менее чем на 80%. Но, добавляется, это правило не будет применяться, «в частности по отношению АРМКО».

В балансе «Сосьедад микста сидерурхика Архентина» на 30 июня 1948 г. капитал смешанного общества составлял 26 610 тыс. песо. В 1949 г. было принято решение распределить дополнительно акции среди частных акционеров еще на сумму 8 млн. песо².

Однако, несмотря на все предоставленные американскому империалистическому тресту льготы, план развития металлургической промышленности в основном остается лишь планом.

Планы, которые с одинаковой легкостью появляются и исчезают. То, что произошло в «Сосьедад микста сидерурхика Архентина», может послужить уроком для тех, кто строит себе иллюзии по поводу мнимого стремления американских империалистов помочь Аргентине создать собственную тяжелую промышленность.

В объяснительной записке к отчету «Сосьедад микста сидерурхика Архентина» от 30 июня 1949 г. говорилось:

¹ Паулино Гонсалес Альберди, Кризис экономики Аргентины, Издательство иностранной литературы, 1950, стр. 102.

² Палата депутатов 28 сентября 1950 г. утвердила закон, уполномочивающий правительство увеличивать капитал «Сосьедад микста сидерурхика Архентина» до суммы, которую оно сочтет необходимой.

«...Настоятельные причины в международной торговле помешали акционерному обществу произвести импорт оборудования и специальных машин, что позволило бы развернуть в широких масштабах работы по строительству металлургического завода «Хенераль М. Савио». Это обстоятельство неблагоприятно отразилось на выполнении плана строительства и осуществления намеченных закупок; в результате общество в сотрудничестве с нашим техническим советником из «АРМКО интернейшнел» было вынуждено попытаться разрешить наилучшим образом свои задачи, изменить свои планы и составить новые планы, подходящие для сложившихся обстоятельств, которые в настоящее время и осуществляются на практике»¹.

По поводу всего этого Викторио Кодовилья весьма хорошо заметил:

«Если американские империалисты и участвуют своими капиталами и своим оборудованием в развитии некоторых отраслей национальной легкой промышленности, то в то же время всеми силами стремятся воспрепятствовать созданию и развитию тяжелой промышленности. Если же им не удастся этого достичь, они требуют участия в ней через смешанные компании, с тем чтобы подчинить своему контролю имеющиеся предприятия тяжелой промышленности и поставить ее на положение придатка своих корпораций (Бразилия, Мексика).

Путем предоставления или отказа кредитов и оборудования, в которых нуждаются латиноамериканские страны, американские монополии «регулируют» их индустриальное развитие. Под тем предлогом, что им приходится

¹ В отчете «Сосьедад микста сидерурхика Архентина» о деятельности общества за год, закончившийся 30 июня 1950 г., отмечалось: «Несмотря на то, что по известным причинам оказалось невозможным осуществить намеченную программу импорта оборудования и машин для строительства металлургического завода «Хенераль М. Савио», общество прилагало все усилия и, используя все доступные средства для выполнения тех работ, которые позволяли ресурсы страны, работало всегда в тесном контакте со своими техническими советниками из «АРМКО Архентина» и «АРМКО интернейшнел».

Напрашивается, однако, вопрос: если известны причины, мешающие развертыванию предприятия, тогда зачем было проявлять настойчивость, действуя в содружестве с империалистическим консорциумом АРМКО?

удовлетворять в первую очередь потребности в промышленном оборудовании своей собственной страны, американские тресты и монополии продают латиноамериканским странам лишь устарелое оборудование, сохраняя техническую отсталость этих стран и обеспечивая себе выгодные условия для конкуренции на внутреннем рынке с товарами отечественного производства»¹.

Другой крупной компанией, контролируемой американцами, является «Асиндар», владеющая сталелитейными предприятиями. Компания основана в 1942 г. и имеет заводы в Росарио и Вилья Конституусьон. Капитал, составлявший вначале 30 млн. песо, увеличился теперь до 50 млн. песо. Прибыли за четыре года (с 1946 по 1949 г.) составляют 29,5 млн. песо, в том числе в 1949 г. 12 млн. песо. В этой компании принимает участие, имея акции и предоставляя техническую консультацию, крупнейшая американская корпорация «Рипаблик стил корпорейшн», контролируемая Меллоном и Морганом, капитал которой в Соединенных Штатах составляет 365 млн. долл. Это одна из самых значительных металлургических корпораций Соединенных Штатов; ее дочерними компаниями являются «Эллой стил», «Бергер мэнюфэкчеринг», «Найлс стил продактс», «Рипаблик Саплай» и многие другие.

Империалистическая корпорация с небольшим количеством акций может прекрасно контролировать компанию. Примером данного положения, является «Асиндар». В правлении компании «Асиндар» состоит, между прочим, инженер Артуро Асеведо, который связан с Бембергами². Филиалами компании «Асиндар» является «Артур мануфактура Архентина де тубос де асеро» (1871 г.). Капитал—47 млн. песо.

КАТИТА («Компанья Архентина де тальерес индустриалес, транспортес и анекса») — дочерняя компания корпорации КАДЭ (1927 г.). Капитал — 17,5 млн. песо; прибыли в 1948 г.—1 510 тыс. песо. Эта компания имеет в стране монопольное представительство и лицензию на продажу изделий американской корпорации

¹ Victorio Codovilla, i Sera America Latina Colonia Ianqui?, pág. 21.

² Этот Асеведо подписал контракт с «Сосьедад микста сидерурхика Архентина» от имени частных вкладчиков (то же сделал и Л. Пикардо из компании «Пикардо и Антело», представляющий в стране «Рипаблик стил корпорейшн»).

«Меканик метал корпорейшн», оперирующей также в Индии, Англии, Австралии, Мексике, Бразилии и Южной Африке.

«Нейшнел лэд К°» (1917 г.). Выплавка свинца, сплавов олова, добыча руды и т. д. Мощная компания, которая действует на севере Аргентины (филиал нью-йоркской компании «Нейшнел лэд К°», контролируемой Рокфеллерами). Дочерними предприятиями компании в Соединенных Штатах являются: «Тексас майнинг К°», «Титанум пигментс К°», «Рум Буффало», «Нейшнел лэд К° оф Массачузетс (Бостон)», «Маннис метал корпорейшн», «Америкэн лэд К°», «Канада метал К°», «Эванс лэд К°» и др. Капитал в Аргентине — 5 млн. песо; прибыли за 2 года — 6 млн. песо.

«Асерос Рин» (1948 г.). Капитал—4 млн. песо. В правлении акционерного общества «Рим мэнюфэкчуринг К°» входят Ф. Сорракин (из числа крупнейших сахарозаводчиков), Д. Норман (директор компании «Артак») и Х. Беккер Валера, член правлений многих американских компаний.

«Ремингтон Рэнд Судамерикана сосьедад анонима» («Эстаблесиментс меканикос де Архентина»). Эта мощная американская компания по производству пишущих и счетных машин, оперирующая в Аргентине с капиталом в 6 млн. песо, организовала другую компанию, которая действует в форме общества с ограниченной ответственностью.

Компания купила аргентинский завод по производству пишущих машинок, носивший наименование «Эстаблесиментс меканикос де Архентина» (ЭМА).

Вспоминается в этой связи широковещательная реклама, которой сопровождалось строительство этого первого в Аргентине национального завода пишущих машинок. Но американским трестам не нравится все, что может означать начало экономической независимости. Мало того, машинки ЭМА продавались в рассрочку и значительно дешевле, чем американские, что уже совсем не устраивало американские компании¹. Так исчез национальный

¹ На пароходе «Аббедик», прибывшем из Нью-Йорка в порт Буэнос-Айрес 17 января 1951 г., компания «Ремингтон Рэнд» доставила 271 ящик с пишущими машинками и 6 ящиков со счетными аппаратами.

завод ЭМА, и его место заняла американская компания «Ремингтон Рэнд».

Хозяйничание американцев в металлургической промышленности. Компания СИАМ («Сосьедад индустриаль Американа де макинариас ди Телья лимитада») с капиталом в 85 млн. песо и ее подсобное предприятие СИАТ («Сосьедад индустриаль Архентина тубос де асеро») с капиталом в 23 млн. песо, хотя и не полностью принадлежат американскому капиталу, однако тесно связаны с мощной американской корпорацией «Вестингауз»¹ (капитал в Соединенных Штатах — 694 млн. долл., принадлежит Меллонам). От этой корпорации компания СИАМ получила разрешение на производство холодильного оборудования и продажу его в Аргентине.

Заслуживает внимания тот факт, что руководители правления СИАМ — М. Робиола и С. Северхини — являются членами правлений множества других компаний, в том числе «Науэль финансьера сосьедад анонима», «Карме индустриаль сосьедад анонима», «Компания де текстилес и юте дель норте Архентина», «Касуфи и сосьедад анонима», «Синепа де публисидад сосьедад анонима», «Наико сосьедад анонима», «Эстансиан Эло Орнеро сосьедад анонима», «Докойль, асейтера дель Док Суд» и др.

Прибыли СИАМ и СИАТ за последние два года составили 55 млн. песо. Весьма вероятно, что «Вестингауз» имеет свою долю в капиталах и прибылях этих крупных компаний.

Характерно, что в Аргентине имеются компании, непосредственно представляющие интересы наиболее могущественных американских металлургических корпораций. Они действуют с незначительными капиталами, однако оказывают сильное влияние на металлургическую промышленность и национальный рынок. Для развертывания своей деятельности в стране этим корпорациям не тре-

¹ Президент «Вестингауз электрик интернейшнел К^о» устроил в честь министра финансов Аргентины 14 апреля 1950 г. в Нью-Йорке банкет. На нем присутствовали все заправилы американской корпорации и, кроме того, вице-президент «Нейшнел сити бэнк» Лео Шоу, президент «Болдуин локомотив уоркс» Марвин Смит, вице-президент «Дж. Генри Шредер корпорейшн» В. А. Такер и др.

буется крупных капиталов, так как они являются лишь контрагентами по продаже товаров своих основных компаний, находящихся в Соединенных Штатах. Кроме того, в связи с предоставленным недавно иностранным, и в особенности американским, компаниям правом импортировать товары без затраты валюты, представители мощных американских промышленных корпораций получают широкую возможность сбывать в Аргентине американские промышленные товары, не встречая препятствий даже в тех случаях, когда некоторые из этих товаров конкурируют с товарами, произведенными в Аргентине.

Несомненно то, что поставки, произведенные американскими компаниями, должны будут оплачиваться валютой. Одним словом, торговые компании способствуют подчинению страны интересам американских империалистов, закладывая и продавая ее богатства алчным хищникам.

К числу компаний, непосредственно представляющих интересы американских монополий, относятся:

«*Бетлехэм стил корпорейшн*». Принадлежит Морганам, капитал в Соединенных Штатах — 1 029 млн. долл. Представительство этой корпорации в стране возглавляет Джон С. Финн. Оно помещается в Эдифисио Бостон в Буэнос-Айресе — местонахождение наиболее солидных учреждений и посольства Соединенных Штатов.

«*Металурхика экспортadora Эстадоуниденсе де ла Архентина*» («Юнайтед Стэйтс стил экспорт оф Арджентина»). Основана в 1942 г. Помещается в Эдифисио Бостон. Принадлежит моргановской «Юнайтед стил» — крупнейшей металлургической корпорации Соединенных Штатов, обладающей капиталом в 2 535 млн. долл. У руководства этого предприятия в Аргентине находится С. Кульен, состоящий в правлении «Асиндар».

«*Вестингауз электрик К°*» (1944 г.). Основной капитал — 10 тыс. долл., представитель фирмы А. Альварес.

«*Отис элевэйтор К°*» (1927 г.). Принадлежит банку Моргана. Компания производит лифты, подъемные краны и т. п. Капитал филиала в Аргентине — 2 500 тыс. песо; прибыли за 1947 г. — 406 тыс. песо. Имеет отделения в Росарио, Тукумане и Кордобе.

«*Асерос Атлас Архентина сосьедад де респонсабилидад лимитада*», пользуется исключительным правом на рас-

пространение в стране продукции американской компании «Атлас стил», принадлежащей «Леман Бразерс» и Моргану.

«Пульман стандарт кар» (1913 г.). Принадлежит Морганам. Компания специализируется на импорте оборудования и материалов для железных дорог, метро, троллейбусов и т. д.

Большую часть железнодорожного оборудования и вагонов правительство приобретает у американских корпораций, платя за все это высокие цены. В отдельных случаях в качестве посредника при закупках выступает СИАМ. В частности, она представляет в стране компании «Уиткомб локомотив» и «Сент-Льюис К°». Сравнительно недавно Национальный экономический совет опубликовал сообщение о своем решении приобрести в США 73 дизельных локомотива и партию вагонов на общую сумму в 20 млн. долл. Из этой суммы, — указывалось в сообщении, — 3 млн. долл. будет покрыто за счет экспорта аргентинских продуктов, а остальная сумма, то есть 17 млн. долл., будет выплачиваться с рассрочкой в течение 7,5 лет без начисления процентов, «что является результатом переговоров Серейхо с группой американских промышленников во время недавнего посещения им Соединенных Штатов».

Известно, что империалистические корпорации никогда ничего не дадут без того, чтобы не получить гарантированных солидных прибылей. Но об этом правительственное коммюнике не сообщило ничего.

Однако ясно, что снабжение оборудованием и подвижным составом аргентинских железных дорог, срочно требующих полного обновления своего «старого железа», всецело будет зависеть от доброй воли империалистических корпораций. К сожалению, Аргентина уже имеет печальный опыт подобного рода сделок.

Существует более верный способ обновить аргентинское железнодорожное оборудование.

В отличие от империалистических стран, которые саботируют поставки необходимых стране материалов и требуют весьма щедрых уступок, на совершенно другой основе строится торговля, к сожалению, ведущаяся пока еще в небольшом объеме — Советским Союзом и странами народной демократии. Факты свидетельствуют о проявлении этими странами уважения к

национальному суверенитету, о соблюдении принципа равноправия в их торговых отношениях с другими странами, в том числе и с Аргентиной. В ноябре 1950 г. в Аргентину был доставлен первый из 30 дизельных пассажирских поездов, закупленных в Венгерской народной республике. Венгерские поезда как в техническом отношении, так и с точки зрения их качества лучше тех, которые имеются в Аргентине¹. Это со всей очевидностью показывает выгоды, которые Аргентина получила бы, установив эффективные и взаимовыгодные торговые отношения с Советским Союзом и странами народной демократии. Но для этого требуется подлинно демократическое и национальное правительство, которое проводило бы внешнюю политику независимо от империализма.

В приложении Г указаны другие американские компании, действующие в металлургической промышленности Аргентины, и предприятия, связанные с этими компаниями.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ МАШИНЫ

Министр финансов Серейхо во время своего пребывания в Соединенных Штатах вел длительные переговоры с «Аллис-Чалмерс», «Интернейшнел харвестер» и другими компаниями сельскохозяйственного машиностроения. В сделанных им заявлениях он отметил, что сельскохозяйственные машины будут приобретаться не правительством, а частными компаниями (сообщения агентства Юнайтед пресс от 27 апреля 1950 г. и 11 мая 1950 г.).

Американские компании, производящие сельскохозяйственные машины, «Аллис-Чалмерс», «Интернейшнел харвестер» и др. заключили соглашение с аргентинским пра-

¹ Это железнодорожное оборудование, о котором идет речь, поставляется по договору между Аргентиной и Венгерской народной республикой от 5 мая 1950 г. По этому договору Венгрия обязалась поставлять Аргентине требующееся оборудование, в частности дизельные поезда, составившие 33% всего годового объема поставок по договору, шасси и моторы для автобусов, инструменты, точную аппаратуру и т. д., в обмен на аргентинские продукты: кожу, льняное масло, мытую шерсть (американцы покупают у Аргентины невытую и необработанную шерсть) и т. п. Из этого ясно, что есть возможность приобретать материалы, в которых нуждается страна, без долларов, без займов, без концессий.

вительством, по которому взяли в свои руки распределение и продажу от 50 до 75 % машин, поставляемых стране. Таким образом, они получают прибыли и как производители и как продавцы.

24 декабря 1950 г. в Аргентину прибыли из Чехословацкой народной республики первые 100 тракторов из числа 2 тыс., приобретенных в этой стране. Машины эти отличного качества и имеют те преимущества, что расходуют мало горючего. Они поставляются в обмен на аргентинские товары. Таким образом, безусловно можно снабжать национальную промышленность и сельское хозяйство тем, в чем они нуждаются, и обеспечить развитие аргентинской промышленности, в особенности тяжелой промышленности, без необходимости обращаться к американским корпорациям, без необходимости посылки злополучных «миссий» Серейхо, без ущемления национального суверенитета.

В Аргентине действуют следующие главные филиалы американских компаний сельскохозяйственного машиностроения.

«Аллис-Чалмерс» (1931 г.). Крупная корпорация, принадлежащая Рокфеллерам. Ее капитал в Соединенных Штатах превышает 45 млн. долл. Во время кризиса 1929 г. она поглотила целый ряд американских предприятий сельскохозяйственного машиностроения, в том числе «Эдванс Рюмли К^о», «Тэйлор К^о» и т. д.

Основной капитал аргентинского филиала — 98 тыс. песо. Фирма имеет агентства в Кордобе и провинциях Буэнос-Айрес и Росарио.

«Интернейшнел харвестер» (1925 г.). Грузовики, тракторы и т. п. Принадлежит чикагскому семейству Маккормик; капитал в Соединенных Штатах составляет 672 млн. долл. Товары этой компании сбываются в капиталистическом мире через посредство 500 других фирм. Ее капиталовложения в дочерних компаниях, разбросанных по многим странам американского континента, составляют 65 385 тыс. долл., в аргентинском филиале — 10 млн. долл.¹

«Интернейшнел харвестер» имеет отделения в Росарио, Байя-Бланке, Санта-Фе, Кордобе и Тукумане. Не так

¹ Memoria de la Internacional Harvester — año 1948.

давно компания произвела сокращение своего персонала якобы в связи с «трудностями» импорта; общее количество рабочих и служащих этой компании в настоящее время около 500 человек.

«*Миннеаполис Молине К°*» (1937 г.). Тракторы и сельскохозяйственные машины, производимые компанией, сбывает «*Миннеаполис стил энд мэшинери К°*». Представляет также «*Демпстер милл мэнюфэкчеринг К°*», Капитал филиала в Аргентине — 300 тыс. песо.

«*Дж. И. Кэйс К°*» (1902 г.). Принадлежит Морганам. Производит сельскохозяйственные машины. Капитал — 450 тыс. песо. Прибыли за 1947—1948 гг. — 2 млн. песо. Отделения в Байя-Бланке и различных пунктах провинций Буэнос-Айрес, Росарио и т. д.

«*Сириэл мэшин К°*» (1918 г.). Импорт товаров для сельского хозяйства. Капитал — 1 200 тыс. песо. Прибыли в 1949 г. — 800 тыс. песо.

АВТОМОБИЛИ

Производство автомобилей находится в руках одних из самых могущественных в капиталистическом мире монополий. Условия жизни и труда американских рабочих автопромышленности являются лучшей характеристикой того ада, который представляет собой американская «демократия» и «американский образ жизни». Для американских автомобильных трестов рабочие — не люди, а автоматы, лишенные способности думать и на всю жизнь обреченные быть придатком огромной машины, производящей для монополистов баснословные прибыли.

Прибыли компании «Дженерал моторс» только за первые три месяца 1950 г. составили 217 387 765 долл., то есть 3 038 млн. песо (сообщение агентства Рейтер от 18 мая 1950 г.). По более поздним сообщениям, за весь 1950 г. было получено чистой прибыли 834 044 039 долл. — наибольшая сумма, которую когда-либо получало то или иное предприятие (сообщение агентства Ассошиэтед Пресс от 5 марта 1951 г.). Эти цифры свидетельствуют о жестокой эксплуатации, которой подвергаются сотни тысяч рабочих в Соединенных Штатах и в остальных странах капиталистического мира.

В Аргентине действуют следующие крупные американские автомобильные компании:

«Дженерал моторс» (1925 г.). Принадлежит Морганам; кроме того, в ней участвует также фирма «Дюпон». Капитал компании «Дженерал моторс» в Соединенных Штатах — 2 958 млн. долл. Капитал филиала в Аргентине — 6 800 тыс. песо; прибыли за 1944—1946 гг. достигли 34 500 тыс. песо, кроме того фирма обладает резервным капиталом в 4 млн. песо. Сократив импорт автомобилей, эта империалистическая компания уволила сотни рабочих.

«Форд мотор». Ее представителем в стране является посол США Ф. Ф. Гриффит. Капитал фирмы в Соединенных Штатах — 1 026 млн. песо.

Прочие компании перечислены в приложении Д.

КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ В ЭЛЕКТРОПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Помимо контроля над производством электрической энергии, американские монополии имеют крупные капиталовложения в предприятиях по производству электрооборудования и тем самым обеспечивают себе преобладающее влияние в электропромышленности страны.

Среди американских компаний выделяются следующие:

«Филипс Архентина С. А. де лампарас электрикас и радио» (1935 г.). Основана в Аргентине с капиталом в 5 млн. песо. Недавно капитал был увеличен до 25 млн. песо. Прибыли за три года — 4,7 млн. песо.

Компания «Филипс» — голландского происхождения, но со временем она перешла в руки «Дженерал электрик» (Моргана).

Все электролампы различных марок «Эдисон», «Вестингауз», «Дженерал электрик», «Филипс», продающиеся в Аргентине, производятся фирмой «Филипс».

Все эти лампы совершенно одинакового качества. Нити накаливания и прочие материалы, из которых производятся эти лампы, закупаются компанией «Филипс» у других американских компаний, являющихся подсобными предприятиями фирмы «Дженерал электрик». Такая мо-

нополизация производства электроламп является причиной исключительно высоких цен на них, несмотря на низкую себестоимость¹.

Компания «Филипс» сама не занимается продажей своих товаров фирмам или населению. Для этого у нее есть подсобные, якобы независимые компании — «Фапеса» и «Лако», — которым она поставляет свою продукцию. Это, разумеется, влечет за собой еще большее вздорожание товаров широкого потребления, в которых население ощущает острую необходимость.

«Дженерал электрик» (1920 г.). Этот колоссальный трест по производству электрооборудования принадлежит Морганам. Обладая капиталом в 1 117 млн. долл., он раскинул свои сети по всему капиталистическому миру.

«Дженерал электрик соседад анонима», начавшая свою деятельность с капиталом в 6 млн. песо, увеличила его теперь до 30 млн. песо. В 1948 г. ею было получено прибыли 4 235 тыс. песо.

«Стандард электрик Архентина» (1919 г.). Электричество, телефон и т. п. также принадлежат Морганам. Помимо того, что за телефонную сеть ИТТ («Интернейшнел телефон энд телеграф») была выплачена сумма, вдвое превышающая ее действительную стоимость, были заключены кабальные для страны контракты со «Стандард электрик» (филиал ИТТ). «Стандард электрик» получила монополию на снабжение материалами и на предоставление технической консультации предприятиям государственной телефонной сети, получая за это огромные

¹ По данным Уенделла Берджа, занимавшего до второй мировой войны пост помощника министра юстиции Соединенных Штатов, между «Дженерал электрик», немецкой фирмой «Сименс» и голландской компанией «Филипс» были заключены соглашения о разделе мировых рынков между этими компаниями (из книги Уенделла Берджа, Международные картели, Госиноиздат, 1947). После мировой войны «Дженерал электрик» захватила большую часть акций компаний «Филипс» и «Сименс». В то время как народы проливали кровь и десятки миллионов людей пали жертвами в героической борьбе против фашизма, американские тресты наживались вместе со своими немецкими компаньонами. Президент «Дженерал электрик» Чарльз Вильсон назначен Трумэном на пост руководителя Управления мобилизации на оборону с предоставлением неограниченных полномочий. (В марте 1952 г. ушел в отставку.—*Ред.*)

суммы. Некоторые махинации этой корпорации по продаже материалов были разоблачены в палате депутатов¹.

Капитал «Стандард электрик» составляет 10 млн. песо. Прибыли в 1947 г. — 1 520 тыс. песо.

«Атма» (1942 г.). Электроматериалы. Капитал, составлявший вначале 6 млн. песо, недавно увеличен до 12 млн. песо. Прибыли за три года — 3,4 млн. песо. Филиалами этой компании являются «Пластикс Аргентина» и «Флудор сосьедад анонима» (1949 г.). «Атма» распространяет кроме того товары компании «Вестингауз».

«Филко Аргентина» (1931 г.). Импорт и производство радиоприемников и т. п. Капитал, составлявший вначале 3,5 млн. песо, в последнее время вырос до 6 млн. песо. Прибыли за последние два года составили 2,3 млн. песо. Компания имеет свои филиалы в Уругвае и других странах².

«Корадель» (1941 г.). Капитал — 1 250 тыс. песо. Годовая прибыль — 440 тыс. песо. «Корадель» является дочерней компанией «Филко». Создана с целью производства электрооборудования, которое имело бы марку, отличную от марки компании «Филко». Американские корпорации, стремясь к завоеванию своего господства на рынках сбыта, иногда основывают предприятия, которые хотя и имеют свою собственную марку, однако в действительности выпускают тот же товар и принадлежат тем же компаниям.

Прочие американские компании этой отрасли промышленности перечислены в приложении Е.

¹ В национальном бюджете Аргентины на 1951/52 г. была ассигнована сумма в 1 700 млн. песо на осуществление плана закупок Генеральной дирекции государственной телефонной сети, рассчитанного на срок от 3 до 5 лет. Как отмечалось в палате депутатов, указанная сумма попадает в руки «Стандард электрик» (Diario de Sesiones de la Cámara de Diputados, pág. 1423).

² Президент «Филко» Демпестер Макинтош, выступая в Кливленд уорлд уайд ассошиэйшн (4 мая 1949 г.), заявил, что американские промышленники вынуждены, в большинстве случаев против своей воли, основывать фабрики и сборочные заводы за границей только с целью удержать за собой рынки. Он отметил, что его компания создала предприятия в Аргентине, Мексике, Бразилии, Чили. «Но нас это не удовлетворяет, — утверждал он, — и мы предпочитаем сбывать наши промышленные товары в Соединенных Штатах».

СТЕКЛЯНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«Кристалериа Риголло» (1906 г.). Компания эта франко-бельгийско-английского происхождения; ныне она связана в финансово-экономическом отношении с крупной американской корпорацией «Корнинг глэсс уоркс оф Саут Америка», от которой она получила лицензию на производство в Аргентине ее товаров, а также товаров фирмы «Пирекс Брэнд».

В правлении компании «Кристалериа Риголло» фигурирует Л. Кинг — главный директор «Корнинг глэсс уоркс».

Капитал этой крупнейшей в стране стеклянной компании составляет 20 млн. песо, а ее доходы за последние пять лет достигли 19,7 млн. песо.

«Корнинг глэсс уоркс оф Саут Америка» (1943 г.). Капитал — 1 200 тыс. песо. Прибыль в 1947 г. — 800 тыс. песо.

«Фабрика Архентина де тубос» (1943 г.) относится к числу подсобных предприятий «Кристалериа Риголло». Капитал — 1,2 млн. песо. Прибыль в 1946 г. — 250 тыс. песо.

«Неопластика» (1940 г.) принадлежит к группе «Кристалериа Риголло». Капитал — 100 тыс. песо. Другим предприятием, связанным с той же корпорацией, является «Видриериа Архентина» из английской группы «Пинкингтон», капитал — 5 млн. песо.

«Кристалериа Куйо» (1948 г.). Акционерное общество, учрежденное при технической помощи и с участием капиталов американской компании «Глэсс эквипмент К°».

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Как известно, промышленность строительных материалов имеет для Аргентины исключительно важное значение. И в такую важную для экономики страны отрасль промышленности американский империализм запустил свою лапу.

«Архентина де сементо портланд» (производство и торговля цементом марок «Сан-Мартин» и «Инкор»). Предприятие основано в Аргентине в 1916 г. Имеет заводы в Сьеррас-Байяс, Паране (Энтре-Риос). Это крупнейшая в стране компания по производству цемента.

Ее капитал — 40 млн. песо. Прибыли за два года (1947 и 1948 гг.) достигли 8 650 тыс. песо.

Казначей и член правления компании Г. Уитон состоит членом правлений других американских компаний — финансовой «Сифа», торговой «Уильям Смит» и других.

Связаны с интересами американцев и компании корпораций «Лома Негра», «Коинор», «Форталит». В их правлениях состоят заправилы американских компаний Бенкисер, Дрисколл и др.

«А. П. Грин Архентина С. А.» (1935 г.). Огнеупорные материалы. Компания имеет отделения в Тукумане, Ресистенсии, Мендосе, Кордобе и т. д.; представляет собою филиал компании «А. П. Грин файр Брук К°» в Соединенных Штатах. Капитал в Аргентине — 3 млн. песо. Имеет фабрику в Мерло и филиалы в Уругвае, Чили и других странах. Прибыли за два года составили 500 тыс. песо. Член правления компании Д. Э. Гил состоит также членом правления компании «Фибросементо монолит сосьедад анонима».

«Ферро энемел корпорейшн» (1936 г.). Имеет отделения в Австралии, Голландии, Франции и Бразилии. Эта компания из Огайо (США) связана с фирмой АРМКО. Капитал ее составляет 1 млн. песо.

«Селотекс корпорейшн» (1926 г.). Строительные материалы. Имеет акции в крупном промышленном предприятии «Иггам сосьедад анонима» на 8 млн. песо.

«Джон Мэнвилл Боли» (1931 г.). Принадлежит Морганам. Строительные материалы. Этой компании принадлежат также шахты и металлургические заводы в Англии, залежи полезных ископаемых на Кубе и в Бразилии. Капитал аргентинского филиала — 100 тыс. песо.

Прочие компании строительных материалов перечислены в приложении Ж.

РЕЗИНОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Сотни автомобилей, простаивающих из-за отсутствия шин, — разительный пример того, как американский империализм саботирует развитие аргентинского автотранспорта. Хищники американской каучуковой промышленности, которым правительство Перона позволило захватить в свои руки поставку этих крайне необходимых для

автотранспорта материалов, в большинстве своем являются представителями семейства Морганов.

В Аргентине действуют следующие американские компании резиновой промышленности:

«*Файрстон де ла Архентина*» (1931 г.). Принадлежит Морганам; капитал в Соединенных Штатах — 250 млн. долл. Капитал аргентинского филиала — 16 млн. песо. Прибыли за три года — 22,7 млн. песо. Имеет отделения в Байя-Бланке, Тандиле, Санта-Фе, Росарио, Мендосе, Тукумане, Кордобе и т. д.

«*Неуматикос Гудиир*» (1931 г.). Принадлежит Морганам; капитал в Соединенных Штатах — 300 млн. долл. Капитал аргентинского филиала — 10 млн. песо; прибыли за два года — 11 050 тыс. долл.

«*Стэйтс раббер экспорт*» (1916 г.). Принадлежит Морганам; капитал в Северной Америке — 230 млн. долл. Филиалы в Аргентине — в Росарио и Кордобе; капитал — 100 тыс. долл.

«*Архентина де неуматикос*» (1948 г.). Основана компанией «Дженерал тайр энд раббер К°». Капитал — 8 млн. песо.

«*Дэнлоп тайр энд раббер К°*» (1911 г.). Принадлежит Дюпонам («Дженерал моторс») и английской компании «Империап кэмикл». Капитал — 300 тыс. песо; прибыли за 1945 г. — 1 200 тыс. песо.

ТЕКСТИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

В течение последних лет значительное развитие получила в Аргентине текстильная промышленность; особенно увеличилось количество мелких предприятий. Американские капиталисты не оставили без внимания и этой доходной отрасли аргентинской экономики. Создавая крупные компании, либо тесно связанные с текстильными предприятиями, принадлежащими другим иностранным капиталистам — как, например, «Альпаргатас», — либо с земельной олигархией (Бемберг, Кампомар и др.), американский капитал стремится монополизировать целые отрасли текстильной промышленности и ликвидировать или поглотить мелкие фабрики¹.

¹ Все возрастающие трудности, переживаемые аргентинской текстильной промышленностью, приводят к ликвидации мелких и средних

Кроме того, американские капиталисты создали такие предприятия, которые, имея капитал в 50 тыс. песо, получают, как мы увидим далее, прибыли по 5 млн. песо в год, в особенности на производстве товаров первой необходимости.

Основные американские текстильные компании в Аргентине следующие:

«Судамтекс сосьедад анонима» (1934 г.) — компания по производству хлопчатобумажных тканей, пряжи и т. п. Первоначальный капитал — 10 млн. песо; не так давно он был увеличен до 20 млн. песо. Прибыли за два года — 7 480 тыс. песо.

Эта текстильная компания вместе с компанией «Графа» («Грандес фабрикас Архентинас»), принадлежащей «Бунхе и Борн», господствует на рынке хлопчатобумажных тканей. Филиалами «Судамтекс» являются: «Компа сосьедад де респонсабилидад лимитада», «Тьендас миль сальдос сосьедад де респонсабилидад лимита-

предприятий и облегчают тем самым деятельность крупных компаний. Одной из серьезных трудностей, испытываемых, например, шерстяной промышленностью, является завышенная цена на местное сырье — шерсть, недостаток которой сейчас ощущается на рынке. Это объясняется тем, что Соединенные Штаты, рассматривающие шерсть как стратегическое сырье, скупили большое количество невыточенной шерсти в Аргентине по низким ценам благодаря девальвации песо по отношению к доллару. В то же время министерство промышленности и торговли Аргентины разрешило (распоряжением от 24 ноября 1950 г.) экспортировать шерсть в любом виде в период с декабря 1950 г. по май 1951 г. по 25 тыс. т. ежемесячно и в последующие месяцы — по 11 тыс. т. Это еще больше усугубило нехватку шерсти и серьезно отразилось на работе фабрик и положении многих тысяч трудящихся. Ассоциация текстильных промышленников в письме, направленном министру промышленности и торговли 24 октября 1950 г., отметила, что «средние и мелкие промышленники не требуют ни привилегий, ни монополии. Все, что они просят, это предоставления им возможности существовать, чтобы внести свой вклад в дело прогресса промышленности, которая уже и сейчас является гордостью страны. Средние и мелкие промышленники, обеспечивающие работой почти 60% рабочих шерстяной промышленности, считают безотлагательно необходимым, во избежание всеобщего разорения, срочно принять следующие меры: 1) сократить экспорт шерсти и полуфабрикатов до таких пределов, чтобы местная промышленность была обеспечена сырьем, и 2) обеспечить свободный импорт оборудования и запасных частей».

Приспособление аргентинской экономики к нуждам военной экономики Соединенных Штатов влечет страну к беспрецедентному положению.

да»; помимо этого она контролирует фирму «Хиршберг техидос».

19 сентября 1947 г. было официально объявлено о соглашении между директорами компаний «Компа», «Мильсальдос» и «Тьендас мильсальдос» о передаче постов управляющих представителям компании «Судамтекс». В сообщении далее указывалось: «Такое единство взглядов и совмещение постов позволило этим компаниям осуществлять единство действий. В результате, товары «Судамтекс сосьедад анонима» стали продаваться компаниям «Компа сосьедад де респонсабилидад лимитада» и «Мильсальдос сосьедад респонсабилидад лимитада» и затем перепродаваться компании «Тьендас мильсальдос сосьедад анонима». Создание таких посредников повлекло за собой, естественно, вздорожание текстильных товаров. Следует иметь в виду, что «Судамтекс сосьедад анонима» располагает значительным оборотным капиталом, оцениваемым в 44 млн. песо». В отчете также отмечалось, что «доходы, полученные в результате махинаций, были чрезмерными. И это—не считая прибыли, получаемой компанией «Судамтекс» как промышленным предприятием и исчисляемой в среднем в 80% (в отдельных случаях она доходила до 141% и никогда не опускалась ниже 52%).

«Компа сосьедад де респонсабилидад лимитада» — этот образец иностранного «предпринимательства» и манипуляций со сбытом товаров — получала доходы и прибыли, превышающие все, что может представить самое пылкое воображение. «Компа сосьедад де респонсабилидад лимитада», обладая основным капиталом в 50 тыс. песо, получила за год 5 млн. песо прибыли. Иногда прибыли превышали 7 000% (это минимум, который удалось установить по отчетам компании). В отдельные годы прибыли были еще выше, намного превосходя 9 000%. Таковы факты, которые дают примерное представление о масштабах подобной преступной деятельности. О характере деятельности этой компании можно судить по следующему факту.

«Хиршберг техидос сосьедад анонима индустриаль и комерсиаль» приобрела у компании «Судамтекс» ее товары при посредничестве «Компа сосьедад де респонсабилидад лимитада». Иными словами, была произведена

двойная продажа компанией «Судамтекс» компании «Компа» и затем компанией «Компа» фирме «Хиршберг техидос сосьедад анонима индустриаль и комерсиаль». Продажа товаров компанией «Судамтекс» компании «Компа» была фиктивной, поскольку обе эти компании принадлежат одному и тому же капиталу. Дальнейшее ознакомление с материалами позволило установить, что «Судамтекс» имеет контрольный пакет акций фирмы «Хиршберг техидос сосьедад анонима индустриаль и комерсиаль», что свидетельствует о тесной связи между этими компаниями.

Само собой разумеется, что правительство ограничилось лишь опубликованием этого сообщения и наложением на «Судамтекс» небольшого штрафа. Компания «Судамтекс» и все ее филиалы продолжают опустошать карманы покупателей. «Тьендас миль сальдос» действует через свои 20 отделений, разбросанных по всем районам Буэнос-Айреса.

«Хиршберг техидос сосьедад анонима индустриаль и комерсиаль». Капитал — 3 млн. песо, прибыли за 1946 1947 и 1948 гг. — 4 530 тыс. песо, а за один 1949 г. — 4 млн. песо. Филиалами компании являются: «Л. Пучета» (пошивка рубашек), «Дормер компанья» (верхняя одежда), СИЛА (белье), «Хиршберг импортасьон», «Витамар сосьедад анонима» (мыло и растительное масло) и «Дурекс сосьедад анонима» (сало).

Таким образом, «Судамтекс» контролирует значительную группу предприятий.

«Дусило» (1929 г.). Вискозные товары. Принадлежит Дюпонам. Первоначальный капитал — 34 млн. песо, ныне увеличен до 120 млн. песо. Годовая прибыль — 9 млн. песо.

«Сниа-Вискоза» (1948 г.). Искусственное волокно. Эта текстильная компания была организована корпорацией «Фабриль финансьера» совместно с компанией «Сниа-Вискоза де Милан» с капиталом 50 млн. песо. «Сниа-Вискоза де Милан» принадлежала ранее английской компании «Коуртланд корпорейшн», но во время последней мировой войны была продана американским трестам в целях получения долларов. В настоящее время компания «Сниа-Вискоза» контролируется Дюпонами через нью-йоркскую «Сниа-Вискоза корпорейшн».

«Сниафа сосьедад анонима» (1949 г.). Капитал— 100 млн. песо. Создана компаниями «Сниа-Вискоза», «Фабриль финансьера», «Фрейзер» («Альпаргатас»), «Ф. Моралес» (Бемберг), «И. Кордоба» («Седалана»), «Бесалья» и другими. Хозяинчают в ней компания «Сниа-Вискоза», скупившая акций на 79 млн. песо.

«Андерсон, Клейтон и К^о» (1935 г.). Одним из владельцев этой компании является Клейтон, принадлежащий к самой реакционной группировке долларовой олигархии, бывший заместитель государственного секретаря и автор пресловутого плана колонизации Латинской Америки. Компания «Андерсон Клейтон» захватила в свои руки более 30% сбыта хлопка в Аргентине; ее контроль распространяется также на плантации и фабрики по первичной обработке хлопка. Капитал компании — 11 млн. песо. Прибыли за три года — 44 млн. песо.

«Хантсен» (1934 г.). Трикотаж. Капитал — 1 163 тыс. песо. Прибыли за 1949 г. — 400 тыс. песо.

«Гловекс» (1942 г.). Производство готового платья. Капитал — 1 100 тыс. песо. В правлении фирмы фигурируют А. Гатти из компаний КАТИТА, а также Э. М. Элрик из правлений компании «Риголло» и американского финансового предприятия ФИВАП.

ОБУВНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

В этой отрасли аргентинской промышленности американские капиталисты не имеют собственных предприятий; однако они контролируют национальную обувную промышленность главным образом через компании, выпускающие машины и оборудование для производства обуви.

Так получилось, в частности, с обосновавшейся в Аргентине в 1919 г. компанией «Юнайтед шу мэшинэри Арджентина» — огромной корпорацией по производству оборудования для обувной промышленности. Ее сети раскинуты по всему континенту. Обувные машины этой корпорации сдаются в аренду, что позволяет последней не только сохранять связь с обувными фабриками, но и контролировать их. К числу таких фабрик принадлежат: «Агостини эрманос», «Анда и компанья», «Андуэса, Лопес де Мигуэль и компанья», «Бальестер э ихос», «Бордас и компанья», «Компанья хенераль де Кальсадос»,

«Гаскуаль Рафаэль», «Дельгадо», «Архентина де альпартатас», «Убольди» и многие другие обувные предприятия страны.

Известно также наличие тесных связей между «Юнайтед шу мэшинэри» и «Гримольди» — одним из самых крупных предприятий в стране. Капиталы «Юнайтед шу мэшинэри» в Аргентине составляют 4 млн. песо. Объявленные прибыли за три года — 4 430 тыс. песо.

Чехословакия, совершенная техника и крупные достижения которой в области производства машин для обувной промышленности широко известны, предложила Аргентине обувные машины в обмен на ее товары. Однако торговля с Чехословакией, так же как и с другими странами народной демократии и Советским Союзом, наталкивается на большие трудности, вследствие вмешательства США и капитулянтской политики перонистских руководящих кругов.

В число американских компаний этой отрасли промышленности входят также:

«Таннерс трэдин К^о» (1916 г.). Экспорт кож и квебрахо.

«Интернейшнел продактс» (1916 г.). Экспорт квебрахового экстракта. Капитал основной фирмы в Соединенных Штатах — 12 млн. долл., аргентинского филиала — 50 тыс. песо.

Компании «Таннерс тэйдинг» и «Интернейшнел продактс» связаны с фирмой «Ла Форесталь». Большая часть квебрахового экстракта компании «Ла Форесталь» отправляется в Соединенные Штаты. «Ла Форесталь» закрыла не так давно ряд своих фабрик и обрела тем самым на безработицу тысячи рабочих.

В качестве предлога компания сослалась на то, что экстракт мимозы, производимый одной из фабрик в Южной Африке, конкурирует с аргентинским таннином в Соединенных Штатах. Однако это африканское предприятие также является собственностью компании «Ла Форесталь».

СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ И БАНКИ

Несколько крупных финансовых корпораций, обладающих баснословным экономическим могуществом, являются подлинными хозяевами американской экономики.

Эти же корпорации в значительной мере проникли и в аргентинскую экономику.

Прежде всего необходимо отметить, что американцы вкладывают свои капиталы в Аргентине со знанием дела. Через посредство финансовых компаний, которые владеют относительно небольшим капиталом, американские корпорации контролируют все большее и большее число аргентинских промышленных и торговых компаний, капитал которых в совокупности представляет весьма крупную сумму.

Главными американскими страховыми компаниями, действующими в Аргентине, являются следующие:

«*Эквитебл лайф иншуренс*» (1890 г.). Это одна из первых американских компаний, обосновавшихся в Аргентине. Ее капитал в Соединенных Штатах составляет 4,2 млрд. долл. Эта колоссальная страховая корпорация находится под контролем банка Рокфеллера. Кроме того, она связана с крупной американской страховой компанией «*Метрополитен лайф иншуренс К°*». Представителем «*Эквитебл лайф иншуренс*» в Аргентине является фирма «*Эль соль де Канада*» («*Сан лайф иншуренс*»).

«*Хоум иншуренс*» (1919 г.). Страхование от огня, кораблекрушений, войны и т. п. Принадлежит Рокфеллерам. Капитал основной компании в Соединенных Штатах достигает 113 млн. долл. Ее генеральным контрагентом в Аргентине является американская фирма «*П. Б. Браун и К°*, *сосьедад де респонсабилидад лимитада*».

«*Америкэн интернейшнел юдеруайтер сосьедад анонима*» (1945 г.). Представляет в числе других страховых компаний «*Файрменс иншуренс компани оф Ньюарк*». Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 15,5 млн. долл.

«*Фиделити феникс файр иншуренс оф Нью-Йорк*» (1926 г.). Местонахождение правления в Буэнос-Айресе, в здании «*Бостон*» (Р. С. Пенья, 567), где сосредоточены главные американские корпорации. Капитал основной компании в Нью-Йорке — 107 млн. долл. Контрагент этой компании в Аргентине — «*Бостон компаниа Аргентина де сегурос*».

В правлении этого колоссального страхового предприятия в Соединенных Штатах состоит Джеймс Брюс (бывший американский посол в Аргентине), занимающий пост

вице-президента компании «Нейшнел дейри продактс корпорейшн», «Сентрал Хановер бэнк энд траст К°» и представляющий ряд других компаний.

«Бостон, компаньиа Архентина де сегурос» (1925 г.). Эта компания находится в сфере контроля банка Моргана. Местонахождение правления в Буэнос-Айресе, в здании «Бостон». Капитал и долговые обязательства — 7 500 тыс. песо. Сумма вкладов составляла в середине 1948 г. 4 555 998 песо. Объявленные прибыли за пять лет — 3 млн. песо. По балансам этой компании видно, что ею застраховано имущество на сумму в 76 млн. песо. Компания является контрагентом в Аргентине «Хауз фэйр энд мэрин иншуренс» и других американских фирм.

Прочие американские страховые компании перечислены в приложении 3.

Американские банки в Аргентине. Всемогущество банков в жизни Соединенных Штатов Америки иллюстрируется следующим заявлением одного американского сенатора:

«Восемь банков (главным образом Моргана и Рокфеллера) имеют представительство в 287 страховых компаниях и 301 банке. Это делает очевидным их связь с другими банковскими учреждениями. Помимо того, они имеют представителей в правлениях 521 компании коммунального обслуживания. Этот факт свидетельствует о степени распространения их влияния во всей стране и их господстве в коммунальном хозяйстве. Представители указанных восьми банков занимают руководящие посты в 585 предприятиях железнодорожного, морского и воздушного транспорта. В результате мы не в силах отметить или сократить государственные кредиты для авиационной промышленности, не вызвав раздражения Уолл-стрита.

Эти восемь банков, составляющие лишь часть крупнейших банков Уолл-стрита, имеют своих представителей в правлениях 846 промышленных компаний. Таким образом, 846 корпораций, занимающихся всякого рода промышленной деятельностью, подчинены прямому или косвенному контролю этих банков, а человек или группа людей, владеющая деньгами, владеет и всей нацией, как правильно заметил вчера сенатор из Оклахомы. Да, груп-

па людей господствует в финансовой жизни Соединенных Штатов. Эти восемь банков имеют представителей в правлениях еще 1201 предприятия, вместе с которыми общее число корпораций, находящихся под их контролем, достигает 3 741.

Корпорации управляют всем. Одежда, которую мы носим, продукты, которые потребляем, автомобили, которыми мы пользуемся, вплоть до нефти и масла, которые мы покупаем, опутаны огромной паутиной этого финансового центра»¹.

В Аргентине действуют следующие американские банки:

«Нейшнел сити бэнк оф Нью-Йорк» (1914 г.). Принадлежит Морганам. Капитал основной компании в Соединенных Штатах составляет 4 873 млн. долл. Имеет три отделения в Буэнос-Айресе и одно в Росарио. Капитал в Аргентине — 8 млн. песо; прибыли за четыре года — 20 331 тыс. песо. В сообщении агентства Юнайтед Пресс от 11 ноября 1950 г. отмечалось, что министр финансов Серейхо беседовал «в течение целого дня с видными представителями «Нейшнел сити бэнк» по вопросу о частных кредитах... Полагают, что этот банк больше всего заинтересован в переговорах с Серейхо».

«Ферст нейшнел бэнк оф Бостон» (1917 г.). Находится в сфере контроля Моргана. Капитал основной компании в США — 1,8 млрд. долл. В Аргентине банк имеет 4 отделения. Капитал аргентинского филиала — 11 070 тыс. песо; объявленные прибыли за четыре года достигли 26 млн. песо. Вклады и различные другие суммы — 1 млрд. песо.

«Чейз нейшнел бэнк» (принадлежит Рокфеллерам). Хотя и не выступает в Аргентине в качестве банковского учреждения, однако имеет здесь своего контрагента — Е. Санетти.

Финансовые компании. Основными финансовыми компаниями в Аргентине являются:

«Архентариа» (1935 г.). Представляет в стране «Шредер бэнкинг корпорейшн (Нью-Йорк)» — гигантский

¹ Бюллетень заседаний американского сената от 30 ноября 1944 г.

американо-германский финансовый консорциум, финансирующий Гитлера и принадлежащий в настоящее время к числу капиталистических предприятий, наиболее заинтересованных в том, чтобы превратить Германию в плацдарм для нападения на Советский Союз под руководством американского империализма.

Во главе «Шредер бэнкинг» стоит пресловутый Джон Фостер Даллес — советник государственного департамента и один из зачинщиков войны в Корее. Даллес сыграл главную роль в установлении в свое время тесных взаимоотношений между гитлеровскими монополиями тяжелой промышленности в Руре и американскими банками, в особенности банком Рокфеллера.

«Архентариа» имеет в Аргентине капитал всего лишь в 2 млн. песо, а ее прибыли за 4 года составили 1,5 млн. песо. Однако эти цифры не отражают подлинной значимости этого финансового объединения, поскольку оно само контролирует, как увидим далее, целый ряд компаний, получающих огромные прибыли и имеющих активы, выражающиеся десятками миллионов песо. Помещается «Архентариа» в здании «Бостон». Во главе компании — Ван-Тьенховен (из правлений «Филко», «Ла Прадера» и др), А. Рокфеллер, А. В. Шредер, А. П. Грин и другие. «Архентариа» организовала другое финансовое общество — «Инверсьонес суд американас сосьедад анонима».

«Инверсьонес суд американас сосьедад анонима» (1937 г.). Капитал — 5 млн. песо. Прибыли за два года — 1,3 млн. песо. В одном из последних отчетов компании говорится: «С эволюцией местного рынка капиталов и прогрессивным ростом капиталовложений в промышленность изменилось мало-помалу направление финансовой политики общества, причем с течением времени наметилось преобладание долгосрочных вложений капиталов вместо краткосрочных. Общество участвовало в создании и финансировании новых акционерных обществ, которые приняли на себя руководство крупными промышленными и торговыми предприятиями, имеющими многообещающие перспективы; оно и в дальнейшем сохраняет с ними прямую связь. Что касается использования частных вкладов, то правление пользуется консультацией «Архентариа сосьедад анонима», при содействии которой

была создана компания» (отчет общества за 1949 г.). В соответствии с данными, опубликованными в одном из последних балансов, «Инверсьонес суд американас сосьедад анонима» имеет в своем портфеле *привилегированные акции* следующих фирм: «Кристалериас Риголло», «Б. Бланк сосьедад анонима», «Гофр Карбоне», «А. П. Грин Архентина», «Ламсон Парагон», «Ланолина сосьедад анонима», «Бодегас и виньедос Арису», СИАМ («Сосьедад индустриаль Американа макинариас»), «Видриериа Архентина», «Абко сосьедад анонима», «Семак сосьедад анонима», финансовая компания «Рио де ла Плата», «Элаборадора Архентина де сереалес», «Гластра сосьедад анонима» и *обыкновенные акции*: «Атма сосьедад анонима», «Бенегас эрманос сосьедад анонима», «Фивап сосьедад анонима», «Ла Кантабрика сосьедад анонима», «Баглей сосьедад анонима», «Филко Архентина», «Кристалериас Риголло».

Помимо операций по приобретению акций, «Инверсьонес суд американас сосьедад анонима» осуществляет прямые связи со многими из упомянутых акционерных обществ.

Но этим не ограничивается деятельность компании «Архентариа». Под ее контролем находятся и другие предприятия:

«Фивап сосьедад анонима» (1938 г.). Связана с «Архентариа», имеет филиалы: в Уругвае—«Фивап Уругвайя»; в Боливии — «Финансьера Фивап»; в Бразилии — «Кредито финансиеро». Капитал компании в Аргентине составляет 7,2 млн. песо. Прибыли за последние четыре года — 2,5 млн. песо. В отчете этого предприятия от 3 мая 1949 г. указывается, что за 11 лет своего существования фирма произвела операции на сумму 115 млн. песо. «С другой стороны, — отмечается в отчете, — в полном соответствии с политикой национального правительства, общество в максимальной степени сотрудничало в финансировании его деятельности по производству и сбыту товаров». Правительственная политика, как можно вывести из этого, весьма благоприятна для деловых операций американских финансовых корпораций.

«Сафия сосьедад анонима финансиера и inmobiliариа Архентина» (1940 г.). Капитал компании — 860 тыс. песо. Компания принадлежит к группе «Архентариа».

«Кова колорадора де валорес, С. А.» (1942 г.). Принадлежит к группе «Архентариа». Капитал — 500 тыс. песо.

«Свифт интернасиональ» (1918 г.). Финансовое общество, принадлежащее мясохолодильной фирме «Свифт». Лисандро де ла Торре в своих смелых разоблачениях мясохолодильного треста, сделанных им в сенате в 1935 г., с фактами в руках вскрыл махинации этой финансовой компании, грабеж ею народа, нарушения аргентинских законов. Одной из таких махинаций было, например, возмещение убытков, понесенных «Свифт интернасиональ» в других странах (в Новой Зеландии, в Рио-Гранде-до-Сул в Бразилии, в Австралии и т. д.) за счет огромных прибылей, полученных в Аргентине.

Из баланса за 1947 г. видно, что «Свифт интернасиональ» имела на 123 748 813 песо акций других обществ, а также предоставила кредит различным компаниям на 1 208 175 песо. Объявленные прибыли этой корпорации за три года—с 1945 по 1947 г. включительно—составили 59 млн. песо, и, кроме того, к концу этого периода в целях уменьшения суммы прибылей был создан резервный капитал в размере 60 млн. песо.

С середины 1947 г. перевод средств за границу был запрещен, но благодаря «миссии» Серейхо, которая, как сообщалось в американской газете «Вашингтон пост» от 6 апреля 1950 г., «рассмотрела жалобы полдюжины крупных американских компаний», был разрешен перевод акций «Свифт интернейшнел» одной компании в Соединенных Штатах с целью реализовать огромные прибыли, накопленные этой корпорацией в Аргентине.

В приложении 3 мы перечислим прочие американские финансовые компании, действующие в Аргентине.

СВЯЗЬ

Могущественная группа «Интернейшнел телефон энд телеграф» (ИТТ), принадлежащая Морганам, имеет прочные позиции в Аргентине. Ее ответвления распространяются по всему миру, а капитал в Соединенных Штатах достигает 7 млрд. долл.

ИТТ является компаньоном шведского треста «Л. М.

Эриксон Телефон Ко»¹; еще в 1931 г. ему принадлежало 35% акций ИТТ².

Во время посещения Аргентины президентом Совета директоров ИТТ полковником С. Бенем власти усиленно ухаживали за ним и даже наградили его орденом. Во время пребывания министра финансов Аргентины в Соединенных Штатах этот полковник сопровождал д-ра Серейхо при его посещениях американских банков и консорциумов³.

К числу предприятий ИТТ, помимо уже упоминавшейся компании «Стандард электрик», относятся:

«Компанья интернациональ де радио» (1928 г.). Капитал — 3 млн. песо. Прибыли за два года — 2,5 млн. песо.

«Компанья телефоника Архентина». Капитал — 1 300 тыс. песо. Прибыли за 1947 и 1948 гг. — 850 тыс. песо.

«Компанья телеграфика и телефоника дель Плата». Капитал — 1 800 тыс. песо. Прибыли за 1947 и 1948 гг. — 2 400 тыс. песо.

«Компанья суд америкама де телефонос и телеграфос» (1929 г.). Принадлежит шведскому тресту «Эриксон»,

¹ Ann Rochester, Rulers of America, p. 184.

² Президент ИТТ полковник Бен объявил на заседании правления фирмы о слиянии ИТТ с трестом «Эриксон» и фирмой шведского архимиллионера Акселя В. Грина. Естественно, что в результате соглашения контроль будет осуществляться над шведскими, а не над американскими предприятиями (сообщение агентства Юнайтед Пресс от 25 мая 1950 г.).

³ 12 апреля 1950 г. ИТТ устроила в честь Серейхо в Нью-Йорке завтрак, на котором присутствовала вся головка могущественного треста. По случаю отъезда министра финансов Аргентины из Соединенных Штатов полковник Бен, входивший в комиссию по организации проводов, выразил перед журналистами уверенность, что «миссия аргентинского министра финансов увенчалась большим успехом и было положено замечательное начало... Я ожидаю, что между Соединенными Штатами и Аргентиной всегда будут существовать самые тесные отношения. Д-р Серейхо произвел очень хорошее впечатление на банковские круги и на промышленников». (Сообщение агентства Юнайтед Пресс от 12 мая 1950 г.)

Тот же полковник заявил в другом случае, что ИТТ, несмотря на продажу телефонной сети аргентинскому правительству, произведенную на весьма выгодных для трестов условиях, имеет крупные интересы в Аргентине. (Надо иметь в виду при этом, что уолл-стритовские бизнесмены не расточают похвал бесплатно.)

связанному с ИТТ. Капитал — 12 млн. песо. Прибыли за 2 года — 4,1 млн. песо.

«Суд американа де телефонос Л. М. Эриксон» (1927.). Капитал — 3 млн. песо. Прибыли за 2 года — 3,8 млн. песо.

«Радио Архентина» (1927 г.). Радиотелеграфное обслуживание (с применением радара). Капитал — 2 млн. песо. Прибыли за 2 года — 2,7 млн. песо.

«Олл америкэн кэйблс энд радио корпорейшн» (1905 г.). Капитал основной фирмы в Соединенных Штатах — 25 млн. долл. Капитал в Аргентине — 2 млн. песо. Прибыли в 1945 г. — 1,1 млн. песо.

МОРСКОЙ И ВОЗДУШНЫЙ ТРАНСПОРТ

Американские тресты стараются всеми возможными способами удержать за собой монополию в морском и воздушном транспорте на американском континенте. Соглашениями, заключенными на межамериканской конференции в Боготе, американским транспортным компаниям были предоставлены «свободные пути» и было дано заверение, что они не будут являться объектом какой-либо дискриминации. Достаточно вспомнить судьбу Большого колумбийского флота, которому пришлось столкнуться с конкуренцией американцев, выступающих против создания любого латиноамериканского флота, не подчиненного их контролю¹.

В торговле Соединенных Штатов с Аргентиной большая часть перевозок осуществляется на американских судах. В сокращении объема перевозок компанией «Доде-ро» (когда прибыли этой компании заметно уменьшились, флот этой компании был приобретен государством за золото) немаловажную роль сыграла морская монополия империалистических стран.

Необходимо, кроме того, иметь в виду, что Аргентина приобретает большинство самолетов в Соединенных Штатах у предприятий, принадлежащих тем же корпорациям, которые владеют линиями воздушных сообщений.

¹ Речь идет о попытке Колумбии, Венесуэлы и Эквадора создать после второй мировой войны свой торговый флот. Однако США не допустили создания такого флота. — *Прим. ред.*

Самолетостроительные заводы «Юнайтед эйркрафт корпорейшн» (Морган), «Кертис райт корпорейшн» (Хайден Стоун) и «Бендикс авиэйшн корпорейшн» (Морган — Дюпон) производят поставки самолетов тем, кому выгоднее, не говоря уже о том, что самолеты, продаваемые ими авиационным компаниям, которые намерены с ними соперничать, технически менее совершенны, чем самолеты, используемые американцами на своих товаро-пассажирских линиях.

К числу морских авиационных компаний относятся:

«Дельта лайн» («Миссисипи шиппинг К°»). Представлена в Аргентине компанией «Америкэн стимшип эдженсиз».

«Эдженсиз» (1931 г.). Капитал этого агентства точно не установлен.

«Интернейшнел фрайтинг К°» (1931 г.). Размер капитала не указан.

«Ахенсиас навьерас норте американас Мур Маккормик» (1926 г.). Одна из самых крупных судоходных компаний, принадлежащих семейству Мур Маккормик. В эту компанию входят: «Америкен рипабликс лайн сервис», «Пасифик рипабликс лайн сервис» и «Атлантик лайн».

«Дж. Р. Вильямс» (1933 г.). Нортон лайн.

«Гондранд шиппинг К° сосьедад де респонсабилидад лимитада». Представляет в Аргентине компанию «Гондран шиппинг К°», Нью-Йорк.

«Пан америкэн Архентина компанья де авиасьон» («Пан америкен уорлд эйруэйс» принадлежит Моргану и Меллонам). В эту корпорацию входят: «Пан америкен Грэйс эйруэйс», «Панэйр до Бразил», «Компанья Мехикана де авиасьон сосьедад анонима», «Компанья кубана де авиасьон», «Пасифик Аляска эйруэйс, инкорпорейтед», «Аэровиас насионалес де Коломбия», «Ураба, Медельин энд сентрал эйруэйс, инкорпорейтед», «Ллойд аэрео Боливиано».

В марте 1950 г. Аргентина предоставила компаниям «Пан америкэн» и «Панагра» право переводить в Соединенные Штаты свои доходы в аргентинской валюте по обменному курсу доллара, существовавшему до девальвации.

В первом же квартале 1950 г. компания получила свои доходы в долларах. Это означает, что, в то время

как аргентинский экспортер получает теперь меньше долларов за продукты, продаваемые в Соединенные Штаты, американские предприятия, действующие в Аргентине, получают за то же количество песо большее количество долларов, причем операции по обмену песо на доллары производятся Центральным банком. Таков выгодный бизнес для американских корпораций, при котором убытки терпит экономика Аргентины¹.

Больше того, миссия Серейхо в ущерб аргентинским авиационным компаниям разрешила американской авиационной компании «Браниф эйруэйс, инкорпорейтед» протянуть свои линии до Аргентины. Компания эта настолько была уверена в том, что сумеет получить концессию, что заранее организовала свой филиал в Аргентине.

«Браниф эйруэйс, инкориорейтед». Капитал основной компании (в Соединенных Штатах) — 3 750 тыс. долл.; аргентинского филиала — 10 тыс. долл.

АМЕРИКАНСКИЕ ТОРГОВЫЕ КОМПАНИИ

Перечислим некоторые из торговых компаний, действующих в стране.

«Бюрроуз макинас» (1924 г.). Машины для торговых предприятий. Фирма имеет отделения в Байе-Бланке, Росарио, Кордобе, Мендосе и Тукумане.

«Бакстон лимитада» (1925 г.). Легковые и грузовые автомобили, запасные части и т. п. Один из директоров компании входит также в местное правление авиационной компании «Пан америкэн». Капитал этой крупной торговой компании составляет 5 млн. песо; прибыли за последние 4 года — 15 млн. песо. В одном из последних отчетов компании говорится, что «прибыли в 1949 г. уменьшились вследствие сокращения импорта из Соединенных Штатов». Эта компания представляет интересы ряда американских компаний в Аргентине, в том числе: «Уайт мотор» (Рокфеллер — Морган), «Геркулес мотор корпорейшн», «Меркури эйркрафт инкорпорейтед».

¹ Вместе с тем (как сообщило агентство Рейтер 30 мая 1950 г.) компания «Пан америкэн» с целью оказать сопротивление конкуренции ФАМА или, точнее говоря, с целью вытеснить эту аргентинскую авиационную компанию, заменяет самолеты «Скаймастер» на линии Нью-Йорк — Буэнос-Айрес мощными новейшими самолетами «Стратокройзерс».

«Континенталь де гранос» (1942 г.) — крупная компания по экспорту зерна. Представителем ее в Аргентине является Томас Дж. Стэнли. Капитал — 4 340 тыс. песо. Прибыли за 3 года — 10,5 млн. песо.

«Компанья Панамерикана де экспортасьон э импортасьон» (1945 г.). Капитал — 100 тыс. песо. Прибыли за 2 года — 480 тыс. песо.

«Инсуд компанья суд американа де индустриа э комерсио» (1945 г.). Капитал — 5,6 млн. песо. Прибыли за 3 года — 6 млн. песо. В правлении этой компании фигурируют боливийский архимиллионер, шахтовладелец М. Хошильд и Х. де Анчорена. Эта фирма представляет компании: «Вирджиния смелтинг К°», «Аттапульгус клей К°» и «Прессел корпорейшн Филадельфия», «Арканзас К°», «Шарплес кемикале, инкорпорейтед» и др.

«Экипос и материалес» (1946 г.). Капитал — 1,5 млн. песо. Прибыли за 2 года — 660 тыс. песо.

«Эро сосьедад анонима» (1930 г.). Импорт труб, насосов и т. п. Капитал — 1,8 млн. песо.

«Жиллет сейфти рейзор К°» (1943 г.). Импортная фирма — филиал компании «Жиллет». Капитал—8 млн. песо. Прибыли за 2 года — 5,6 млн. песо.

«Интернейшнел бизнес мэшин К°» (1923 г.). Машины для торговых предприятий. Капитал — 1,5 млн. песо. Прибыли за 2 года — 2 895 тыс. песо.

«Кодак Архентина». (1915 г.). Фильмы и т. п. Филиал в Аргентине не имеет определенного капитала. Прибыли за 2 года — 2,9 млн. песо.

Прочие компании перечислены в приложении И.

ПЕЧАТЬ, РЕКЛАМА, КИНО

Как известно, бóльшая часть американских газет, журналов и других изданий принадлежит небольшому количеству крупнейших корпораций. Их редакционные статьи, заметки и телеграммы составляются в соответствии с интересами американской финансовой олигархии. Ложь и фальсификация политических и экономических событий — такова повседневная деятельность крупных газет и журналов.

Владельцы крупнейших американских газетных объединений — Херст, Говард, Маккормик, Паттерсон. Пресса — «четвертая сила», которая используется монополиями для осуществления своей преступной политики разжигания новой мировой войны и обмана народных масс в интересах центра мировой реакции и фашизма, — Уолл-стрита.

Под контролем Херста находятся газеты «Геральд экспресс», «Рекорд», «Эдвертайзер», «Америкэн» и др. — всего более 25 газет, рассеянных по всем Соединенным Штатам, не считая еженедельников и журналов с миллионными тиражами.

Маккормик является хозяином крупной паровой компании, фирмы «Интернейшнел харвестер» и других корпораций. Он владеет газетой «Чикаго трибюн» с ежедневным тиражом в 1,5 млн. экземпляров.

Ежемесячные журналы, имеющие широкое распространение, в том числе «Ридерс дайджест» (11 млн. экземпляров), «Америкэн мэгэзин» (2,5 млн. экземпляров) «Редбук» (1,6 млн. экземпляров), «Лайф» (5 млн. экземпляров), «Кольерс» (2,8 млн. экземпляров), «Тайм» (2 млн. экземпляров) и т. д., находятся под контролем Моргана.

Американская «четвертая сила» в Аргентине. Издательство «Эдиториаль Белл» в Аргентине, выпускающее «Пампа Архентина», «Росалинда», «Рохо и негро», получило исключительное право на распространение журнала «Ридерс дайджест».

Испанское издание «Ридерс дайджест» выпускается самым крупным издательством в стране «Эдиториаль крафт», в правлении которого находятся представители американских корпораций, в частности Чарльз Кларк Батшолдер из «Дженерал электрик» (Морган). В свою очередь, в правлении другого предприятия фирмы «Крафт» («Индустрия Архентина де папель») состоят Карлос Майер из правления КАДЭ (СОФИНА, Морган), «Нейшнел лэд» (Рокфеллер) и Беккар Варела (из «Бауш и Ломб Архентина» и других американских компаний).

Капитал «Эдиториаль крафт» превышает 20 млн. песо; в Аргентине издательство представляет интересы следующих американских компаний: «Америкэн аутомэтик

тайпрайтер К^о», «Комершл контролс корпорейшн», «Монроэ калькулейтинг мэшин», «Репродакшн продактс К^о» и др.

В Соединенных Штатах издательство «Крафт» представлено фирмой «Дж. Н. Пауэр инкорпорейтед».

В других издательствах, как, например, в «Эдиториаль суд американа» наряду с Мендесом Беэти фигурируют деятели из КАДЭ (А. Баусили, Э. Гарсиа Мероу, Э. М. Майер).

К числу информационных агентств, действующих в Аргентине, относятся:

Ассошиэйтед Пресс.

Юнайтед Пресс (1939 г.), которое в свою очередь представляет «Юнайтед фиचур синдикейт ассошиэйшн» (Нью-Йорк), «Нью сервис, инкорпорейтед» (Огайо), «Акме нью пикчер» (Огайо).

«Херст Корпорейшн». Контрагент — «Перси Фостер». Компания объединяет: «Кинг фикчерс синдикат», «Интернейшнел ньюс сервис», «Интернейшнел ньюс фотос».

«Даули Дж.». Представляет в Аргентине компанию «Макгроу Хилл уорлд ньюс».

«Информасьон индустриаль сосьедад де респонсабилитадад лимитада». Основная компания в Соединенных Штатах—«Джон Б. Уолкер энд ассошиэйтес», отделения в Вашингтоне, Лос-Анжелосе, Мексико и т. д.

«Буэнос-Айрес Геральд» (1940 г.). Капитал—140 тыс. песо. Прибыль в 1940 г. — 265 тыс. песо. Представитель этой компании Э. Ричардсон состоит в правлениях ряда американских промышленных и торговых предприятий в Аргентине.

Рекламные компании. Подсчитано, что в Аргентине на рекламу расходуется около 300 млн. песо в год; 75% этой суммы — рекламные расходы американских компаний.

В Аргентине имеются следующие американские рекламные компании:

«Дж. Уолтер Томпсон К^о» (1929 г.)—одна из крупнейших рекламных компаний Соединенных Штатов, имеющая своих агентов во всем мире. В 1944 г. капитал компании в Северной Америке исчислялся в 73 млн. долл. К числу ее клиентов в Аргентине относятся фирмы: «Кри-

сталерни Риголло», «Дусило», «Кодак», «Свифт», «Форд», «Ультрамар».

«Берг и компания сосьедад де респонсабилидад лимитада» (1931 г.).

«Грант адвертайзинг» (1943 г.). Клиентами компании являются: «Дженерал электрик», «Тодди», «Скибб санз», «Банко суперьель де Буэнос Айрес», «Арджентина фрут», «Виньедос Эль Глобо», «Фалькон, Кальво и компания», «Файрстон де ла Архентина» и др.

«Джексон инкорпорейтед» (1923 г.). Издательство, газеты, рекламные агентства, журналы. Капитал—1,5 млн. песо. Прибыли за 1948 г. — 290 тыс. песо.

Кино. Кино в руках трестов превратилось в мощное средство, используемое крупным американским капиталом для развращения миллионов людей и превращения их в пассивное орудие грабительских планов американского империализма. Старания американских кинопромышленников направлены на то, чтобы представить на экране самый грязный сброд — гангстеров, проституток, банкиров, мошенников и т. д. — в виде героев, достойных подражания. Вместе с тем кино представляет собою бизнес, приносящий баснословные прибыли.

К числу главных кинокомпаний относятся:

«Фокс филм де ла Архентина» (1930 г.). Капитал — 132 млн. долл. Контролируется Рокфеллером. Капитал аргентинского отделения — 200 тыс. песо.

«Метро-голдвин-мейер де ла Архентина» (1927 г.). Рокфеллеровский «Чейз нейшнел бэнк» имеет крупные капиталовложения в «Лоевс инкорпорейтед», филиалом которой является «Метро-голдвин-мейер».

«Парамаунт филм» (1930 г.). Находится под контролем Морганов. Капитал в Аргентине — 500 тыс. песо.

«Република» (1943 г.).

«РКО—Радио пикчерс» (1937 г.). Капиталы Рокфеллера и компании «Леман бразерс».

«Уорнер бразерс ферст нейшнел саут филм инк.» (1938 г.). Капитал в Аргентине — 72 тыс. песо. Прибыли в 1946 г.—610 тыс. песо.

«Колумбия пикчерс». Находится в сфере контроля Херста. Капитал в Аргентине — 250 тыс. песо.

В своем заявлении представителям печати 15 мая

1950 г. министр финансов сообщил, что достигнуто соглашение с американскими кинокомпаниями по поводу их доходов в сумме от 45 до 50 млн. песо.

Прибыли, получаемые американскими компаниями (45—50 млн. песо), исключительно велики. Достигнутым соглашением предусматривается, что компании будут вкладывать указанные суммы в те или иные предприятия в Аргентине. В связи с этим следует отметить, что в Италии американские кинокомпании, не имея возможности переводить свои доходы из-за недостатка долларов в стране, используют эти средства в спекулятивных целях и для скупки различных товаров.

ИМПЕРИАЛИСТИЧЕСКИЕ КОРПОРАЦИИ И ЗЕМЕЛЬНАЯ ОЛИГАРХИЯ

«Империализм, опираясь на поддержку земельной олигархии, полностью захватил контроль над нашим сельским хозяйством, выкачивая из него все, что можно, и разоряя его; он систематически *тормозит* развитие экономики страны; он подчинил своему *контролю* большую часть источников сырья и промышленных предприятий, построенных в Аргентине, и использует их в ущерб интересам местных предпринимателей; он препятствует развитию внутреннего рынка, подвергая зверской эксплуатации трудящихся путем снижения сельскохозяйственных тарифов и выкачивания сверхприбылей; он поставил аргентинскую экономику в полную зависимость от внешнего рынка; он деформировал нашу национальную экономику, развивая ее только вокруг торговых центров и вдоль побережья; он превратил отдаленные провинции и территории в отсталые, нищие зоны; он сковывает и ослабляет своими действиями рост национального производства во всех отношениях»¹.

В правлениях американских компаний всегда находится местечко для видных представителей земельной олигархии и крупной национальной буржуазии.

При расследовании, произведенном в тресте АНСЭК в 1944—1945 гг., глава треста Мауро Эрлицка показал на заседании следственной комиссии, что в списках правлений

¹ Из материалов 10-го съезда коммунистической партии Аргентины, состоявшегося в 1941 г.

компаний этого американского электрического треста, помимо служащих фигурировали также так называемые друзья.

«Друзьями» этими были: Пабло Ноугес (представитель крупнейших сахарозаводчиков Севера и член правления банка Тукумана); А. Браун Менендес (представитель семейства, контролирующего 15 животноводческих акционерных обществ и имеющего 6 614 400 га земли и 23 промышленных, торговых и других акционерных обществ); Доминго Минетти (представитель семейства, которому принадлежат мельницы, цементные заводы, маслосбойные предприятия и крупные земельные участки в Санта-Фе).

В списке «друзей» фигурируют также: Брахт (владелец скотоводческих имений и поместий в Пилагайе, скотоводческих имений «Ла Пеллегрина» и др.); Б. Гарсиа Викторика, Пабло Масльоренс, Э. Торнкист, Э. А. Шоу и др.

Мауро Эрлицка — организатор АНСЭК—также имеет поместья в Кордобе.

В правлениях других американских корпораций выделяется Р. В. Касарес—директор компании «Инверсьонес суд американас» и др., из семейства крупных землевладельцев, располагающих 100 тыс. га земли в провинции Буэнос-Айрес. Это семейство связано родственными узами с семейством Унсуэ и Гарсиа Викторика, являющимся владельцем Мартоны и имеющим капиталовложения в компаниях «Форесталь», «Банко Супервьейль», «Дестилариа Гильермо Падилья» и др.

Б. Гарсиа Викторика, связанный с «Бунхе и Борн» (60 акционерных обществ), состоит членом правлений американских компаний «Элаборадора Архентина де сереалес» и многих других.

Кульен В. Г. (из «Архентино де Сементо Портланд, Универсаль фильм») является пайщиком «Эстансиас и колония Уолкер» (из английской землевладельческой группы «Циммерман»), «Альпаргатас» и др.

Р. Клусельяс, крупный землевладелец из Санта-Фе, представляет своего рода декоративную фигуру в компании «Стандард ойл»; Х. Беккер Варела состоит в правлении фирмы «Андерсон Клейтон» и входит в состав правлений «Ла Плата сераль К°» (крупная промышленная и

землевладельческая компания), «Кредито территориаль де Санта-Фе» (460 тыс. га земли), «Рамон Лопес Лекубе» (38 тыс. га в Санта-Фе) и т. д.

Б. Сиейес (из компании «Дусило») является вице-президентом компаний «Санта-Каталина Эстансиас», «Эстансиас и тьеррас дель Пилагаль», «Ла Васконгада» и др.

С. Сембораин (ФИВАП) — крупный скотопромышленник из провинции Буэнос-Айрес.

П. Калатаюд, представитель «Дженерал моторс», входит в состав правлений СИАМ, «Тонса», «Брандер и компания», «Этернит Архентина» и др.

Л. Эррега Вега, состоящий в правлении «Интернасиональ де радио» (ИТТ), принадлежит к семейству крупных помещиков (110 тыс. га земли в провинции Буэнос-Айрес) и вместе с Перейра Ираола и Альсага Унсуэ участвует в руководстве в «Гаучос сосьедад анонима» (400 тыс. га земли в Санта-Фе);

Х. С. Анчорена из корпораций «Итало Архентина де электрисадад», «Интернасиональ де радио, Инсуд», принадлежит к семейству, владеющему 300 тыс. га земли в провинции Буэнос-Айрес; семейство Дрисдаль, представители которого состоят в правлениях «Инверсьонес суд американас», КАДЭ, АНСЭК, «Ультрамар», «О'Нейл Денталь», имеет более 80 тыс. га земли в провинции Буэнос-Айрес.

Ортис Басуальдо, землевладелец из провинции Буэнос-Айрес, является вице-президентом авиационной компании «Пан америкен Архентина».

Таких примеров можно было бы привести очень много.

Тресты, земельная олигархия и крупный капитал имеют общие интересы, тормозящие развитие страны.

Заслуживает внимания тот факт, что многие компании, принадлежащие английскому капиталу, представляют в Аргентине интересы крупных американских финансовых и промышленных корпораций. Так обстоит дело, в частности, с компанией «Роберт Мейнел энд К°», находящейся под контролем английских банков «Бэринг бразерс» и «Ллойдс бэнк» — наиболее мощных финансовых объединений Великобритании. Кроме того, компания «Роберт Мейнел энд К°» представляет в Аргентине финансовую корпорацию «Морган Стэнли К°, инкорпорейтед»,

Нью-Йорк (капитал в Соединенных Штатах — 2,5 млрд. долл.), принадлежащую группе Моргана. Английская компания «Роберт Мейнел энд К°» контролирует крупные капиталовложения в промышленности, торговле, страховом деле и т. д. В Аргентине она представлена компаниями «Апелес сосьедад анонима», «Аконкагуа», «Каннинг де инверсьонес», «Альпаргатас», «Бодегас и виньедос Арису», «Личс Арджентайн эстейтс лимитед», мясохолодильной компанией «Смитфилд», «Асука-рера Архентина», имеет капиталовложения в шахтах и т. д.

Со своей стороны, интересы «Энг Робертс» — торговой компании, входящей в знаменитую английскую империалистическую группу, — представляются в Аргентине следующими американскими компаниями: «Дантилер, Ламбер экспорт К°», «Миллик М. А. и К°», «Хаулен Дж. А., инкорпорейтед», «Буффало фаундри», «Бартон бразерс, инкорпорейтед», «Венто стил продактс К°» и другими.

Другая группа, имеющая большой вес в аргентинской экономике, «Фабриль финансьера» (бумажные фабрики, маслобойные заводы, текстильные фабрики, финансовые учреждения «Банко де Итало—Архентино» и «Рио де ла Плата» и др.) имеет общие интересы с Дюпонами в компании «Электроклар», а также принимает участие в деятельности других американских корпораций.

Во главе группы «Фабриль» (капиталы итальянского происхождения) находятся Ф. Пратти, Х. Багнарди и семейство Барди, обладающие колоссальным состоянием и владеющие крупными земельными поместьями в Санта-Фе.

Торнкитсы — представители семейства крупных помещиков, возглавляющие финансовый концерн, в котором представлены бельгийские и шведские капиталы, — состоят также в правлениях американской компании «Интернейшнел де радио» и других. Некоторые предприятия Торнкитсов связаны с американскими корпорациями или находятся у них в подчинении. Так, например, компания «Продуктос конен» связана с «Колгэйт палмолив К°».

В свою очередь мощная компания «Тамет» (бельгийский капитал) имеет в своем портфеле акции нью-йорк-

ской компании «Херберт» (Нью-Йорк) на сумму 12 500 долл. Примеров такого рода связей можно привести немало.

Влияние американского капитала можно определить и по другим фактам; в правлениях влиятельных объединений местных предпринимателей также представлены американские империалистические интересы.

В Аргентинской торговой палате членами правления состоят Пабло Гиуссани («Ультрамар») и Норман Маусон («А. П. Грин Архентина»). В правлении Аргентинской палаты металлургической промышленности представлена СИАМ, связанная с компанией «Вестингауз» и Р. Е. Аресече из компании КАТИТА (КАДЭ).

В Торговой бирже — Луис Фиоре (доверенное лицо Дюпонов) представляет многочисленные американские компании.

В Аргентинской конфедерации промышленности, торговли и производства — Луис Фиоре, Х. Чамбриер (из группы «Итало»).

В Палате продуктов животноводства — Мичелсес из компании «Индустрия кимика де ла Архентина».

В Торговой палате США в числе других представлены следующие американские корпорации, действующие в Аргентине: «Свифт», «Вильсон и К°», «Кейс К°», «Колгэйт Палмолив», «Дженерал электрик», «Гудиир» и «Стандард ойл».

ТРЕСТЫ И ПОЛИТИКА

Весьма характерный ансамбль представляет серия последних американских послов в Аргентине. Вспомним Армура — директора мясохолодильной компании «Армур» в Соединенных Штатах, затем Брэдена из медного треста «Брэден коппер майнинг компани» и «Анаконда коппер майнинг» в Чили; далее появился мистер Мессерсмит — нынешний директор СОДЭК (СОФИНА). Галерея портретов этим не исчерпывается. За Брэденом последовал Брюс — вице-президент пищевого треста «Нейшнел дэари продактс» — и далее Гриффит, который, по его же собственным словам, уже 30 лет активно занимается бизнесом. Преемником последнего был назначен Элсворт Банкер — президент крупной американской корпора-

ции «Нейшнел рифайнинг К°» и директор «Америкен Гавайэн стимшип К°», «Дженерал бейкинг К°» и «Бенкерс траст компани» (под контролем Моргана) с капиталом в 1920 млн. долл.

Эти люди, назначаемые государственным департаментом США, не занимаются, как можно в этом дальше убедиться, мелкими делами... да иначе, собственно, и быть не может.

Родольфо Гиольди сказал:

«Как видно, империалистические монополии не считают достаточным только влиять на дипломатию; они хотят теперь сами осуществлять ее. Это вполне понятно. Речь идет о стремлении этих монополий к господству над миром, тем более что у них на службе военно-морские эскадры, армии, воздушные флоты и атомные бомбы. А кроме того, кто сказал, что дело монополий насаждать демократию?»

Роль американских послов в Аргентине, помимо защиты интересов американских трестов и монополий вообще и осуществления политики государственного департамента, состоит в том, чтобы отстаивать интересы компаний, акционерами или директорами которых они являются; Армур защищал интересы мясохолодильной промышленности, Брэден — горной, Мессерсмит — электропромышленности, Брюс — молочной, Гриффит — кинематографии и ряда других отраслей промышленности.

Политика американского государственного департамента — это политика трестов и крупных корпораций с их планами колонизации и войны.

Взгляните, например, на следующий список, он говорит сам за себя: советник государственного секретаря Соединенных Штатов Дж. Ф. Даллес — директор «Интернейшнел никел К°», «Бэнк оф Нью-Йорк» и т. д.; заместитель государственного секретаря США Р. А. Ловетт — совладелец фирмы «Браун бразерс — Гарриман»; помощник государственного секретаря В. Л. Торп — директор «Ассошиэтед электрик К°»; заведующий международным торговым отделом государственного департамента США П. Х. Нитце — член правления крупного финансового треста «Диллон Рид энд К°»; посол в Англии Л. У. Дуглас — президент «Мючюел лайф иншуренс», директор «Дженерал моторс» и «Аме-

рикэн сайанамид»; глава американской миссии в Греции Д. П. Грисуолд — директор «Ферст нейшнел бэнк»; губернатор США в Западной Германии Дж. Макклой—член правления компаний «Кадваладер», «Викерсхэм энд Тафт К°» и др.; бывший министр торговли Гарриман — совладелец фирм «Браун бразерс — Гарриман», «Борард юнион пасифик», «Уэстерн юнион телеграф К°», «Бранти траст К° оф Нью-Йорк» и т. д.; министр авиации В. С. Саймингтон—совладелец «Эмерсон электрик К°»; помощник министра авиации К. В. Уайтней — совладелец «Пан америкэн эйруэйс»; руководитель Управления мобилизации для обороны США Чарльз Вильсон — президент «Дженерал электрик» и его помощники генерал Д. Клей и Сидней Байнберг из нью-йоркской фирмы «Гольдман, Секс энд компани» — банкиры и директора многих корпораций. Этим список далеко не исчерпывается; можно было бы привести бесчисленное множество других примеров¹.

Чтобы покончить с этой галереей портретов представителей Уолл-стрита, возглавляющих политику США, мы не можем не привести следующий факт: в один из комитетов Управления экономического сотрудничества — в промышленный комитет («Эдвайзори комитти»), в задачи которого входит изучение проблемы германских репараций и разработка «плана промышленного восстановления» Западной Европы,—вошли: Джордж М. Хампрей—

¹ Пауль Гофман, ушедший в отставку с поста директора Управления экономического сотрудничества (Администрация по осуществлению плана Маршалла) и оставшийся «советником» по осуществлению плана Маршалла, чтобы «иметь большую свободу действия», был назначен Генри Фордом на должность директора компании «Фаундейшн Форд», призванной создать «миролюбивую атмосферу среди человечества». Форд ассигновал на это дело 238 млн. долл. и назначил Гофману жалованье в размере 100 тыс. долл. в год («Нью-Йорк таймс» от 28 сентября 1950 г.). Неплохую работу должен выполнять Гофман для Форда и других трестов по программе «помощи», если он получает ежегодный подарок в 100 тыс. долл. Что же касается создания Фордом «миролюбивой атмосферы», то этого они хотят достигнуть с помощью пороха, интриг, провокаций и преступных военных авантур. Следует вспомнить, что Форд и компания финансировали преступный фашизм Гитлера, а сейчас вместе со своими компаньонами — бандитами с Уолл-стрита — снова хотят возродить гитлеровские силы, подчинив их на этот раз руководству государственного департамента.

президент «Ханна К°»; Фредерик В. Гейер — президент «Цинциннати миллинг мэшин К°»; Джон Маккаффрег — представитель «Интернейшнел харвестер К°»; Г. Прайс — представитель «Вестингауз электрик» и К. Вильсон — представитель «Дженерал моторс»¹.

План промышленного восстановления—в «хороших руках». И таким образом Западная Европа осталась... без восстановления, с ликвидированными промышленными предприятиями и американскими трестами, завладевшими ее богатствами и управляющими ее финансами и ее правительствами.

ВЫВОДЫ

1. Мы постарались вскрыть степень проникновения американского капитала в Аргентину на основе статистических данных, которые нам удалось с трудом собрать. Нет сомнения, что в действительности дело обстоит значительно серьезнее, ибо известно, что иностранные монополии скрывают истинные сведения и прибегают к фальсификации, с тем чтобы помешать общественности узнать действительное положение вещей. Американский империализм, проникший в решающие отрасли аргентинской экономики, является главным врагом экономической независимости и суверенитета страны.

2. Проникновение американского империализма, судя по всему тому, что мы отмечали, носит колонизаторский характер, то есть превращает аргентинскую экономику в придаток американской империалистической экономики и стремится лишить Аргентину ее национального суверенитета. Он стремится превратить страну в поставщика сырья, в сферу для вложения капиталов с целью получения сверхприбылей², в рынок для сбыта американских промышленных товаров.

¹ Губернатор США в Западной Германии Макклой освободил 3 февраля 1951 г. 23 нацистских военных преступника, в том числе Альфреда Круппа, главу мощной рурской промышленной империи, который был назначен Гитлером единоличным директором всех сталелитейных предприятий. Ныне американским трестам снова понадобились его услуги для борьбы мистера Трумэна за «свободный мир». Деятели Уолл-стрита не забывают своих «друзей».

² Международная торговая палата США, представляющая собой организацию крупных корпораций, предложила Трумэну обуслови-

3. Американский империализм проникает в Аргентину при помощи смешанных предприятий или предприятий, связанных с крупным национальным капиталом, сохраняя в своих руках господствующие позиции. Американский империализм не уничтожает отсталые полуфеодалские формы хозяйства, а, наоборот, сохраняет их. Он сам превращается в крупного помещика, в рассадник регресса, а не прогресса.

4. Проникновение американского империализма в экономику Аргентины сопровождается усилением политической реакции.

Арнодо Альварес отмечает: «Чтобы обеспечить проведение такой политики, в планы империализма входит подавление в каждой стране прогрессивных, антиимпериалистических сил, находящихся в оппозиции к его экспансионистской политике, преследование и устранение политических партий, выступающих против режима диктатуры, в котором империализм нуждается в целях создания необходимых условий для вовлечения нас в войну»¹.

Параллельно с нажимом на Аргентину всеми возможными способами, с целью включения ее в лагерь войны в качестве поставщика сырья, продовольствия и пушечного мяса, американский империализм стремится усилить процесс фашизации государственного аппарата. Антисоветская и антикоммунистическая кампания раздувается главным образом правительством Соединенных Штатов.

вать осуществление Соединенными Штатами программы «экономической помощи» другим странам целым рядом требований. В этих требованиях, в частности, говорится: «Иностранное государство должно согласиться не облагать какие бы то ни было американские капиталовложения налогами, сумма которых превышала бы 10% годового дохода. Эти условия должны оставаться в силе не менее 25 лет». Помимо того, та же организация предложила включить в договоры, подписываемые Соединенными Штатами, пункты, предусматривающие: «Создание в заинтересованных странах такой деловой обстановки, которая привлекала бы частные капиталы. Предоставление гарантий от риска для иностранных капиталовложений. Заключение долгосрочных контрактов с правительством Соединенных Штатов на поставку стратегического сырья. Отказ от применения законов, ограничивающих деятельность трестов. Предоставление правительством США займов для финансирования строительных работ, выполняемых американскими компаниями» («Джорнел оф коммерс», 30 апреля 1950 г.)

¹ «Nueva Era» № 2, аю 1950.

26 марта 1951 г. Соединенные Штаты созвали совещание министров иностранных дел американских государств со следующей повесткой дня, предложенной американским представителем Джоном Дрейером:

1) «Военное и политическое сотрудничество для «обороны американского континента» против агрессии. Охрана побережья и судоходства, авиационных, морских и сухопутных баз совместного пользования и предоставление вооруженных сил и военно-морского флота». Одним словом, Аргентина должна будет предоставить агрессивным силам американского империализма свои авиационные базы, свое морское побережье, помимо передачи в распоряжение американского генерального штаба аргентинской молодежи в качестве пушечного мяса. Естественно, напрашивается вопрос, кто же агрессор на американском континенте, если не сами Соединенные Штаты, сделавшие страны Центральной Америки своими вассалами и контролирующими экономическую и политическую жизнь большинства стран Южной Америки?

2) «Сотрудничество для укрепления внутренней безопасности американских республик». Или, иными словами, преследование всех антиимпериалистических сил, репрессии против рабочего класса и в особенности против коммунистических партий, возглавляющих борьбу народных масс за освобождение своих стран от колониального господства и угнетения.

3) «Чрезвычайное экономическое сотрудничество». Это означает передачу в распоряжение Соединенных Штатов аргентинского сырья, аргентинского продовольствия, разумеется, по низким ценам, устанавливаемым самими американцами; превращение аргентинской экономики в придаток экономики США, переведенной на военные рельсы.

Касаясь совещания министров иностранных дел американских государств, Исполнительный комитет коммунистической партии Аргентины в обращении, опубликованном 22 декабря 1950 г., отмечал, в частности, следующее:

«Совершенно очевидно, что империалистическое правительство Соединенных Штатов хочет добиться с помощью этого совещания министров иностранных дел актив-

ного участия латиноамериканских стран в подготовке третьей мировой войны, которую оно стремится развязать против Советского Союза, стран народной демократии и всех свободолюбивых народов, отстаивающих свою независимость. С этой целью оно требует от латиноамериканских стран предоставления новых авиационных, морских и сухопутных баз и безоговорочного предоставления ими своего сырья и пушечного мяса, ускоряя тем самым приспособление экономики Латинской Америки к военным нуждам Соединенных Штатов.

Втягивая латиноамериканские страны в гонку вооружений, американские империалисты хотят ослабить их экономически до такой степени, чтобы можно было установить над этими странами полный контроль и полное господство. Толкая латиноамериканские правительства, являющиеся сателлитами США, на усиление репрессий против демократического, антиимпериалистического движения и движения в защиту мира — и, в первую очередь, против коммунистических партий, представляющих авангард борьбы за свободу и независимость своих стран, — американские империалисты стремятся подавить растущее недовольство и волю к борьбе народов Латинской Америки против их колонизаторской политики.

Общественность американского континента прекрасно понимает, что никакая внешняя опасность не угрожает странам этого континента за исключением опасности со стороны самих Соединенных Штатов, как это видно на примере Пуэрто-Рико; она понимает, что те поражения, которые американская захватническая армия терпит в Корее от народа, героически защищающего свободу и независимость своей родины, ни в коей мере не угрожают безопасности наших стран, и она понимает, что внутренняя безопасность — это внутреннее дело каждой нации, и никакая другая нация, как бы могущественна она ни была, не имеет права вмешиваться во внутренние дела другого государства».

Далее, касаясь капитулянтской политики правительства Перона, обращение указывает:

«Эта политика ведет к краху, ибо, проводя ее, правительство Перона втягивает Аргентину в лагерь фашизма, империализма и войны, возглавляемый Соединенными Штатами, в лагерь, который все более сужается и

ослабевают, тогда как лагерь мира, демократии и независимости всех наций, возглавляемый Советским Союзом, все более крепнет».

5. Правительство Перона капитулирует перед американским империализмом, оправдывая это пресловутым «географическим положением» Аргентины.

Викторио Кодовилья в своем докладе на национальной конференции коммунистической партии, состоявшейся 23—25 ноября 1950 г., указывал:

«Как известно, правящие перонистские круги, а также большинство руководителей постоянной оппозиции утверждают, что назревание экономического кризиса и потребность во внешнем рынке являются причиной того, что Аргентина из-за «географического положения» вынуждена неизбежно войти в «американскую сферу».

Однако это неверно! С этим «географическим положением», вернее «империалистическим окружением», может быть покончено, если установить эффективные лояльные отношения с Советским Союзом и странами народной демократии. Национальная экономика от этого много бы выиграла.

Далее. До сих пор утверждают, что укрепление этих отношений не принесло бы тех взаимных выгод, о которых говорят сторонники этого сближения. Однако факты показывают, что это далеко не так.

В то время как оборудование и различные другие товары, закупленные «в большом количестве» в Соединенных Штатах, не доходят до нашей страны или поступают в меньшем количестве, все, что закупается в странах народной демократии, поступает полностью, причем обнаруживается, что приобретенное там оборудование и материалы лучше по качеству, чем в какой-либо другой стране».

Далее Викторио Кодовилья заявил:

«Это ответ всем тем из лагеря перонизма и постоянной оппозиции, кто утверждает, что «географическое положение неизбежно вынуждает войти» в американскую сферу. Входят в нее потому, что хотят войти, а не потому, что вынуждены»¹.

¹ V. Codovilla, Unidos para defender el pan, la libertad, la independencia y la paz, Editorial Anteo. pág. 37—38.

6. В правящих перонистских кругах много рассуждают о «неизбежности» третьей мировой войны и, что в случае возникновения такой войны, Аргентина весьма значительно выиграет от этого.

«Во-первых, нужно подчеркнуть людоедскую сущность такого довода. Для земельной олигархии, крупных капиталистов и монополистов, нажившихся на войне, не имеют значения страдания и муки всего человечества. Однако простой народ не может безразлично относиться к этому.

Во-вторых, если верно, что во время прошлых мировых войн земельная олигархия, крупные капиталисты и иностранные монополисты нажили крупные капиталы и в стране появились новые капиталисты, то трудовой народ был «облагодетельствован» лишь более интенсивной эксплуатацией. Что касается аргентинской нации, как таковой, то вместо того, чтобы укрепиться в экономическом отношении и освободиться от империалистической зависимости, она стала еще более зависимой.

Правящие круги Соединенных Штатов используют созданную ими в последнее время военную конъюнктуру — и будут использовать ее еще более в случае возникновения войны — для того, чтобы лишить латиноамериканские страны, и в том числе Аргентину, последних остатков экономической и политической независимости.

Ясно, следовательно, что интересы народа, аргентинской нации, могут быть защищены только в борьбе против поджигателей войны и за сохранение мира»¹.

7. Капитулируют перед американским империализмом те, кто хочет капитулировать, те, кто, составляя ничтожное меньшинство в стране, имеет в виду прежде всего свои эгоистические личные интересы, а не интересы народа, нации. Между тем возможен подлинно национальный, прогрессивный, демократический выход из положения.

В резолюциях VI национальной конференции коммунистической партии Аргентины, состоявшейся 24—26 ноября 1950 г., в частности, указывалось:

«Для предотвращения катастрофы, необходимо, чтобы патриотические, демократические и прогрессивные силы—

¹ Передовая из журнала «Nueva Era» № 4, 1950.

все, кто страдает от эксплуатации и гнета империализма, земельной олигархии и крупных монополий,— объединились и боролись за то, чтобы порвать узы американского и английского империализма, уничтожить латифундии—материальную базу земельной олигархии,— покончить с империалистическими монополиями, мобилизовать все национальные ресурсы, увеличить и удешевить производство на пользу трудовому населению».

8. Однако для того, чтобы достигнуть этого, необходимо, чтобы все люди, независимо от их социального положения, политических, религиозных и философских убеждений, *объединились в национальный, демократический фронт борьбы против империализма и олигархии в защиту мира* — фронт, который мог бы послужить базой для правительства национального спасения.

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Электричество

«Интерконтинентал пауэр К^о». Эта компания принадлежит корпорации «Вестингауз» (группа Меллона). В нее входят: «Суд американа де сервисиос публикос» (1928 г.) с капиталом 20 млн. песо; «Лус электрика де трес арройс» (1920 г.) с капиталом 1 млн. песо; «Усина электрика хенераль» в Альвеаре (провинция Мендоса); СУДАМ («Суд американа де сервисиос публикос»). В общей сложности под контролем компании находится более 90 предприятий, расположенных в Кордобе (провинция Буэнос-Айрес), Санта-Фе, Сан-Луисе и в ряде административных территорий.

«Компанья Суиза Архентина де электрисидад» (1928 г.). Капитал — 10 млн. песо. Входит в группу «Колумбус мотор», связанную с СОФИНА. В правлении этой компании в Аргентине фигурирует ряд дельцов из КАДЭ, в частности, Гарсиа Мероу, Х. М. Майер и другие.

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Пищевая промышленность

«Алиментос Крафт Архентина» (1937 г.). Молочные продукты. Капитал — 1 млн. песо; прибыли за последние 4 года — 450 тыс. песо.

«Алиментос Граникс» (1938 г.). Предприятие во Флориде (провинция Буэнос-Айрес). Капитал — 100 тыс. песо.

«Йерба мате и фрутос дель Брасиль и Рио де ла Плата» (1920 г.). Капитал — 1,3 млн. песо; прибыли за последние 5 лет — 1 695 тыс. песо.

«Флейшман Арджентина, инкорпорейтед». Производство порошка «Ройял». Капитал—97 тыс. песо; прибыли за три года — 1,9 млн. песо.

«Оппенгеймер кэйзинг К° оф Арджентина» (1919 г.). Дочерняя компания чикагской фирмы «Оппенгеймер». Колбасная фабрика, принадлежащая «Бунге и Борн». Капитал аргентинского отделения—800 тыс. песо.

«Чикл Адамс» (1936 г.). Капитал отделения в Аргентине — 25 тыс. долл.; прибыли за 1946 г. — 140 тыс. песо.

П Р И Л О Ж Е Н И Е В

Химическая промышленность

«Интернейшнел фрейтинг корпорейшн» (1931 г.). Капитал аргентинского отделения — 100 тыс. долл. Фирма специализируется на производстве глицерина, целлюлозы и других химических продуктов.

«Дьюи и Альми» (Архентина) (1941 г.). Капитал — 200 тыс. песо. Накопления—390 тыс. песо. Председатель правления — Роберто Салмон из фирмы Дюперриаль».

«Дистилериа Джозеф Э. Сигрэм энд санз» (1942 г.). Капитал — 200 тыс. песо.

«Шервин Уильямс Архентина» (1939 г.). Краски, лаки. Завод в Сиудадела. Капитал — 1 млн. песо; прибыли в 1947 г. — 810 тыс. песо.

«Джон Пауэл» (1940 г.). Средства против насекомых, химические продукты. Капитал—1 млн. песо; прибыли и накопления за 3 года 1 880 тыс. песо.

«Ла кимика индустриаль де Архентина» (1928 г.). Производство желатина и клея и переработка продуктов животноводства. Капитал компании, вначале составлявший 9,3 млн. песо, недавно увеличен до 20 млн. песо; прибыли за 4 года достигли 4 935 тыс. песо.

«Дирборн кемикл К°» (1918 г.). Капитал аргентинского отделения 200 тыс. песо; прибыли за один год — 412 тыс. песо.

«Компания Ром и Хаас». Основная компания в Филадельфии. Капитал в Аргентине — 750 тыс. песо. Представляет фирмы: «Резинэс продактс кемикл», «Лед пигментс» и другие.

«Рейххолд кемикалс, инкорпорейтед». Представитель в Аргентине — Л. Ван Хаарен из бельгийской фирмы «Акерман Ван Хаарен».

«Дрю и компания» (1947 г.). Филиал нью-йоркской фирмы «Е. Дрю энд К^о». Капитал — 1 млн. песо.

«АКМ ауксилар де колорантес кимика и Металлурхиа». Представляет в Аргентине «Айртон метал К^о».

Помимо перечисленных химических компаний многие американские корпорации представлены в Аргентине через другие компании. Так, например, А. А. Родригес распространяет продукцию компании «Коммершиэл сольветст», связанной с «Корн продактс рифайнинг К^о»; «Р. Т. Вандербилт К^о» и «Интеркемикл корпорейшн». «Альберто Юббелоде и компания» представляет «Пенсильвания солт мэнюфэктуринг корпорейшн» (Рокфеллер). Крупная фирма «Юнайтед карбон К^о» (Дюпоны) представлена в Аргентине компанией «Мидледич, сосьедад де респонсабилидад лимитада». В свою очередь «Кон В. Д.» распространяет продукцию компании «Хилтон Девис кемикл К^о». «ТИСА—кампанья идустириаль техника Архентина» представляет компанию «Филиппс петролеум К^о» (Рокфеллер); «Ультрамар» — представляет компании «Чемо пьюро мэнюфэктуринг корпорейшн», «Фейрмаунт кемикл К^о», «Инлэнд алкалоид К^о»; Родольфо Левин представляет «Брайант кемикл корпорейшн», «Поликлор кемикл корпорейшн» и другие.

Фармацевтическая и парфюмерная промышленность

«Эно» («Архентина лимитада»). Медикаменты и «фруктовая соль». Капитал — 300 тыс. песо; прибыли в 1945 г. — 102 тыс. песо.

«Колинос» (1941 г.). Капитал — 1,6 млн. песо; прибыли за 4 года — 2 254 тыс. песо.

«Даггет и Рамсделл» (1930 г.). Парфюмерные и хозяйственные товары. Капитал — 120 тыс. песо; прибыли за 1 год — 210 тыс. песо.

«О'Нейл Денталь» (1939 г.). Зубоврачебные товары. Капитал — 250 тыс. песо.

«Продуктос Ледерле, инкорпорейтед» (1928 г.). Дочерняя компания «Ледерле лабораториз», «Калко кемикл дивижн» и «Америкен сайэнамид К^о» (Дюпоны). Капитал аргентинского отделения — 100 тыс. песо; прибыли за 2 года — 544 тыс. песо.

«Уильям медисин» (1938 г.). Основная компания в Делаваре. Капитал отделения в Аргентине — 80 тыс. песо.

«Элизабет Арден» (1935 г.). Капитал — 50 тыс. песо; прибыли за 1 год — 180 тыс. песо.

«Др. Шолл» (1927 г.). Капитал — 150 тыс. песо; прибыли за 3 года — 510 тыс. песо.

«Пальмер и компания». Фирма, пользующаяся исключительным правом распределения товаров компании «Даггет энд Рамсделл».

«Мессана трэйдинг корпорейшн». (1946 г.). Капитал— 1 000 долл.

«Архентина оптикел корпорейшн». Дочерняя компания корпорации «Америкен оптикел К°».

«Лэнмэн энд Кэмп Барклей» (1928 г.). Капитал основной компании в Нью-Йорке—2 млн. долл. Капитал отделения в Аргентине — 50 тыс. долл.

«Лэн энд Финк продактс корпорейшн» (1944 г.). Парфюмерное производство. Капитал основной компании в Соединенных Штатах—5 млн. долл.; капитал аргентинского отделения — 700 тыс. песо.

«Лабораториас Эббот, сосьедад де респонсабилидад лимитада» (отделение чикагской фирмы «Эббот лэбораториз»). Капитал — 100 тыс. песо.

«Рубинштейн Архентина» (1943 г.). Капитал—50 тыс. долл.

«Скотт и Баун, инкорпорейтед оф Арджентина» (1924 г.). Капитал—1 млн. песо. Предприятие группы «Эно».

«Шарп и Дом» (Морганы). Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 2,5 млн. долл.

«Тэнджи» (1943 г.). Капитал—70 тыс. песо; прибыли за один год—250 тыс. песо.

«Фэктор Макс энд К°»—фирма, представленная в Аргентине «Э. В. Генри».

«Лили Эли энд К° оф Арджентина» (1944 г.). Импорт медикаментов. Капитал — 610 тыс. песо; прибыли в 1948 г. — 686 тыс. песо.

«Коти, сосьедад анонима Архентина перфюмериа» (1934 г.) — отделение нью-йоркской фирмы «Коти». Капитал — 2 млн. песо; прибыли за 3 года — 1,9 млн. песо.

Помимо этих чисто американских компаний имеются аргентинские химические компании, получившие исключительные права американских корпораций на продажу или производство фармацевтических товаров. Так, например, фирма «Хасси и компания, сосьедад де респонсabiliдад лимитада» (капитал 500 тыс. песо) выпускает товары с маркой нью-йоркской фирмы «Вик кемикл»; разумеется, эта корпорация также получает доходы от продажи этих товаров; «ФАДМА сосьедад анонима» производит с разрешения «Бауэр энд Блэк, инкорпорейтед» товары с маркой этой фирмы; «Лабораториос Гидо Ховарт, сосьедад де респонсabiliдад лимитада» распространяет на исключительных правах товары фирмы «Понд'с Арджентина продактс». Распространяют американские товары и другие химические компании, в частности, немецкая компания «Продуктос Рош», импортирующая товары из Нью-Йорка через нью-йоркскую фирму Гоффман Ла Рош». Представители американских корпораций встречаются и в ряде других аргентинских компаний фармацевтической и парфюмерной промышленности.

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Металлургическая промышленность

«Арнот и компания» (1945 г.). Капитал—1 млн. песо; прибыли в 1949 г.—600 тыс. песо. Дочерняя компания — «Драке сосьедад де респонсibiliдад лимитада».

«Феламекс» (1941 г.). Капитал—1,2 млн. песо; прибыли в 1947 г. — 208 тыс. песо.

«Жилетт Архентина» (1941 г.). Капитал — 3 млн. песо.

«Пал Архентина» (1945 г.). Отделение «Пал Блейд К°». Капитал—100 тыс. песо; прибыли в 1946 г. — 450 тыс. песо.

«Каса Ли Архентина» (1945 г.). Капитал—2,7 млн. песо; прибыли за 2 года — 1,5 млн. песо.

«Куэвитас трэдинг» (1940 г.). Капитал—200 тыс. долл.

«Хобарт Дэйтон» Архентина (1940 г.). Капитал — 100 тыс. песо.

«Макинас Гоффман» (1938 г.). Импорт гладильных машин. Капитал—800 тыс. песо.

«Сельмар» (1944 г.). Капитал—700 тыс. песо. Прибыли за 5 лет — 2,5 млн. песо.

«Эстаблисименто индустриаль фебо, сосьедад де респонсibiliдад лимитада». Компаньон фирмы «С. Фишбах» входит также в правления АНСЭЖ и «Иньекта Архентина» — металлургической корпорации, принадлежащей американскому капиталисту Герлицка. Компания «Фебо» представляет в Аргентине интересы следующих американских корпораций: «Рэй ойл бернер К^о», «Киско бойлер энд инжиниринг К^о», «Титусвил айрон уоркс компани» и др.

«Иньекта Архентина». Капитал—2 млн. песо; прибыли в 1947 г. — 1 650 тыс. песо. Принадлежит упоминавшемуся выше Герлицка.

«Ассенсорес Монтгомери, сосьедад де респонсibiliдад лимитада».

«Ассошиэйтед метал минерал корпорейшн». Капитал в Нью-Йорке — 300 тыс. долл.

«Меканикл уоркс инжиниринг К^о» — фирма, которая представляет в Аргентине американские фирмы «Эллиот К^о», «Спрингфилд К^о», «Дэвис регулейтор» и др.

«Интернейшнел аутомэтик электрик корпорейшн» представляет чикагскую фирму «Интернейшнел аутомэтик электрик корпорейшн».

«Маркт» (1926 г.). Импорт машинного оборудования. Капитал — 300 тыс. долл. Представляет «Акке Шир К^о», «Боуэн продактс корпорейшн», «Чемпион Блоуэр энд Фордж К^о», «Коллмер бразерс», «Гриффит тул уоркс», «Манко мэнюфэкчуриг корпорейшн».

«Судаметаль» (1940 г.). Капитал—1,5 млн. песо; прибыли в 1949 г. — 1,8 млн. песо. Эта фирма объединяет также: «Мэркэнтайл метал энд ор корпорейшн» (Нью-Йорк), «Чили Метал» (Чили), «Металбраз» (Бразилия), «Комерсиаль» (Мексика) и «Брумет» (Уругвай).

Помимо чисто американских компаний, действующих в Аргентине, интересы корпораций США представляют крупные металлургические компании с бельгийским, французским и другими капиталами. Так, например, французская металлургическая группа «Декур и Кабо», в которую входит также «Кантабрика» и другие акционерные общества, представляет на исключительных правах «Юнайтед Стейтс стил корпорейшн»; другая — англий-

ская компания «Агар Кросс» представляет «Атлас метал К°» (Морган), «Джон Дир энд К°», «Бэбсон бразерс» и др.; «Донелли и компания» представляет фирму «Джонс энд Лафлин стил корпорейшн» (Меллон); «Индустриас Ринг» — «Уилинг корругейтинг К°» и «Мэджестик тул энд мэнюфекчуринг К°»; «Англо-Арджентин айрон К°» имеет исключительные права на распространение изделий бостонской фирмы «Робертсон» и других компаний.

Кроме того, многие местные торговые фирмы представляют интересы американских промышленных предприятий. Так, например, «Экимак сосьедад анонима» представляет интересы компании «Стандард стил уоркс»; «Майе Е. Х.» — фирмы «Г. Дисстон энд санз» и Гамильтон Уотч компани», «Лумекс» — компании «Барт мэнюфэкчеринг К°» и «Креманикал экуипмент корпорейшн»; «Хуан Редель» — «Пауэрс регюлейтор К°» и «Дженерал контролс К°»; «Сира, сосьедад де респонсибилидад лимитада» — «Питтсбург плэйт гласс К°» и т. д.

П Р И Л О Ж Е Н И Е Д

Производство автомобилей и других средств транспорта

«Атлас саплай К°» (1940 г.). Шины и запасные части для автомобилей. Капитал — 60 тыс. долл. Принадлежит фирме «Эко Стандард ойл компани».

«Болдуин локомотив К°»¹ (Морганы). Капитал в Соединенных Штатах — 100 млн. долл. В Аргентине фирма представлена компанией «Фиори».

«Интава» (1940 г.). Авиационные материалы. Капитал — 250 тыс. долл.

«Февре и Бассет» — автосборочные и авторемонтные заводы и т. п. Фирма представляет в Аргентине компании «Додж бразерс» и «Крайслер корпорейшн». В одном из последних отчетов фирмы описывается посещение ее управляющими предприятий «Крейслер корпорейшн» в Детройте. Капитал компании «Февре и Бассет» — 17 млн.

¹ С 1950 г. — «Болдуин-Лима-Гамильтон корпорейшн» — Прим. ред.

песо; прибыли за 3 года — 16,5 млн. песо. Прибыли компании колеблются в зависимости от объема импорта американских промышленных изделий. Так, за 1948 г. компания получила прибыль в сумме 10,6 млн. песо, а в 1949 г. — всего лишь 3 090 тыс. песо.

«Джилберт энд Баркер К^о» (1936 г.). Оборудование для бензоколонок, измерительные приборы и т. п. Капитал основной компании в Соединенных Штатах—500 тыс. долл.; аргентинского отделения — 72 тыс. песо.

П Р И Л О Ж Е Н И Е

Электротехническая промышленность

«Эверед К^о» (1937 г.). Электрические батареи, пластмассовые изделия. Капитал в Аргентине — 1,6 млн. песо; прибыли в 1948 г. — 1,2 млн. песо. Эта компания создала филиал «Плавиниль, Архентина сосьедад анонима», который производит пластические материалы из стекла.

«Укоа радио» (1943 г.). Компания производит детали для электромеханической промышленности. Капитал — 1 370 тыс. песо.

«Элкан К^о» (1943 г.). Электротехнические товары. Основная компания находится в Делаваре. Капитал аргентинского отделения — 100 тыс. долл.

«Каррьер Ликс Клетт» (1933 г.). Эта компания находится под контролем фирмы «Дженерал электрик».

«Импортадора-Ликс Клетт» (1936 г.). Капитал — 5 млн. песо; прибыли в 1948 г. — 850 тыс. песо. Представляет американскую компанию «Силвэниа электрик К^о».

«Электролюкс, апаратос долистикос С. 'А.» (1926 г.). Бытовые электроприборы. Капитал — 500 тыс. песо; прибыли в 1948 г. — 260 тыс. песо.

«Рой, сосьедад анонима» (1949 г.). Производство пластмассовых изделий. Капитал — 500 тыс. песо.

«Вестерн электрик К^о инк. оф Арджентина» (1929 г.). Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 786 млн. долл., капитал аргентинского отделения — 35 тыс. песо.

«Компаньяа электрика ИКЭ» (1948 г.). Компания, созданная фирмами «Дженерал электрик» и КАТИТА.

Строительная промышленность

«Мэсси, Филип Б.» (1907 г.). Строительные контракты на сооружение различных объектов. Компанией построены, в частности, здания: Вест-Индия, Ультрамар, Дюпериаль в Герли, Саранди и ряд других.

«Руберойд С. А. индустриаль и комерсиаль». Акустические установки.

«В. Форталит» (1938 г.). Капитал — 6 млн. песо; прибыли за 4 года — 4 млн. песо.

Другие отрасли промышленности (американские компании)

«Архентина де продуктос де папель» (1933 г.). Капитал основной фирмы в Соединенных Штатах — 400 тыс. долл.

«Биро компаниа суд американа индустриаль и комерсиаль» (1943 г.). Капитал — 250 тыс. песо.

«Мейне Сосьедад анонима» (1945 г.). Фабрика авто-ручек. Капитал — 300 тыс. песо; прибыли в 1945 г. — 110 тыс. песо.

«Бироме сосьедад анонима» (1946 г.). Торгово-промышленная компания. Капитал — 9 млн. песо.

«Брунсвик, суд американа, сосьедад анонима» (1929 г.). Фабрика бильярдных столов и т. п. Капитал — 600 тыс. песо; прибыли в 1946 г. — 130 тыс. песо.

«БалклеЙ Дантон пейлер К°» (1941 г.). Бумажная фабрика. Капитал — 20 тыс. песо; прибыли за 2 года — 416 тыс. песо.

«Ла Прадера» (1943 г.). Сельскохозяйственная фирма (земледелие и скотоводство). Капитал — 100 тыс. песо. Находится в сфере контроля компании «Архентариас».

«Рэйдио корпорейшн оф Америка—Виктор» (1939 г.). Принадлежит Моргану. Капитал — 6,5 млн. песо; прибыли в 1948 г. — 3 005 тыс. песо.

«Симмонс интернейшнел» (1931 г.). Импорт и производство матрацев. Капитал — 30 тыс. песо.

«Сабин Т. Джермэн Арджентин, инкорпорейтед». Капитал — 50 тыс. долл.

«Тинторериа Сандос» (1935 г.). Отделение «Америкэн мэшинери К°». Количество рабочих и служащих — 250

человек. Капитал аргентинского отделения — 15 тыс. долл.

«Тинторериа Альварес». Входит в финансовую группу «Архентариа С. А. де финансас».

«Дурекс» (1947 г.). Производство связующих материалов. Капитал — 2 млн. песо.

«Бланк Антони» (1941 г.). Производство бумаги. Капитал, вначале составлявший 6 млн. песо, ныне увеличен до 11,6 млн. песо. Прибыли за 5 лет исчисляются в сумме 4 млн. песо.

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Финансовый капитал

СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ

«Ханновер фэйр иншуренс К° оф Нью-Йорк» (1941 г.). Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 24 млн. долл. Агентом этой компании в Аргентине является «Архентариа».

«Суд Атлантика компанья де сегурос» (1933 г.). Основной и резервный капитал — 1,4 млн. песо. Секретарь правления фирмы «Бостон-компанья Архентина де сегурос» Тэкер занимает также пост уполномоченного в правлении компании «Архентариа».

«О'Грэйди компанья». Страховые агенты. Фирма представляет крупные американские страховые компании. Имеет отделения в Росарио, Пергамино, Рио-Куарто, Рафаэле, Хунине, Сан-Франциско, Чаньяр Ладеадо и Байа-Бланке.

«Браун и компанья». Страховые агенты. Представляет в Аргентине компанию «Америкэн иншуренс К°» и другие компании.

ФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ

«Имобилиариа суд американа» (1940 г.). Принадлежит к группе «Фивап». Капитал — 1 620 тыс. песо; прибыли в 1946 г. — 220 тыс. песо.

«Имобилиариа интерамерикана» (1942 г.). Основной капитал, составлявший вначале 1 млн. песо, недавно увеличен до 3 млн. песо. В правлении этой компании находятся те же самые дельцы, что и в предыдущей.

«ФИПА» (1939 г.). Капитал—8 млн. песо; прибыли за последние 3 года — 1 025 тыс. песо.

«Дамисиф — финансьера и рураль» (1942 г.). Председатель правления этой компании Кампусано является одновременно уполномоченным «Меркадо де обасто и фригорифико Авельянеда» и состоит пайщиком американской компании «Андерсон Клейтон».

«САМИКИФ» (1943 г.). Капитал — 100 тыс. песо; прибыли в 1946 г. — 1,8 млн. песо.

«Сифа-сосьедад анонима» (1941 г.). Капитал—1 млн. песо. К концу 1945 г. фирма получила 1,5 млн. песо прибыли.

«Бьенес райсес и муэблес» (1939 г.). Принадлежит группе АНСЭК (Морган). Капитал фирмы — 4 380 тыс. песо; прибыли за 3 года — 5 млн. песо.

От группы СОФИНА зависят следующие финансовые компании:

«Имобилиариа комерсиаль и финансьера» (1939 г.). Капитал — 1 млн. песо.

«Иберо американа де муэблес э кредитос» (1927 г.).

«Архентина Британика де инмуэблес». Капитал — 4 млн. песо.

«Кустодиа» (1940 г.). Капитал — 50 тыс. песо.

«Ла леальтад» (1940 г.). Капитал — 500 тыс. песо.

Компании, входящие в группу КАДЭ, участвуют и в других мощных финансовых корпорациях, которые в свою очередь контролируют многие промышленные и торговые компании. Примером может служить компания «Индустриа, сосьедад анонима», в правлении которой состоят руководящие деятели из КАДЭ, в частности, Андре Баусили и другие. Кредитная компания «Индустриа» начала свои операции в 1942 г. с капиталом в 240 тыс. песо; в настоящее время ее капитал вырос до 30 млн. песо. «Индустриа» имеет капиталовложения в следующих промышленных компаниях: «Ювена» (производство обуви), «Эмелько» (кино), «Доктор Лазар» (медикаменты), «САДОПИС» (строительная компания), «Колониа» (завод красок), «Техедуриа Сан-Хусто», «Эурека» и во многих других.

От группы «Итало де электрисадад», связанной с СОФИНА, зависит ряд компаний, в том числе «Комер-

сиаль дель Плата» (1927 г.) — фирма по покупке и продаже недвижимости. Капитал — 20 млн. песо; прибыли за 4 года — 26 256 тыс. песо.

П Р И Л О Ж Е Н И Е

Торговые компании

«Аневальт» (1921 г.). Экспорт продуктов животноводства и т. п. Капитал — 100 тыс. песо; прибыли в 1947 г. — 3 016 тыс. песо.

«Нейшнел реджистер К^о» (1913 г.). Регистрирующие приборы. Фирма имеет отделения в Кордобе, Росарио, Санта-Фе и других провинциях.

«Смит Уилл» (1941 г.). Импортные операции. Капитал — 3 640 тыс. песо; прибыли за 4 года — 7 млн. песо. Представляет в Аргентине ряд американских корпораций, в том числе «Питтсбург крэшет стил К^о» (Меллоны), «Ханк мэнюфэкчеринг К^о» и др.

«Генри Пибоди и компания Архентина лимитада» (1932 г.). Капитал 10 млн. песо; прибыли за последние 3 года — 7,8 млн. песо.

«Нейшнел лейпер тайп К^о де ла Архентина» (1938 г.). Бумага, краски, печатные машины. Капитал — 3 млн. песо; прибыли за 5 лет — 3,9 млн. песо.

«Маршалл дэйли лабораториз». Никакого капитала для аргентинского филиала не выделено. В балансе за 1946 г. указано, что фирма имеет капиталовложения в других торговых предприятиях в размере 50 тыс. песо.

«Лидон и компания» (1948 г.). Импорт машин. Капитал — 1 млн. песо.

«Эйшиэтик корпорейшн» (1941 г.). Капитал — 2 млн. песо; прибыли в 1947 г. — 528 тыс. песо.

«Артур Бут», представляет фирму пишущих машинок «Ундервуд».

«Америкен кар энд фаундри» — представитель фирмы «Дж. Хандлей».

«Атлантик ламбер К^о» (лесоматериалы). Представитель — Ф. Лидс.

«Барлетт Хис и компания» (1940 г.). Капитал — 500 тыс. песо. 45—55% общего объема американских закупок в Аргентине составляет невытая шерсть. В этой

отрасли торговли действуют следующие американские компании:

«Ледама» (1943 г.). Экспорт шерсти; является представителем американской фирмы «Бэкуэлл Эллиот». Капитал в Аргентине — 1 млн. песо.

«Перри и Вуд» (1945 г.). Экспорт шерсти. Капитал — 650 тыс. песо; прибыли — 3 млн. песо.

«В. Пиетт и К^о» (1941 г.). Торговля шерстью. Капитал — 1 млн. песо.

«Салливэн вуд К^о». Представитель в Аргентине — О. Клепп.

Наконец, последняя из фирм по торговле шерстью — «Уэбб, Уолстони К^о». В Аргентине ее представляет фирма «Нилсен, Олсен и К^о»

«Интернейшнел уотер корпорейшн Саут Америка» (1928 г.). Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 314 тыс. долл.

«Ки Локс сайлс корпорейшн» (1927 г.). Копировальная бумага и др. Капитал — 50 тыс. песо.

«Графит пенсил К^о» (1943 г.). Капитал — 105 тыс. песо.

«Паркер пен К^о». Представитель — А. Карлеботто.

«Каса Хаттон» (1942 г.). Бумага. Капитал — 350 тыс. песо.

«Луис фиоре К^о». Представляет компании: «Франклин рэйлуэй сэплай К^о», «Америкэн Арч К^о», «Прайм мэню-фэччуринг К^о» и другие.

«Америкэн бизнес эдженси». Представляет фирмы «Эверхот продактс К^о», «Вако продактс», «Арче сейлс К^о» и другие.

«Маркт К^о» (1926 г.). Импортные операции. Капитал основной компании в Соединенных Штатах — 300 тыс. долл. Представляет в Аргентине компании: «Акме шир К^о», «Бауэн продактс», «Юрика фаундри» и другие.

«Стедман В. Джексон, инкорпорейтед». Конторское оборудование.

Помимо того, имеется ряд других компаний, владельцы которых не будучи американскими капиталистами, представляют интересы многих корпораций Соединенных Штатов в Аргентине. Так, «Коффер, карбон и К^о» представляет интересы «Бриггс энд Стреттон корпорейшн», «Э. А. лабораториз, инкорпорейтед» и др. «Комерсиаль

Ультрамар» представляет «Эрроу мил К°», «Америкен метал К°» и т. д.

Группа германских капиталистов «Бромберг и К°», «Стауд и К°» и «Пальявисини и К°» с капиталом в 50 млн. песо, зарегистрированная в свое время как гитлеровская фирма, установила тесные связи с чикагскими банкирами и представляет их интересы в Аргентине. Группа «Бромберг» получила исключительное право на распространение товаров американских корпораций: «Уильям Брос бойлер мэнюфэкчуриг», «Лорэйн каунтри радио корпорейшн», «Доул энд Рот мэнюфэкчуриг К°» и ряда других.

«Дель Валье лимитада» представляет компанию «Ассошиэтед продактс инкорпорейтед»; компания «Ла Эсмеральда» — «Америкэн тобэко К°»; «Кадма» — «Трико продактс корпорейшн», «Лемпко интернейшнел» и др.; «Сира» — «Симплекс Пистон ринг мэнюфэкчуриг К°» и «Гейтс раббер К°»; «Кадсон и компанья» — «Дженерал фуд сейлс К°»; «Гольденберг лимитада» — «Индастриал мэнюфэкчуриг К°», «К. и Хампстон» и др.

Приведенный перечень американских компаний, действующих в Аргентине, далеко не является исчерпывающим.

СОДЕРЖАНИЕ

	Стр.
Предисловие	3
Введение	15
Экспансия американского империализма в Латинской Америке	19
Американский империализм и торговля латиноамериканских стран	24
Американский империализм и внешняя торговля Аргентины	27
«Третья позиция»	28
Против войн и империализма	31
Рост американских капиталовложений в Аргентине	31
Банки, контролирующие американские капиталовложения в Аргентине	38
Американский империализм и аргентинская нефть	41
Электричество	53
Захват американскими хищниками аргентинской мясохолодильной промышленности	61
Пищевая промышленность	66
Американские тресты в химической и фармацевтической промышленности	67
Американский империализм в металлургической промышленности	74
Сельскохозяйственные машины	83
Автомобили	85
Капиталовложения в электропромышленность	86
Стекольная промышленность	89
Промышленность строительных материалов	89
Резиновая промышленность	90
Текстильная промышленность	91
Обувная промышленность	95

Страховые компании и банки	96
Связь	102
Морской и воздушный транспорт	104
Американские торговые компании	106
Печать, реклама, кино	107
Империалистические корпорации и земельная олигархия . .	111
Тресты и политика	115
Выводы	118
Приложения	125

О п е ч а т к и

к книге Хайме Фукса „Американские тресты против Аргентины“

<i>Стр.</i>	<i>Строка</i>	<i>Напечатано</i>	<i>Следует читать</i>
39	6 св.	„Нейшнел Лид К ^о “	„Нейшнел лэд К ^о “
40	4 св.	„Дупериаль“	„Дюпериаль“
54	7 сл.	„Креди Сюисс“	„Креди сюисс“
96	20 св.	„Таннерс трэдин К ^о “	„Таннерс трэйдинг К ^о “
96	26 св.	„Таннерс тэйдинг“	„Таннерс трэйдинг К ^о “
105	18 сл.	„Гондран шиппинг К ^о “	„Гондрайд шиппинг К ^о “

Цена 4 р. 40 к.